

## Willkommen in Locarno

eev-Generalversammlung  
Freitag, 13. Juni 2025

Seite 06 **PV-Markt Schweiz**

Zwischen Boom, Preisdruck und neuen Regeln

Seite 35 **Der Werbespot**

Ein vielseitiger Hingucker

# Visualisierungsserver domovea



## Schlägt die Brücke von KNX zur Matter-Welt

Der Visualisierungsserver domovea ist die All-in-one-Lösung der Gebäudesteuerung von Hager und bildet den Grundstein jedes Smart Homes. Mit einem einzigen Gerät lassen sich KNX-, IP- und IoT-Komponenten verbinden, steuern und visualisieren. Auch die bewährte Inbetriebnahme-Software «Easy Tool» ist weiterhin auf dem Server verfügbar. Neu integriert domovea den Matter-Standard: Als (Matter-) Bridge kommuniziert der Server mit der ganzen Matter-Welt.

[hager.ch/domovea](https://hager.ch/domovea)



**:hager**

## Inhalt

4

### Umsatzrückvergütung 2024

6

### Photovoltaik-Markt Schweiz

Zwischen Boom, Preisdruck und neuen Regeln

34

### Technik Info-Mobil und e-Mobil

Unsere beiden Ausstellungsmobile

35

### Der Werbespot

Ein vielseitiger Hingucker



## Energiezukunft

Kaum ein Markt hat sich in den vergangenen Jahren so dynamisch entwickelt wie die Photovoltaik. Was vor Kurzem noch als Zusatzgeschäft galt, ist heute zentraler Bestandteil der Energiezukunft – und für viele von Ihnen längst Teil des Alltags. Doch mit dem Wachstum kommen auch neue Herausforderungen: Der internationale Preisdruck und die Unsicherheiten bei der Umsetzung des neuen Stromgesetzes fordern die Branche. Gleichzeitig eröffnen sich durch neue Förderprogramme und vereinfachte Bewilligungsverfahren spannende Chancen. Lesen Sie mehr darüber im Fokusbeitrag ab Seite 6.

Seit Jahren begleiten wir unsere Mitglieder durch alle Versicherungsfragen – vom Versicherungsabschluss über die Schadensabwicklung hin zu Vertragskündigungen. Dabei bieten wir nicht nur für eev-Mitglieder, sondern auch für deren Mitarbeitenden und Familien attraktive Rahmenverträge. Dank der Partnerschaft mit der Allianz und Visana profitieren Sie von vorteilhaften Konditionen und speziellen Zusatzleistungen. Mehr dazu ab Seite 36.

Zur 105. eev Generalversammlung haben wir dieses Jahr ins sonnige Tessin eingeladen – eine Region, die nicht nur mit südlichem Charme, sondern auch mit besonders hoher Sonneneinstrahlung punktet. Was hier schon seit Langem für Lebensqualität sorgt, wird zunehmend auch energetisch genutzt: Die Voraussetzungen für Photovoltaik sind hervorragend. Ein passender Ort also, um gemeinsam in die Zukunft zu blicken, Ideen auszutauschen und genossenschaftlichen Zusammenhalt zu pflegen. Willkommen in Locarno, ich freue mich auf Sie.

### Claude Schreiber

Direktor der Schweizerischen Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft

## Impressum

### Flash Nr. 05/2025, 3. Juni 2025

Publikationsorgan für die Mitglieder der Schweizerischen Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft. Erscheint 10-mal im Jahr.

**Verlag:** Schweizerische Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft, Bernstrasse 28, 3322 Urtenen-Schönbühl  
Tel. +41 31 380 10 10, office@eev.ch

**Redaktion:** Schweizerische Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft, Céline Grob, c.grob@eev.ch, Martin Wahlen (Leitung)

**Konzept und Realisation:** Consulteam GmbH, Mühlegasse 4A, 5070 Frick, office@consulteam.ch

**Druck:** Stämpfli AG, Wölflistrasse 1, Postfach, 3001 Bern

**Auflage:** 3000 Ex.

**Eingabeschluss** für die Flash Ausgabe Nr. 07, September 2025 ist am 18. Juli 2025.

**Titelbild:** Locarno, Piazza Grande

© Ascona-Locarno Tourism – foto Alessio Pizzicannella



# Umsatzrückvergütung 2024

Wir freuen uns sehr, Ihnen die Umsatzrückvergütung 2024 überweisen zu können. Sie ist eine leistungsabhängige Entschädigung unserer Vertragspartner.



Die Auszahlung der Rückvergütung ist nur durch eine starke Gemeinschaft von kleinen, mittleren und grösseren Unternehmen möglich. Die Auszahlung der Rückvergütung erfolgt per 30. Juni 2025. Damit wir Ihnen Ihren Anteil auszahlen können, bitten wir Sie, uns allfällige Änderungen Ihrer Post- oder Bankverbindung gegenüber dem Vorjahr mitzuteilen. Der Versand der Abrechnung erfolgt Anfang Juni und wird vor der Generalversammlung, welche am 13. Juni 2025 stattfindet, bei Ihnen eintreffen. Bitte beachten Sie, dass die Umsatzrückvergütung eine steuerpflichtige Leistung ist und der Ertragssteuer unterliegt. Durch die gemeinsame Berücksichtigung unserer Vertragspartner erhöhen Sie Ihre Rückvergütung.



## Prüfen Sie sogleich die folgenden Punkte:

- Sind die Umsätze (nur Warenwert) vollständig ausgewiesen?
- Das Rechnungsdatum zwischen 01.01.2024 bis 31.12.2024, bzw. bei Neumitgliedern ab dem Eintrittsdatum, ist massgebend.
- Sind alle Vertragspartner, bei denen Sie eingekauft haben, aufgeführt?

Trifft dies nicht zu, bitten wir Sie, das Formular «Umsatzdifferenzen 2024» auszufüllen und an die eev-Geschäftsstelle zur Abklärung zuzustellen. Das Formular finden Sie auf unserer Webseite [www.eev.ch/de/news](http://www.eev.ch/de/news)

Verwenden Sie für die Kontrolle das gültige Vertragspartnerverzeichnis 2024, das Sie auch auf unserer Webseite [www.eev.ch/de/news](http://www.eev.ch/de/news) finden.



Ausgabe August 2025

## Anmeldung Streuung ELITE Electro Magazin

Viermal im Jahr haben Sie die Möglichkeit, den Verkauf Ihrer Haushaltsgeräte mit dem Einsatz der Electro Magazine zu fördern. Seien Sie dabei und streuen Sie die August-Ausgabe des Electro Magazins in Ihrem Namen in die Haushalte Ihrer Wahl.

In der August-Ausgabe erwartet Ihre Kundschaft wiederum eine umfangreiche Auswahl an qualitativ ausgezeichneten Markengeräten zu hervorragenden Konditionen. Natürlich punktet auch diese Ausgabe mit dem attraktiven Wettbewerb und dem beliebten Rezept.

Anmeldeschluss: 4. Juli 2025

Streutetermin: 25. August 2025

### Weitere Informationen

[www.eev.ch](http://www.eev.ch) [Login] | Werbung | Magazine | Electro



### Vorankündigung

## Forum ELITE Romandie 2025

Das Forum ELITE Romandie 2025 findet am Donnerstag, 11. September 2025 im Centre Mondial du Cyclisme UCI in Aigle statt.



Save  
the date:  
11. September  
2025

### Weitere Informationen folgen

[www.eev.ch](http://www.eev.ch) | Organisation | Veranstaltungen | Forum ELITE Romandie



## Photovoltaik-Markt Schweiz

# Zwischen Boom, Preisdruck und neuen Regeln

Die Schweizer Photovoltaik-Branche schaut auf einen beispiellosen Aufschwung zurück. Zwischen 2019 und 2023 hat die neu installierte Leistung jährlich zwischen 43 und 58 Prozent zugenommen. Solarenergie deckt heute über 10 Prozent des Stromverbrauchs hierzulande und entwickelt sich zu einem zentralen Pfeiler der Energieversorgung. Im Hinblick auf eine sichere und klimaverträgliche Energieversorgung ist die rasante Entwicklung von grossem Wert. Doch bringt dieser Boom auch Herausforderungen mit sich: für alle Beteiligten im Strommarkt – und insbesondere für die Solarbranche selbst.

**Text: Urs Bitterli**

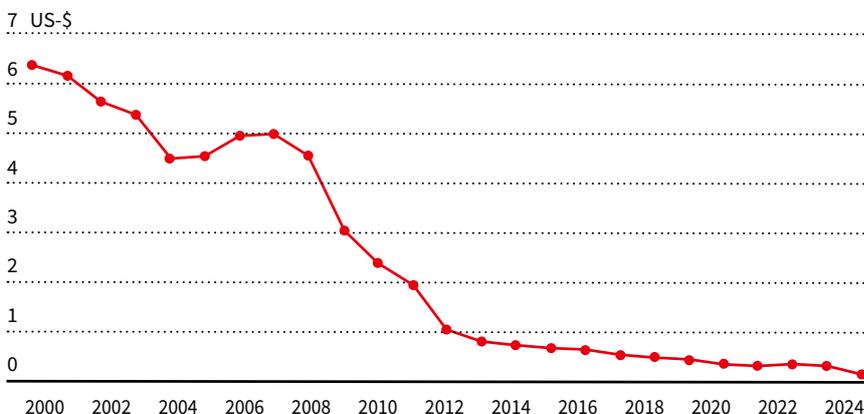
**D**ie Solarbranche ist geprägt von starken Veränderungen. Auch das vergangene Jahr war in dieser Hinsicht keine Ausnahme: dramatische Preisrückgänge bei Solarmodulen, Preisdruck bei Wechselrichtern und Speichern sowie ein verhaltenes Wachstum im Schweizer Markt stellten die Branche vor grosse Herausfor-

derungen. Das Wachstum hat sich im Vergleich zu den letzten vier Jahren stark abgeschwächt und liegt im Vergleich zum Vorjahr noch bei rund zehn Prozent. Insgesamt wurden im 2024 Anlagen mit einer Leistung von 1,78 GW zugebaut, was einem Viertel der Stromproduktion der beiden Atomkraftwerke in Beznau entspricht.

Das jährliche Wachstum der Solarbranche von mehr als 40 Prozent in den letzten Jahren wurde unter anderem durch signifikante Kostenreduktionen bei PV-Modulen und anderen Materialien ermöglicht, die für die Installation von PV-Anlagen verwendet werden. Die Grafik rechts zeigt die Kostenentwicklung von PV-Modulen auf dem Weltmarkt. Es wird deutlich, dass die Preise für Solarpanels in den letzten Jahrzehnten sehr stark gesunken sind. Dies auch dank der steigenden Anzahl Installationen. So sind die Kosten für Solarpanels mit jeder Verdoppelung des installierten Marktvolumens um 20 Prozent gesunken.

### PV-Modulpreise auf dem Weltmarkt

In US-Dollar pro Watt, inflationsbereinigt



Quelle: Swissolar / Solarmonitor Schweiz 2024

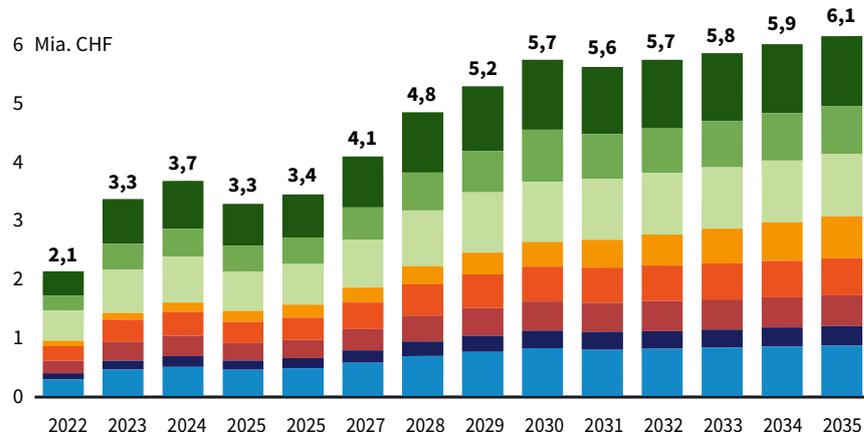
## Die produzierte Menge an PV-Modulen übersteigt die globale Nachfrage um mehr als das Doppelte. Dies führte zu einem drastischen Preisverfall.

### Preisverfall bei Solarmodulen

Im letzten Jahr wurde jedoch ein deutlicher Preisrückgang festgestellt. Seit Jahresbeginn 2024 sind die Marktpreise je nach PV-Modultyp zwischen 21 und 40 Prozent eingebrochen. Ursachen für den Preisverfall sind zum einen die enormen Produktionskapazitäten. Nach den Jahren der Lieferengpässen wurden die Produktionskapazitäten in den «Boom-Jahren» international stark ausgebaut, um der weltweiten Nachfrage gerecht zu werden. Mittlerweile übersteigt jedoch die produzierte Menge die globale Nachfrage um mehr als das Doppelte. Dies führte zu einem drastischen Preisverfall. Ein weiterer Faktor für diesen Preisverfall ist die US-Handelspolitik, die chinesischen Produkten den Marktzugang erschwert. Dadurch werden noch mehr Solarmodule nach Europa geliefert, wo sie auf einen derzeit schwächelnden Markt treffen. Nach Meinung von Fachleuten werden die Preise jedoch langfristig wieder anziehen. Bereits

### Umsatz der gesamten Solarbranche

in Milliarden CHF



- Installation und Montage
- Planung
- Einkauf, Verkauf, Administration
- Produktion
- Betrieb und Unterhalt
- Demontage und Recycling
- Module
- Montagesysteme
- Restliche Komponenten

Im Geschäftsjahr 2023 betrug der Gesamtumsatz der Schweizer Solarbranche rund 3,3 Milliarden Franken. Unter dem Szenario von 28,3 TWh Solarstrom in den nächsten zehn Jahren wird der Gesamtumsatz für das Jahr 2035 auf 6,1 Milliarden Franken geschätzt. In den Prognoseberechnungen sind ein Prozent Inflation pro Jahr sowie die Entwicklung der Lohnkosten eingerechnet. Von den 3,3 Milliarden Franken 2023 entfielen rund 44 Prozent auf Arbeitskosten, ein Anteil, der in den kommenden Jahren weiter steigen dürfte. Die Modulpreise machen durchschnittlich einen Fünftel der Kosten für die Installation von PV-Anlagen aus. Der Gesamtumsatz umfasst mit wenigen Ausnahmen sämtliche wirtschaftlichen Aktivitäten entlang der Wertschöpfungskette, die in der Schweiz ausgeführt werden.

Quelle: Swissolar / Solarmonitor Schweiz 2024



Preisrückgänge zeigen sich nicht nur bei Solarmodulen, auch Wechselrichter und Speichersysteme stehen unter starkem Preisdruck.

gütung, wie die Erhöhung des Neigungswinkelbonus und die Einführung des Parkplatzbonus ab Januar 2025, werden die Attraktivität von Fassaden-PV-Anlagen und PV-Anlagen auf Infrastrukturen deutlich steigern. Dadurch ist zu erwarten, dass die Installation solcher Anlagen weiter zunehmen wird. Zudem wird das neue Raumplanungsgesetz, das voraussichtlich im Juli 2025 in Kraft treten wird, in vielen Fällen ein vereinfachtes Meldeverfahren für Fassaden-PV-Anlagen ermöglichen.

#### Neue Möglichkeiten für Quartierstrom

Das neue Stromgesetz schafft erweiterte Möglichkeiten für den Verkauf von Solarstrom an benachbarte Gebäude. Dies geschieht zum einen durch die Erweiterung der bisher bestehenden Zusammenschlüsse zum Eigenverbrauch (ZEV) auf virtuelle ZEV (ab 2025), bei denen die Anschlussleitungen zum Verteilnetz für den Eigenverbrauch genutzt werden und die Messdaten mehrerer Stromzähler virtuell zusammengefasst werden können. Die Lokalen Elektrizitätsgemeinschaften (LEG) werden es ab 2026 zusätzlich erlauben, zur Belieferung mit Solarstrom in der gleichen Gemeinde das öffentliche Stromnetz zu einem reduzierten Netzentgelt zu nutzen. Diese Massnahmen setzen neue Anreize für den Bau grösserer PV-Anlagen und unterstützen gleichzeitig die Entlastung der Verteilnetze.

#### Eigenverbrauch gewinnt an Bedeutung

In den vergangenen drei Jahren haben hohe Strompreise und attraktive Abnahmevergütungen zu starken Anreizen für den Bau von Solaranlagen auf unterschiedlichsten Gebäudetypen geführt. Aufgrund sinkender Strompreise, insbesondere im Sommer, und neue Regelungen für die Abnahmevergütungen, wird der Fokus künftig, um die Wirtschaftlichkeit von Solaranlagen sicherzustellen, vermehrt auf dem Eigenverbrauch liegen. LEG, (virtuelle) ZEV und Batteriespeicher bieten hierfür eine wertvolle Grundla-

jetzt sei erkennbar, dass durch zusätzliche Zölle und staatliche Eingriffe in China die Produktionskapazitäten reguliert werden, um dies zu beschleunigen. Besonders europäische Hersteller leiden unter der aktuellen Situation.

#### Wechselrichter und Speichersysteme unter Preisdruck

Die Preisrückgänge bei den Materialien zeigen sich nicht nur bei Solarmodulen, auch Wechselrichter und Speichersysteme stehen unter starkem Preisdruck. Bei den Speicherlösungen sorgt die gestiegene Produktionskapazität für sinkende Herstellungskosten, von denen nun auch Endkunden stationärer Batteriesysteme profitieren. Bei Wechselrichtern macht sich hingegen ein anderer

Effekt bemerkbar: Aufgrund hoher Lagerbestände bei vielen Installationsunternehmen führte die erhöhte Produktion zu einem gesättigten Markt, welcher den Absatz erschwerte. Obwohl der Schweizer Photovoltaikmarkt 2024 gewachsen ist, blieb der Absatz von Wechselrichtern hinter diesem Wachstum zurück. Die Dominanz asiatischer Hersteller hat sich weiter verstärkt und erhöht den Preisdruck zusätzlich. Für europäische Hersteller wird es eine grosse Herausforderung sein, preislich und technologisch mit dem Markt Schritt zu halten.

#### Neues Stromgesetz ab 2025

Im Juni 2024 haben die Schweizer Stimmberechtigten mit einem Ja-Stimmen-Anteil von 68 Prozent das neue Stromgesetz deutlich gutgeheissen – ein klares Signal für den beschleunigten Ausbau der erneuerbaren Energien. Seit dem 1. Januar 2025 sind mit der Änderung des Energiegesetzes und der Energieförderungsverordnung neue Förderinstrumente für erneuerbare Energien in Kraft getreten. Diese Gesetzesrevision soll die Rahmenbedingungen insbesondere für Photovoltaikanlagen deutlich verbessern und den Ausbau von erneuerbarer Energie in der Schweiz weiter vorantreiben. Die geplanten Anpassungen bei der Einmalver-

**Das neue Stromgesetz soll die Rahmenbedingungen für Photovoltaikanlagen deutlich verbessern und deren Ausbau weiter vorantreiben.**

ge. Deren Wirkung hängt jedoch stark von der Ausgestaltung der Verordnungen ab. Hingegen sinkt durch die tieferen Strompreise sowie die variablen Tarife tendenziell auch der Wert des Eigenverbrauchs.

### Aufschwung stationärer Batteriespeicher

Stationäre Batteriespeicher werden stark an Bedeutung gewinnen. Dank dieser Systeme kann die Netzeinspeisung von Solarstrom in Spitzenzeiten vermieden und der Eigenverbrauch zusätzlich erhöht werden. Unterstützt wird dieser Trend durch die immer attraktiver werdenden Preise für Batteriespeicher. Sobald sich auch das bidirektionale Laden von Elektrofahrzeugen durchsetzt, wird die Kombination von E-Mobilität und Solarstrom für zusätzliche Dynamik im Markt sorgen.

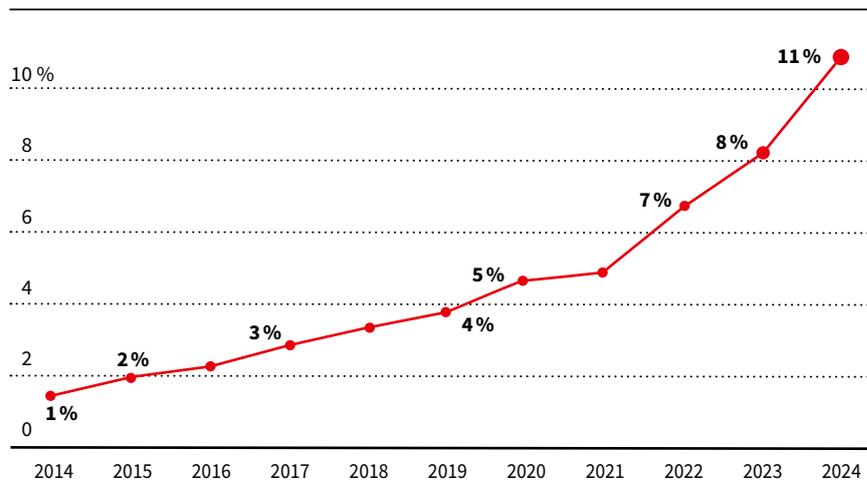
### Pflicht zur Eigenstromerzeugung

In beinahe allen Schweizer Kantonen besteht für Neubauten eine Pflicht zur Eigenstromerzeugung, was in den meisten Fällen zur Installation einer PV-Anlage führt. Diese Vorgabe wurde mit den Mustervorschriften der Kantone im Energiebereich (MuKE) eingeführt. Mit diesen Vorschriften, die von den Kantonen bis 2030 umgesetzt werden sollen, wird diese Pflicht weiter verschärft: Einerseits werden die erforderlichen Leistungen auf 20 Watt pro Quadratmeter Energiebezugsfläche verdoppelt, andererseits wird eine Pflicht zur Eigenstromerzeugung auch bei Dachumbauten mit 10 W/m<sup>2</sup> Energiebezugsfläche eingeführt. Einzelne Kantone haben ähnliche Gesetzesanpassungen bereits vorgenommen.

### Neue Verordnungen bringen Klarheit

In seiner Sitzung vom 19. Februar 2025 hat der Bundesrat das zweite Verordnungspaket zum Stromgesetz verabschiedet und endlich Klarheit geschaffen, wie dieses umgesetzt werden soll. Damit sind die neuen Rahmenbedingungen nun festgelegt, sodass die Instrumente in die Planungen integriert und genutzt werden können. Im Vergleich zu den ursprünglichen Verordnungen wurden einige Anliegen der Solarbranche zumindest teilweise berücksichtigt. Besonders die Regelungen für lokale Elekt-

### Anteil Solarstrom am Strom-Endverbrauch der Schweiz



Was einst als Nischenprodukt galt, hat sich zu einer bedeutenden Energiequelle entwickelt. Der Anteil des Stroms durch Photovoltaik ist in den vergangenen Jahren enorm angestiegen: 2024 lieferte Solarstrom erstmals über 10 Prozent des Schweizer Stromverbrauchs. Im August 2024 konnte sogar 20 Prozent des Strom-Endverbrauchs durch Solarstrom gedeckt werden. Der Grossteil der jetzt installierten Anlagen wurde in den letzten 4 Jahren ausgebaut.

Quelle: Swissolar / Solarmonitor Schweiz 2024

rizitätsgemeinschaften wurden angepasst und bessere Bedingungen für deren Umsetzung geschaffen. Im Fokus stehen weiterhin die Minimalvergütung für Solarstrom, die Entlastung von Batteriespeichern bei Netzentgelten sowie flexiblere Einspeiseregeln. Diese Massnahmen sollen den Ausbau der Photovoltaik gezielt vorantreiben und Investitionssicherheit schaffen. Die neuen Regelungen treten am 1. Januar 2026 in Kraft.

### Gehemmttes Wachstum durch Unsicherheiten

Swissolar rechnet damit, dass es 2025 und 2026 voraussichtlich zu einem leichten Rückgang der neu installierten Leistung kommt, bis die letzten Unsicherheiten rund um die Einführung des neuen Stromgesetzes behoben sind. Danach werden die neuen Regelungen des Stromgesetzes ihre volle Wirkung entfalten und dadurch voraussichtlich ein weiteres Marktwachstum auslösen. Marktkenner gehen weiter davon aus, dass bei den niedrigen Stromrücklieferatarifen zunehmend Speichersysteme zum Einsatz kommen. Dies wird nicht nur Einfamilien-

häuser betreffen, sondern auch industrielle Speichersysteme, die immer mehr an Bedeutung gewinnen.

Ab 2029 dürfte sich der jährliche Zuwachs von Schweizer Solarstrom bei etwa 2,1 TWh einpendeln und die Vielfalt an Anlagentypen wird zunehmen. Neben den klassischen Dachinstallationen werden vermehrt neue Anwendungen zum Einsatz kommen, wie etwa an Fassaden, auf Infrastrukturen oder in Kombination mit landwirtschaftlichen Kulturen. Die jährliche Stromproduktion unter diesen Voraussetzungen führt dazu, dass im Jahr 2035 mehr als 28 TWh Solarstrom produziert wird. Dies entspricht knapp 50 Prozent des heutigen Strom-Endverbrauchs.

Quellen: Bundesamt für Energie (BFE), Eidg. Departement für Umwelt, Verkehr, Energie und Kommunikation (UVEK), Swissolar, Solarmarkt GmbH, Pronovo AG, lokalerstrom.ch

## Hager Intercom

# Die digitale Welt der Türkommunikation

Das neue Türkommunikationssystem Hager intercom bereitet den Weg für die digitale Zukunft. Es eignet sich für Neubauten genauso wie für Renovationen. Nach aussen ist es CAT-verdrahtet, innen nutzt es 2-Draht. An einem System lassen sich bis zu 1000 Wohneinheiten anschliessen. Für besonders viel Sicherheit und Komfort können Bewohner mit Video-Innenstation die Hager intercom App verwenden. Über die Hager intercom App ist eine Kommunikation von Bewohner und Besucher sowie die Türöffnung aus der Ferne möglich. Weitere Aussen- und die passenden Innenstationen komplettieren das Türkommunikationsangebot von Hager.

■ **Verfügbare Aussenstationen:** intercom motion, intercom modular, intercom mono und Sonderlösungen der Hager Manufaktur

■ **Innenstationen:** intercom speak Audiostation mit Hörer oder freisprechend und intercom view Videostation

■ **Digitales Tool inklusive:** intercom manager für Inbetriebnahme und Verwaltung

### Hager intercom App

Bewohner können Hager intercom view über ihr eigenes WLAN-Netz direkt mit der Hager intercom App verbinden. Über einen QR-Code nehmen sie die kostenlose App selbstständig in Betrieb. Das eröffnet die Möglichkeit, eine Person vor der Tür zu sehen, mit ihr zu sprechen und die Tür zu öffnen – zu Hause ebenso wie auf dem Arbeitsweg, in den Ferien oder auf Reisen im In- und Ausland.

### Komfortable Inbetriebnahme: Hager intercom manager

Das digitale Tool gestaltet die Inbetriebnahme aller Aussen- und Innenstationen einfach und intuitiv. Die Inbetriebnahme kann auch offline erfolgen, ein Internetzugang ist nicht nötig. Funktionen lassen sich durch Relais einstellen. Das Tool ermöglicht das Usermanagement und die Namensänderung von Mietern – mit einer zusätzlichen Komponente auch per Fernzugriff.

### Alle Vorteile auf einen Blick

- vollständig digitales System
- für bis zu 1000 Wohneinheiten
- passende Lösung für jede Anforderung
- modernes Design
- kostenlose App in Verbindung mit Video-Innenstation
- einfache Installation, Inbetriebnahme und Verwaltung

[hager.ch/intercom](https://hager.ch/intercom)

#### Kontakt:

Hager AG, 6020 Emmenbrücke, Tel. +41 41 269 90 00  
infoch@hager.com, www.hager.ch

**:hager**



# Mit dem VES ist immer alles im grünen Bereich.



Einer von über 220 000 Artikeln aus dem Sortiment der VES-Mitglieder: Dosenklemme 221-423 mit Hebel in Box 50×3L 0.2...4 mm<sup>2</sup> 32 A 450 V grün von WAGO.

Wir VES-Mitglieder sind in der ganzen Schweiz tätig. Für einen reibungslosen Arbeitsablauf auf der Baustelle sind wir auf zuverlässigen Materialnachschub angewiesen. Die Mitglieder des VES gewährleisten, dass sie uns zeitnah ein erstklassiges Sortiment an Markenartikeln liefern können. Sie bringen das bestellte Material direkt an unseren Arbeitsplatz oder stellen es in einem der 27 Verkaufspunkte zum Abholen bereit. So können wir ohne Unterbrechung weiterarbeiten, auch ohne ein eigenes Lager zu führen. Mit dem VES ist immer alles im grünen Bereich. Vielen Dank.

## Verbindungsklemmen

# Familienzuwachs

Hebel auf – Leiter rein – Hebel zu – fertig! So einfach ist die Verdrahtung mit den Verbindungsklemmen der Serie 221. Nun hat die Familie Zuwachs erhalten.

Mit der doppelstöckigen Verbindungsklemme mit Hebeln lassen sich jetzt bis zu zehn Leiter des gleichen Potentials werkzeuglos anschliessen.

Ideal zur Verdrahtung von Heizkreisverteilern, Abzweigdosen, Beleuchtungsgruppen und vielem mehr gehört die 221-Klemme mit Hebel in jeden Werkzeugkoffer. Bislang in 2-, 3- und 5-poligen Ausführungen erhältlich, rundet die 221-420 mit ihren zehn Klemmstellen das Portfolio nach oben hin ab. Dank Cage-Clamp-Technologie lassen sich mit ihr sowohl ein- und mehrdrähtige Leiter im Querschnitt von 0,2 bis 4 mm<sup>2</sup> sowie feindrähtige Leiter von 0,14 bis 4 mm<sup>2</sup> ohne Vorbehandlung schnell und sicher anschliessen. Das Aufcrimpen von Aderendhülsen entfällt somit komplett.

Die flachen Hebel fügen sich nahtlos in den Grundkörper der 221 ein und wirken im geschlossenen Zustand daher wie aus einem Guss. Durch die breite Bauform der einzelnen Hebelglieder lassen sich diese werkzeuglos betätigen und ermöglichen so selbst auf engem Bauraum ein komfortables Verbinden der Leiter. Das transparente Gehäuse zeigt die robuste Technik und ermöglicht die sofortige Sichtkontrolle für den normativ korrekten Kontakt der Leiter. Trotz dieser Eigenschaften ist die Klemme mit Abmessungen von 29,8x15,8x18,3 mm (BxHxT) äusserst kompakt gebaut.

Passend zum neuen Familienmitglied gibt es optionales Zubehör. Zu diesem zählen neben isolierten Brückern diverse Befestigungsadapter mit Zugentlastung. Letztere gestatten unter anderem eine seitliche Schraubbefestigung der Verbindungsklemmen oder deren Montage auf Tragschiene.

[www.wago.com/221](http://www.wago.com/221)



Die 10-polige 221-Klemme mit Hebel gibt es in herkömmlicher Ausführung, einer Version aus recyceltem Kunststoff sowie einer Variante für den Einsatz im Ex-Bereich.

**Kontakt:**

WAGO Contact SA, 1564 Domdidier  
Tel. +41 84 020 07 50, Fax +41 26 676 75 01  
[info.switzerland@wago.com](mailto:info.switzerland@wago.com), [www.wago.com](http://www.wago.com)



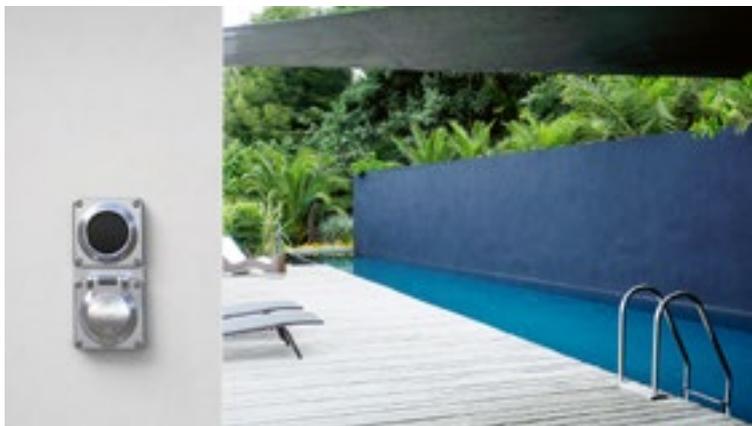
Bestellen Sie den  
neuen Katalog jetzt!



**Für jeden Stil das  
passende Licht –  
entdecken Sie unser  
Sortiment.**

# Aktualisierte Designlinie Feller ELEMENT trotz selbst widrigsten Bedingungen

Mit Feller ELEMENT präsentiert das schweizerische Traditionsunternehmen eine für den Innen- und Aussenbereich sowie für raue Umgebungen geeignete Designlinie, die ab März 2025 das bewährte GUSS Sortiment vollständig ablöst. Im Juni 2025 wird das Portfolio bestehend aus Schaltern und Steckdosen um weitere Funktionen – etwa aus dem KNX- und Wiser by Feller-Sortiment – erweitert und zum Volls Sortiment ausgebaut.



Das Wichtigste vorweg: Feller ELEMENT ist keine Neuerfindung, sondern eine an heutige Anforderungen angepasste Weiterentwicklung des beliebten GUSS Sortiments. Der gewohnte Look bleibt auch bei Feller ELEMENT erhalten. Für den sicheren Gebrauch ist beispielsweise die IP-Schutzart weiterhin gut sichtbar in das Gehäuse- oder den Klappdeckel integriert. Die Apparate sind somit gut gegen Feuchtigkeit und klimatische oder chemische Einflüsse gerüstet. Aufgrund dieser Eigenschaften eignen sich

die ELEMENT Produkte für eine Vielzahl an Anwendungen im Innen- und Aussenbereich von Privat- oder Gewerbeimmobilien sowie von raueren industriellen Umgebungen. Das Augenmerk liegt im Detail, kleinere Änderungen sind erst auf den zweiten Blick erkennbar.

## Vereinfachte Bestellung und Montage

Nicht nur das Design, auch Aufbau, Abmessungen und Montage wurden an die heutigen formalen und funktionalen Ansprüche angepasst. So wurde etwa die Anzahl der Einzelteile der Apparate deutlich reduziert und für eine einfache Planung in den Feller Baukasten integriert. Feller ELEMENT baut auf den bewährten Funktionen des STANDARDdue Sortiments in Schwarz auf und kann jederzeit einfach über den Feller Baukasten mit weiteren Funktionen aus dem STANDARDdue oder mit der Farbe Weiss erweitert werden. Darüber hinaus entspricht die Apparategrösse mit 87x87mm (Unterputzmontage) bzw. 111x91mm (Aufputzmontage) nun den Dimensionen von Feller NEVO. Dies erlaubt die Montage in

handelsübliche Einlassdosen mit einem Achsabstand von 100 mm – eine Rückwärtskompatibilität zu GUSS ist somit jedoch nicht mehr möglich. Sämtliche Funktionseinsätze sind standardmässig mit dem neuen patentierten SNAPFIX®-Befestigungssystem ausgestattet, bleiben aber auch rückwärtskompatibel mit dem klassischen Bajonett Befestigungssystem erhältlich. Zudem sind die Erdungskabel jetzt ins Gehäuse eingepresst, wodurch das umständliche Verschrauben entfällt.

Weitere Informationen zur neuen Feller ELEMENT Designlinie finden Sie unter [www.feller.ch/feller-element](http://www.feller.ch/feller-element) und zu Feller SNAPFIX unter [www.feller.ch/snapfix](http://www.feller.ch/snapfix)

**Kontakt:**  
FELLER AG, 8810 Horgen  
Tel. +41 844 72 73 74  
[customer-care.feller@feller.ch](mailto:customer-care.feller@feller.ch), [www.feller.ch](http://www.feller.ch)

  
by Schneider Electric



# Der Einstieg ins Smart Home

Erhältlich in  
den Feller  
Designs für den  
Innenbereich



 matter

## Matter Raumthermostat – einfach verbunden, nahtlos integriert

Der neue, geräuschlose Raumthermostat steuert Heizung und Kühlung automatisch, spart Energie und erkennt sogar offene Fenster. Die Bedienung erfolgt per Touchscreen, Smart-Home-App oder via Sprachsteuerung. Dank der Matter-Technologie lässt sich der Displaythermostat problemlos in Smart-Home-Systeme wie Apple HomeKit, Google Home oder Amazon Alexa einfügen.

 | Feller SNAPFIX®

[feller.ch/rth](https://feller.ch/rth)



*Feller*

by Schneider Electric

VARITECTOR AC BS60

# Überspannungsschutz für 60 mm Sammelschienen-Systeme

Um die Systemverfügbarkeit in Gebäuden, Industriebetrieben und Energieerzeugungsanlagen zu gewährleisten, ist ein leistungsfähiger Blitz- und Überspannungsschutz von entscheidender Bedeutung. Die Komponenten schützen die immer empfindlicheren Infrastrukturen vor kostspieligen Ausfällen und sind in vielen Bereichen sogar vorgeschrieben. Mit dem VARITECTOR AC BS60 erweitert Weidmüller sein Portfolio um Blitz- und Überspannungsschutzkomponenten für die 60 mm Sammelschienen-Systeme.

## Geringer Platzbedarf und hohe Flexibilität auf der 60 mm Sammelschiene

Die Komponenten der VPU AC BS60 Serie werden werkzeuglos auf die 60 mm Sammelschiene aufgerastet und sind mit nur 36 mm Baubreite (2 TE auf der Sammelschiene) äusserst kompakt. Sie schützen die elektronischen Bauteile und Geräte in grösseren Verteilerschränken und sind nach der gültigen IEC/EN 61643-11 geprüft. Das Modul setzt sich aus zwei Komponenten zusammen, dem Adapter zum Sammel-

schienensystem und den steckbaren Überspannungsableitern. Die Kontaktierung zur Sammelschiene lässt sich zudem auf unterschiedliche Sammelschienenbreiten und -dicken konfigurieren. Für die gängigen Netzformen TN-C, TN-S und TT stehen sowohl Typ I+II+III- als auch Typ II+III Ableiter zur Auswahl. Die Typ I Ableiter mit 12,5kA Ableitstrom sind neben der Standardausführung auch als leckstromfreie Variante mit LCF-Technologie erhältlich. Die Typ II Produktkonfigurationen sind zusätzlich als Varianten mit integrierter Sicherung verfügbar. Der besondere Vorteil der integrierten Sicherung liegt auf der Hand: insbesondere bei höheren Strömen ist keine zusätzliche NH-Vorsicherung vor dem Überspannungsschutz erforderlich. Zusätzlicher Bauraum, Installationsaufwand und Kosten werden dank dem VPU AC II BS60 mit integrierter Sicherung eingespart.

## Einfache Installation und wartungsfreundlicher Betrieb

Ein weiterer Vorteil ist die Steckbarkeit der VPU AC Ableiter. Sie ermöglichen im Wartungsfall einen unkomplizierten und sicheren Austausch, ohne dass das gesamte Gerät demontiert werden muss. Zudem



VARITECTOR AC BS60 – kompakter Blitz- und Überspannungsschutz für 60 mm Sammelschienen-Systeme

besitzen die einzelnen Ableiter ein gut sichtbares Statusfenster und einen steckbaren Fernmeldekontakt zur Fehlermeldung an die übergeordnete Steuerung.



Steckbare Ableiter ermöglichen im Wartungsfall einen einfachen und schnellen Austausch

**Kontakt:**  
Weidmüller AG, 8210 Neuhausen am Rheinfall  
Tel. +41 52 674 07 07, [www.weidmueller.ch](http://www.weidmueller.ch)



# Siresca – die Software die bauseitig nun alle relevanten Arbeitsprozesse vereinfacht

Mit der neuesten Erweiterung ermöglicht unsere Software ausführenden Elektroinstallateuren erstmals, Planrevisionen direkt, digital und unkompliziert durchzuführen. Diese marktweit einzigartige Funktion verbindet Planung und Ausführung nahtlos – praxisnah, effizient und benutzerfreundlich.

## Plananpassungen einfach und effizient – mit der Siresca App

Mit der Planrevision-Funktion der Siresca App lassen sich Anpassungen an bestehenden Plänen schnell und unkompliziert umsetzen. Elektroinstallationen bei kleinen Umbauten können direkt eingezeichnet werden – ebenso wie konzeptionelle Skizzen bei Baustellenbegehungen mit dem Kunden.



## Objekt direkt im Plan ergänzen

Ob eine zusätzliche Steckdose oder ein weiteres elektrisches Betriebsmittel im bestehenden Plan – mit der Siresca App fügen Sie neue Elemente schnell und präzise ein. Der umfassende Symbolkatalog unterstützt Sie dabei, alle relevanten Elektroinstallationen übersichtlich darzustellen.

## Leitungen einfach einzeichnen

Das Einzeichnen zusätzlicher Leitungen war noch nie so einfach. Wählen Sie Leitungstypen individuell aus – von klassischen Kurvenführungen bis hin zu geradlinigen Kabeltrassen – ganz flexibel nach Ihrem Bedarf.



## Beschriftungen direkt im Plan ergänzen

Viele Elektroinstallationen – wie UKV-Dosen, Notleuchten, Brandmelder oder KNX-Komponenten – werden oft erst in der Bauphase beschriftet. Mit Siresca können Sie die Beschriftungen direkt im Plan hinzufügen – schnell, digital und übersichtlich.



**Kontakt:**  
Siresca AG, 8952 Schlieren, Tel. +41 44 515 00 50  
info@siresca.ch, www.siresca.ch

Jetzt kostenlos testen: [www.siresca.ch](http://www.siresca.ch)

**SIRESCA**

# Machen Sie jeden Raum zur Frischluftoase

Maximale Effizienz bei grosser Flexibilität  
für höchste Ansprüche



#### Luftaustausch flexibel gestalten

Eine Lüftungseinheit mit feinen Antennen für dicke Luft: Das Gerät verfügt über einen Sensor, der die Raumentlüftung entsprechend der vorherrschenden Temperatur und Feuchtigkeit steuert. Das dezentrale Abluftgerät gibt es in den Varianten Aufputz, Unterputz und Unterputz mit Brandschutz. Alle Modelle sind mit den Funktionen Einschaltverzögerung und Nachlaufzeit ausgestattet. Zusätzlich können sie mit einem Feuchtesensor erweitert werden. Start und Endzeit des Luftwechsels können bei Bedarf individuell festgelegt werden – beispielsweise nach dem Duschen oder Kochen.

- › Dezentrales Abluftgerät für Räume mit und ohne Fenster
- › Einsatz in den klassischen Ablufträumen wie Bad, Küche und WC
- › Energieeffizienter EC-Lüfter für geringe Geräuschbelastung bei hohem Luftvolumenstrom
- › Einfach zu installierende Sanierungslösung
- › Gut geeignet für die Kombination mit unseren dezentralen Lüftungsgeräten
- › Regulierbarer Luftstrom

Erhältlich bei EM.  
elektro-material.ch



EM No	E-No	Bezeichnung	Aktionspreis
1 T STI205771	907479003	Abluftgerät LA 100 A (Aufputz)	347.00
2 T STI205772	907479013	Abluftgerät LA 100 U (Unterputz)	387.00
3 T STI205773	907479023	Abluftgerät LA 100 UB (Unterputz mit Brandschutz)	464.00

Irrtum und Änderungen vorbehalten. Für Druckfehler keine Haftung. Alle Preise in Schweizer Franken, exkl. MWST.

Die Preise verstehen sich als unverbindliche Preisempfehlung. Die Preise sind gültig vom 01.05.2025 bis zum 30.06.2025 oder solange Vorrat.

## Kalkschutz neu gedacht

# Schweizer Technologie für reines Wasser

Die Tratson-Technologie befreit Ihr Zuhause von hartnäckigen Kalkflecken und bietet innovativen Schutz vor Kalkablagerungen. Entwickelt und produziert in der Schweiz, setzt Tratson auf Nachhaltigkeit, Qualität und Zuverlässigkeit. Testen Sie Tratson risikofrei für ein ganzes Jahr und erleben Sie die Zukunft der Wasseraufbereitung.

In einer Zeit, in der Gesundheit und Umweltschutz immer wichtiger werden, hat Tratson eine bahnbrechende, salzfreie Technologie entwickelt. Durch den Einsatz elektromagnetischer Felder bleibt Kalk in einer Form, die sich nicht ablagert, während wertvolle Mineralien im Trinkwasser erhalten bleiben, die Ihrer Gesundheit zugutekommen. Ohne den Einsatz von Salz entlasten Sie zudem die Umwelt und sparen sich das Schleppen schwerer Salzsäcke.

Die Qualität «Swiss Made» zeichnet Tratson aus: In der Schweiz entwickelt und gefertigt, steht Tratson für Zuverlässigkeit, Langlebigkeit und geräuscharmen Betrieb. Die Technologie schützt effektiv Ihre Haushaltsgeräte vor Kalkschäden und unterstützt gleichzeitig die lokale Wirtschaft.

Das durchdachte Design von Tratson und die intuitive LED-Anzeige machen die Bedienung kinderleicht. Die Installation erfordert keine Eingriffe in bestehende Rohrleitungen und kann selbstständig durchgeführt werden. Auf Wunsch unterstützen regionale Fachpartner gerne bei der Montage.

Mit Tratson profitieren Sie von einem umfassenden Risikoschutz: Dank der 365-Tage-Zufriedenheitsgarantie können Sie die Leistung unserer Geräte ein ganzes Jahr lang testen. Wenn Sie nicht überzeugt sind, erhalten Sie Ihr Geld zurück. Unser engagiertes Serviceteam ist jederzeit für Sie da.



### Energieeffizient und wissenschaftlich bestätigt

Das Tratson Kalkschutzgerät ist besonders energieeffizient und benötigt deutlich weniger Energie als herkömmliche Systeme. Seine Wirksamkeit wurde in einer an der ETH Zürich eingereichten Dissertation wissenschaftlich nachgewiesen. Diese kompakte und leicht installierbare Lösung kommt ohne teure Umbauten oder jährliche Wartung aus.

Tratson vereint Tradition mit Innovation und setzt auf höchste Qualität und Verantwortungsbewusstsein. Es steht für eine Revolution im Kalkschutz und passt sich Ihrem Lebensstil an. Mit Tratson investieren Sie in ein gesünderes Leben, den Schutz Ihres Eigentums und eine nachhaltige Zukunft. Eine Lösung, die jeder Haushalt verdient.

**Mitglieder der eev profitieren von einem exklusiven Rabatt von 35%. Greifen Sie jetzt zu und geniessen Sie die Vorteile von Tratson!**



#### Kontakt:

Tratson AG, 5413 Birmenstorf, Tel. +41 44 212 22 31  
info@tratson.ch, www.tratson.ch





## Die nachhaltige und effiziente LED-Umrüstungslösung

Die Magnetar Slim Serie der Firma Verolight AG bietet eine nachhaltige, effiziente und kostenoptimierte Lösung für die einfache Nachrüstung bestehender Beleuchtungsanlagen. T5- und T8-Leuchtstofflampen lassen sich dabei durch eine magnetische Befestigung von Netzteil und Leuchte schnell ersetzen. Zusätzlich überzeugt die Lösung durch eine deutlich höhere Lichtausbeute.

### Warum Magnetar Slim die beste Wahl für die Umrüstung von Altanlagen ist

- Bis zu 50% Energieeinsparung dank hocheffizienter LED-Technologie
- Bis zu 193 lm/W für maximale Lichtausbeute
- Langlebigkeit und niedrige Wartungskosten reduzieren Betriebsausgaben
- Intelligente Steuerungsmöglichkeiten und Dimmbarkeit für flexible Anwendungen
- Sofortige Lichtverfügbarkeit ohne Einschaltverzögerung
- Nachhaltig und ressourcenschonend: Weiterverwendung vorhandener Leuchtengehäuse

### Nachhaltige Umrüstung durch Wiederverwertung

Der Leuchtenbau entwickelt sich zunehmend in Richtung Wiederverwertung und Nachnutzung bestehender Materialien – nicht nur aus ökologischen Gründen, sondern auch zur Kosteneinsparung bei Rohstoffen. Mit Magnetar Slim setzt Verolight auf eine nachhaltige Lösung, die einfach in vorhandenen Leuchtenkörper integriert wird. Dank der innovativen Magnetbefestigung kann die Umrüstung ohne aufwendige Installationen erfolgen, wodurch Zeit und Ressourcen gespart werden.

### Die Magnetar Slim Produktfamilie – Maximale Flexibilität für eine smarte Umrüstung

- **Magnetar Slim 1-flammig**  
(Längen: 460–549-860-1149-1449 mm)
- **Magnetar Slim 2-flammig**  
(Längen: 549-1149-1449 mm)
- **Magnetar Slim 4-flammig**  
(Länge: 549 mm)

#### Kontakt:

Verolight AG, 6260 Mehlsecken, Tel. +41 62 552 22 00  
vertrieb@verolight.com, www.verolight.com



Überzeugen Sie sich selbst – fordern Sie jetzt Ihr unverbindliches Angebot an.

**Komponentenabkündigung bei Notlichtanlagen – Was tun?**

# Flexible und durchdachte Sanierung dank HELUX easyRenew+

Bei Komponentenabkündigungen wendet sich der Betreiber oft an den Hauselektriker. Mit HELUX easyRenew+ bleibt die Anlage sicher, egal von welchem Hersteller und man gewinnt Zeit für die wirtschaftlich- und technisch beste Lösung.

**Viele Fragen – HELUX hat Lösungen**

Wer an der electro-tec-Messe beim HELUX-Stand vorbeischaute weiss, dass kundenorientierte Lösungen bestehen, um den Fragen bei Komponentenabkündigungen zu begegnen: Wie dringend ist es wirklich? Ist die angebotene Lösung technisch auf dem neusten Stand oder einfach die alte Technologie in neuem Gewand? Ist das Angebot fair oder kann bei den Beschaffungs- oder Betriebskosten optimiert werden? Gibt es auch Lösungen von anderen Herstellern? Wie soll das Ganze finanziert werden?

**HELUX easyRenew+ – Etappen zur neuen Anlage**

**■ Etappe 1: Wartung der Anlage durch HELUX**

HELUX weiss aus Erfahrung, wann ein Austausch der Anlage unentbehrlich wird. Mit der Wartung durch HELUX gewinnt der Betreiber Zeit für eine fundierte Entscheidung – ohne überstürzten Austausch der Anlage.

**■ Etappe 2: Gemeinsame Planung der technisch- und wirtschaftlich besten Ersatzlösung**

Die Situation wird ohne Hektik analysiert und eine passgenaue Lösung erarbeitet. HELUX berücksichtigt dabei nicht nur die technischen Gegebenheiten, sondern beispielsweise auch Umsetzungspläne anderer Unterhaltsarbeiten (z. B. Sanierung der Allgemeinbeleuchtung).

**■ Etappe 3: Umsetzung zum richtigen Zeitpunkt unter Berücksichtigung der finanziellen Möglichkeiten**

Dank des transparenten HELUX Angebots, ohne versteckte Kosten, kennt der Betreiber den Investitionsbedarf und kann sich um die Finanzierung kümmern. Gemeinsam wird der richtige Zeitpunkt für die Umsetzung festgelegt.

**Anlage doch defekt – was nun?**

Für den Fall eines Anlagendefekts, bevor die Finanzierung gesichert ist, bietet HELUX die Möglichkeit einer Teilzahlung von 50% nach



Komponentenabkündigungen verursachen Stress

der Inbetriebnahme an. Den Restbetrag kann etappiert über maximal 18 Monate bezahlt werden.



Für weitere Informationen scannen Sie den QR Code oder kontaktieren Sie HELUX.

## Direkt profitieren als HELUX Bonuspartner!

HELUX anerkennt Ihren Aufwand, dem Kunden die beste technische und wirtschaftliche Lösung anzubieten und belohnt Sie mit dem Bonuspartner Programm:

- Sie ziehen HELUX als Notlichtexperte und Lieferant für Notbeleuchtungslösungen hinzu.
- Gemeinsam schliessen wir das Projekt erfolgreich ab.
- Sie erhalten eine Kommission als Dank für Ihren Aufwand.

Scannen Sie den QR Code für weitere Informationen



**Kontakt:**  
Helux AG, 8152 Glattbrugg, Tel. +41 58 521 05 05  
info@helux.ch, www.helux.ch



Der neue Bewegungsmelder Aleum Glow – technische Perfektion trifft auf Design

# Der stilvolle Bewegungsmelder für moderne Architektur

Der neue B.E.G. Luxomat Bewegungsmelder Aleum Glow ergänzt das Aussenmeldersortiment von Swisslux und setzt neue Massstäbe in Design und Funktionalität. Vertreter schlichter Architektur wünschen sich stilvolle und moderne Geräte, die nicht nur technisch, sondern auch optisch überzeugen. Genau hier setzt der Aleum Glow an: Die klaren Linien und die rechteckige Linsenform fügen sich harmonisch in jede Gebäudeästhetik ein und sorgen gleichzeitig für eine zuverlässige Überwachung.

## Innovative Technik für mehr Komfort und Sicherheit

Mit vier integrierten PIR-Sensoren bietet der Bewegungsmelder einen 180° Erfassungsbereich sowie einen 360° Unterkriechschutz. Dies garantiert eine optimale Abdeckung und erhöht die Sicherheit in Eingangsbereichen und Zufahrten. Zudem lässt sich die Reichweite zwischen 3 und 16 Metern individuell anpassen – sowohl elektronisch als auch mechanisch.

## Einfache und schnelle Programmierung

Mit der B.E.G. One (Swisslux) App kann der Bewegungsmelder via Bluetooth (ohne BLE-IR-Adapter) bequem über das Smartphone konfiguriert werden. Dadurch können ver-

schiedene Einstellungen vorgenommen werden, wie zum Beispiel die Anpassung der Farbe des Ambientelichts oder die Veränderung der Einschaltswelle.

## «Glow» Ambientelicht für Fassaden

Eine besondere Neuerung ist das elegante Ambientelicht «Glow». Dieses kann den Bewegungsmelder effektiv in Szene setzen und sorgt für eine dezente Beleuchtung, die das Gerät selbst sowie den umgebenden Bereich optisch aufwertet.



## Zwei Farbvarianten für jede Architektur

Der Aleum Glow Bewegungsmelder ist in zwei eleganten Farbvarianten erhältlich:



### Aleum Glow WB, White Bright

(Reinweiss, RAL 9010) mit heller Linse

### Aleum Glow AD, Anthracite Dark

(Anthrazitgrau, RAL 7016) mit dunkler Linse



## Technische Daten im Überblick

- Spannung: 230 V AC +/- 10% 50/60 Hz
- Erfassungsbereich: 180° + 360° Unterkriechschutz
- PIR-Sensoren: 3 + 1
- Reichweite: 3 m bis 16 m
- Abmessungen: 54 x 105 x 72 mm
- Schutzart/-klasse: IP54/Klasse II



### Kontakt:

Swisslux AG, 8618 Oetwil am See, Tel. +41 43 844 80 80  
info@swisslux.ch, www.swisslux.ch

**SWISSLUX**

**B.E.G. LUXOMAT®**

Jetzt bei Miele

# Neue Einsteigermodelle in Energieeffizienzklasse A

Dank ihrer besonders niedrigen Wasser- und Stromverbräuche erreichen jetzt auch die Einsteigermodelle die Energieeffizienzklasse A – und dies mit besten Reinigungsergebnissen in weniger als einer Stunde und ohne Abstriche beim Komfort.



## AutoOpen-Trocknung

Da wird selbst anspruchsvolles Spülgut, wie z. B. Kunststoffgeschirr restlos trocken. Denn am Ende des Spülprogramms öffnet sich die Tür des Geschirrspülers automatisch und lässt einen kleinen Spalt frei. Zudem schützt die spezielle Luftführung die Arbeitsplatte vor Feuchtigkeit.

## Flexible Korbgestaltung

Miele Geschirrspüler zeichnen sich durch ihre vielseitige und praktische Korbgestaltung aus. Der höhenverstellbare Oberkorb lässt sich flexibel an die Bedürfnisse anpassen. Bei allen hyazinthenfarbigen Elementen kann der Korb individuell auf den Alltag abgestimmt werden.



## Perfekte Gläserpflege

Glänzend saubere Gläser, ganz ohne Nachpolieren. Das schaffen die Miele Geschirrspüler durch das Zusammenspiel verschiedener Komponenten: Brillant GlassCare, Fein-Programm, AutoOpenTrocknung sowie abgestimmte Reinigungsprodukte. Selbst

hochwertige, dünnwandige Gläser können ohne Bedenken in Miele Geschirrspüler gereinigt werden. Auch RIEDEL Glas, der renommierte Hersteller von Weingläsern, bestätigt dies. Maximilian Riedel empfiehlt ausdrücklich Miele Geschirrspüler.

## Kontakt:

Miele AG, 8957 Spreitenbach, Tel. +41 56 417 27 61  
domesticsales@miele.ch, www.miele.ch

Mehr Infos unter [www.miele.ch](http://www.miele.ch)

**Vielseitige Küchengeräte von ASKO bei der FORS AG**

# ASKOs Innovationen für wahre Genussmomente

Die Küche ist längst mehr als ein rein funktionaler Raum – sie ist das Herz des Zuhauses, ein Ort des Zusammenkommens, der Inspiration und des puren Genusses. Hier entfalten sich kulinarische Ideen, werden Erinnerungen geschaffen und Leidenschaft für gutes Essen zelebriert. Doch wahre Meisterwerke gelingen nicht allein durch Talent und Hingabe – auch die richtige Technik spielt eine entscheidende Rolle. ASKO versteht diese Symbiose und bietet eine durchdachte Küchenausstattung, die den gesamten Prozess begleitet – von der optimalen Lagerung der Lebensmittel bis hin zur Perfektion auf dem Teller.



## **Gradgenaue Kontrolle mit Celsius°Cooking™**

Ein perfekt gegartes Steak – aussen knusprig, innen saftig – oder eine köstliche Sauce, die genau die richtige Konsistenz hat, erfordert Fingerspitzengefühl und Erfahrung. Doch mit Celsius°Cooking™ wird das spielend leicht. Intelligente Induktionskochfelder arbeiten dabei Hand in Hand mit einer hochpräzisen Temperatursonde sowie dem innovativen Chef's Pot und der Frying Pan. Dank Bluetooth-Verbindung kommunizieren diese Geräte in Echtzeit miteinander und passen die Hitzezufuhr automatisch an. Für stets perfekte Ergebnisse egal, ob erfahrener Koch oder Einsteiger.

## **Vielseitigkeit und Innovation**

Ein herausragendes Beispiel für die Innovationskraft von ASKO ist der 5 in 1 Kombi-Backofen. Dieses multifunktionale Gerät vereint fünf verschiedene Heizmethoden in einem einzigen Ofen: Dampf, Mikrowelle, konventionelle Heizung mit Umluft, Kom-

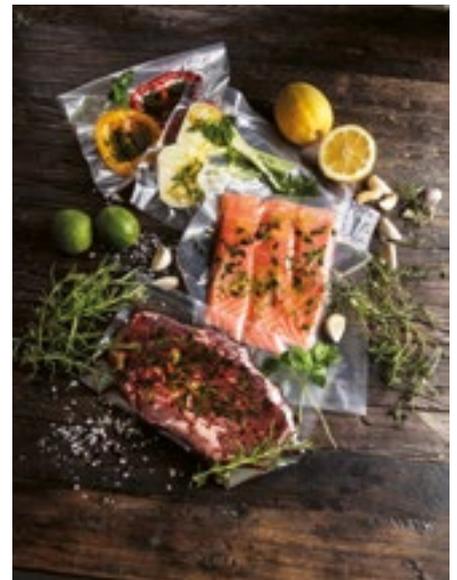


bination von konventioneller Heizung mit Dampf sowie Kombination von konventioneller Heizung mit Mikrowelle. Diese Flexibilität ermöglicht es, eine Vielzahl von Gerichten mit optimalen Ergebnissen zuzubereiten und spart gleichzeitig Platz in der Küche.

## **Kombination von Dampf und Heissluft**

Knusprige Kruste, saftiges Inneres – die perfekte Kombination gelingt mit den Kombi-Dampfgarern mühelos. Dank der Verbindung von Dampf, Heissluft und Grillfunktion passt sich das Gerät automatisch an das gewählte Menü an.

Ob sanftes Sous-vide-Garen, schnelles Vorheizen, schonendes Auftauen oder dampfunterstütztes Backen – die vielseitigen Programme sorgen für absolute Kontrolle und maximale Geschmackserlebnisse. Und das Beste: Die ultra-glatte Emaille-Beschichtung und die Dampfreinigungsfunktion machen das Säubern genauso einfach wie das Kochen selbst. Ein echter Genuss, in jeder Hinsicht!



FORS bietet 5 Jahre Garantie auf Haushalt- und Profigeräte.



## **Kontakt:**

FORS AG, 2557 Studen, Tel. +41 32 374 26 26  
info@fors.ch, www.fors.ch





**ASKO**

## Mit ASKO wird Kochen zum Gefühl

Ob ein feines Dinner für die Seele oder wenn es mal schnell gehen muss – ASKO Geräte denken mit, damit man ganz im Moment aufgehen kann.

Das harmonische Zusammenspiel sorgt für perfekte Ergebnisse und entspanntes Kochen – jeden Tag aufs Neue.



Erfahren Sie mehr unter:  
[www.fors.ch/asko](http://www.fors.ch/asko)





Vom 01.06. bis 31.07.2025: Sorglos-Sommer von Liebherr

## 10 Jahre Herstellergarantie auf alle Liebherr Haushaltsgeräte – inklusive ELITE-Exklusivmodelle

Liebherr steht für Qualität, Innovation und Nachhaltigkeit. Mit der 10 Jahre Herstellergarantie auf besonders energieeffiziente Modelle beweisen wir unser Vertrauen in unsere hochwertigen Haushaltsgeräte. Als Zeichen unserer kompromisslosen Qualität bis ins kleinste Detail offerieren wir Ihren Kundinnen und Kunden mit der Sorglos-Sommer-Promotion etwas Besonderes – nämlich 10 Jahre Herstellergarantie auf sämtliche Haushaltsgeräte\* in allen Energieeffizienzklassen.

Beim Kauf eines Liebherr Haushaltsgeräts zwischen dem 1. Juni bis 31. Juli 2025 (Kaufdatum) bei einem Liebherr-Fachhandelspartner in der Schweiz kommen Kund:Innen in den Genuss der 10 Jahre Herstellergarantie – sei es Kühl-, Gefrier- oder Weinschrank, Einbau oder freistehend, Unterbau, Euro- oder SMS-Norm oder sogar die Monolith-Reihe.

### Sorglos-Sommer dank Liebherr

Mit unserer Herstellergarantie fallen für Ihre Kund:Innen 10 Jahre lang keine Kosten für Reparatur und Service an. Die Garantie-

dauer beginnt mit der Übergabe des Geräts an den Käufer. Die Herstellergarantie kann bequem innerhalb von 12 Monaten nach dem Kauf vom Käufer online registriert werden – entweder via Webformular auf [home.liebherr.com/garantie](http://home.liebherr.com/garantie) oder via Smart-Device-App.

### Die ideale Gelegenheit für das ELITE-Sortiment

Die Sorglos-Sommer-Promotion ist für eev-Mitglieder die ideale Gelegenheit, um das neue ELITE-Exklusivsortiment weiter zu pushen. Die 16 Modelle imponieren mit

besten Energieeffizienz, innovativer Steuerung sowie Komfortmerkmalen wie NoFrost, Easy- oder BioFresh sowie einem lukrativen ELITE-Partner-Einkaufspreis.

\*Generell ausgenommen von der Sorglos-Sommer-Promotion sind sämtliche Gewerbegeräte. Haushaltsgeräte, die vor oder nach dem Promotionsdatum sowie im Ausland erworben wurden, können nicht registriert werden.

### Kontakt:

Liebherr-Export AG, 5415 Nussbaumen AG  
[sales.hau.ch@liebherr.com](mailto:sales.hau.ch@liebherr.com), [home.liebherr.com](http://home.liebherr.com)

**LIEBHERR**

Jetzt gewinnen:  
**1x2 VIP-Tickets  
 für den AUDI  
 FIS Ski Weltcup  
 in Adelboden  
 2026 im Wert  
 von CHF 1500.–**



### E-Lucid Incentive von Electrolux

## Möglichst viele E-Lucid-Module lösen und exklusive Preise gewinnen

E-Lucid ist unsere digitale Lern- und Trainingsplattform für Geschäftspartner, die jederzeit standort-unabhängig genutzt werden kann. In verschiedenen Modulen lernen Sie spielend leicht Highlights, Funktionen und Technologien unserer Produkte kennen und gewinnen so überzeugende Argumente für eine erfolgreiche Verkaufsberatung. Die Module dienen aber auch als praktisches Nachschlagewerk und sind auch nach Abschluss abrufbar.

### Spezifische Module zu ELITE Exklusivmodellen

Zusätzlich zu unseren Produkte-Highlights stehen Ihnen auch spezifische Module zu ELITE Exklusivmodellen zur Verfügung. Neben dem beliebten Profi Steam-Modul gibt es jetzt aktualisierte Kurse zu den ELITE Exklusivmodellen aus den Bereichen «Backen und Kochen», «Geschirrspülen», «Kühlen und Gefrieren» und «Waschen».

### Noch kein Konto?

Mit dem folgenden Link können Sie sich schnell und einfach registrieren:  
[www.elucidbyelectrolux.com/customer](http://www.elucidbyelectrolux.com/customer)

### Jetzt E-Lucid-Module lösen, Expertise stärken und exklusive Preise gewinnen

Werden Sie der Geschäftspartner mit den meisten bis Ende Oktober 2025 erfolgreich absolvierten E-Lucid- und ELITE Exklusivmodell-Modulen. Als Hauptgewinn wartet auf Sie ein Liveerlebnis mit unserem Markenbotschafter Marco Odermatt am 10./11. Januar 2026 beim AUDI FIS Ski Weltcup in Adelboden. Geniessen Sie alle Annehmlichkeiten der Chuenis-Lounge mit erstklassiger Kulinarik und bester Sicht auf den Zielhang am Chuenisbärgli. Die Plätze zwei bis vier erhalten jeweils einen wertvollen Hotel-Gutschein. Wir wünschen viel Spass mit E-Lucid und das nötige Quäntchen Glück!

Jetzt gewinnen:  
**3x1 Hotel-  
 Gutschein  
 im Wert von bis  
 zu CHF 750.–**



### Kontakt:

Electrolux AG, 8048 Zürich  
 Tel. +41 44 405 81 11, Fax +41 44 405 82 35  
[www.electrolux.ch](http://www.electrolux.ch)





## DS N°8 – das neue Topmodell der Marke

Charismatisches Styling, aerodynamische Linien, fortschrittliche Technologie und erstklassiger Komfort – das sind die Eckpfeiler des neuen Flaggschiffs von DS Automobiles. Die Marke reagiert auf die Erwartungen seiner Kunden, indem es die Silhouette der Fahrzeuge der SUV-Kategorie weiterentwickelt. Mit ihrer neuen Kreation hat DS eine neue Art von Linienführung geschaffen, ohne dabei die grundlegenden Attribute zu vernachlässigen, die den Erfolg der SUV-Coupés begründet haben.

Tadellose Qualität, grosse Reichweite und absoluter Komfort machen das neue Top Modell von DS Automobiles zum gelassenssten aller Elektroautos. Mit seinem charismatischen, schlanken Design verkörpert N°8 die neue Form eines SUV-Coupés. Elektrisch bietet er eine kombinierte Reichweite von 749 km (WLTP-Zyklus) und mehr als 500 km auf der Autobahn, erstaunliche Werte für die Klasse dank eines bemerkenswerten Cx-Wertes von 0,24. Das Cockpit des N°8 setzt neue Massstäbe beim Komfort und verkörpert eine neue französische Art des Reisens. Seine fortschrittliche Konnektivität stützt sich auf künstliche Intelligenz, um das Erlebnis im Auto noch nahtloser und intensiver zu gestalten. Der bis zu 350 PS starke N°8, wahl-

weise mit 2- oder 4-Rad-Antrieb, wird ab Mitte 2025 in Europa erhältlich sein.

Das Aussendesign der Neuheit nimmt die Dynamik der elegantesten SUVs auf, passt sich aber gleichzeitig den Bedürfnissen eines 100-prozentigen Elektroantriebs an. Das Fahrgestell profitiert von einem Radstand von 2,90 m, die Windschutzscheibe ist nach hinten versetzt, während die Motorhaube tiefer positioniert ist. Auf diese Weise hat DS Automobiles ein sehr effizientes Modell entwickelt, das eine Rekordreichweite bietet.

Um die Aerodynamik des Modells zu optimieren, wurde jedes Karosserieteil im Windkanal getestet. Im unteren Teil des vorderen Stossfängers wurden gesteuerte Lufteinlässe angebracht, um die Kühlung zu erleichtern.

Die Proportionen von N°8 wurden so verfeinert, dass sie über das Konzept eines SUV-Coupés hinauszugehen, ohne die DNA der SUV-Qualitäten zu verlieren. Es sind Highlights in der Welt der Premium-Automobile, während der Fahrer nach wie vor eine aussergewöhnlich komfortable Position beibehält.

### Kontakt:

AC Automobile Schweiz AG, 8050 Zürich  
[www.dsautomobiles.ch](http://www.dsautomobiles.ch)



**DS AUTOMOBILES**

# Mutig, klar, atemberaubend: der komplett neue Opel Grandland

Der Opel Grandland vereint Effizienz, Nachhaltigkeit und moderne Mobilität – ideal für Ihre Unternehmensflotte. Mit drei Antriebsvarianten – Benzin-Hybrid, Plug-in-Hybrid und vollelektrisch – bietet er für jedes Einsatzprofil die passende Lösung.

## **Einsteigen, losfahren, ankommen – effizient und komfortabel**

Viel unterwegs? Der Opel Grandland bietet zuverlässigen Fahrkomfort, alltagstaugliche Technik und maximale Flexibilität, ob im Stadtverkehr oder auf Langstrecken. Entwickelt mit modernem Design und innovativen Assistenzsystemen erfüllt er alle Anforderungen des Geschäftsalltags.

## **Drei Antriebe, passend für jede Anforderung**

Der Opel Grandland bietet verschiedene Antriebsoptionen. Der 48-Volt-Benzin-Hybrid kombiniert einen Benzinmotor mit einem elektrischen 6-Gang-Doppelkupplungsgetriebe und überzeugt mit nur 5,8 Litern Verbrauch pro 100 km. Der Plug-in-Hybrid ist der perfekte Allrounder mit bis zu 88 km rein elektrisch und einer Reichweite von über 1100 km mit nur einer Tankfüllung.

## **In 26 Minuten auf 80 Prozent**

Für die emissionsfreie Zukunft ist der Grandland Electric die ideale Wahl. Der Grandland Electric nutzt die Stellantis STLA Medium-Plattform und bietet eine Reichweite von 680 km. In nur 26 Minuten lädt der Akku an Schnellladestationen auf 80 Prozent – für maximale Freiheit ohne Wartezeiten.



## **Klares Design, klare Botschaft**

«Energize your life» steht bei Opel für moderne, bewusste Mobilität. Der Grandland überzeugt mit einer klar strukturierten Designsprache, die durch den 3D Opel Vizor, das Matrix-LED-Lichtsystem und den Opel Blitz sichtbare Akzente setzt. Das Design passt perfekt in Ihre Unternehmensflotte.

## **Businessstauglich bis ins Detail**

Der Opel Grandland bietet grosszügigen Platz für Menschen, Ideen und Erlebnisse. Mit 17 Zentimetern mehr Länge im Fond sorgt er für exzellente Beinfreiheit. Der Fahrersitz ist auf maximalen Komfort und Kontrolle ausgelegt. Ein volldigitales Intelli-HUD projiziert alle relevanten Informationen direkt ins Blickfeld, sodass die Konzentration auf der Strasse bleibt. Nachhaltigkeit zeigt sich auch im Innenraum: Sitze, Stoffe und Oberflächen bestehen aus recyceltem PET, was für ein angenehmes Ambiente sorgt.



### **Kontakt:**

AO Automobile Schweiz AG, 8050 Zürich  
fleet@opel.ch, www.opel.ch



O P E L

Für noch mehr Komfort

## Citroën holt ChatGPT an Bord

Für Citroën geht Komfort über die physische Bequemlichkeit hinaus. Mit Hilfe verschiedener Innovationen ist die Marke immer wieder von Neuem bestrebt, ein einfacheres, ruhigeres und regenerierendes Erlebnis an Bord zu bieten. In diesem Zusammenhang freut sich Citroën, ChatGPT, die generative künstliche Intelligenz, in den Modellen C4, C4 X, C5 X, Berlingo, Spacetourer, Berlingo Van und Jumpy einzuführen.



ChatGPT wurde von OpenAI entwickelt und ist mit Hilfe des Sprach- und Audioerkennungssystems von SoundHound in das Infotainmentsystem von Citroën integriert. Als Sprachmodell für künstliche Intelligenz wurde es entwickelt, um Antworten zu generieren, die auf «deep learning» basieren, und ermöglicht einen Schritt hin zu einem intelligenten und interaktiven On-Board-Erlebnis im Dienste eines leichteren Alltags.

Auf der einen Seite verbessert diese Funktion die bereits in den Modellen der Marke verfügbare Spracherkennung, die einer natürlichen Sprache nun noch näherkommt und präziser und reaktionsschneller wird. Andererseits erweitert sie die Sprachfunktion und verwandelt sie in einen Reisebegleiter, der komplexe Fragen versteht und beantwortet oder Ratschläge zu vielen verschiedenen Themen geben kann (von historischen Informationen oder Tipps, was man in einer Stadt tun kann, bis hin zu Rezepten und vielem mehr).

### Ein Begleiter für die Familie

Diese bedeutende Innovation zeigt Citroëns Engagement für die Integration von Technologien, die nicht nur das Fahrerlebnis, sondern auch den Komfort und die Funktionalität an Bord verbessern. Tatsächlich ist ChatGPT ein echter Lebenserleichterer an Bord. Ein Assistent, der in der Lage ist, intelligente Inhalte zu liefern, um jede Kundenfrage zuverlässig zu klären. Das kann ein Berufstätiger sein, der Rat zu einem bestimmten Thema sucht, ein Rentner, der einen Museumsbesuch organisieren möchte, ein Paar, das ein Hotel oder den passenden Wein zu einem Fischgericht sucht, usw. Der Anwendungsbereich ist endlos und angewandt auf C4, C4 X, C5 X, Berlingo oder SpaceTourer kann sich ChatGPT als idealer Begleiter erweisen, um die Fahrten von Familien zu verändern und sie zu einem bereichernden Erlebnis für alle zu machen. Der neue virtuelle Assistent bietet ein völlig neues Niveau an Interaktion und Unterstützung und personalisiert jeden Moment, den Sie auf der Strasse verbringen.

#### Kontakt:

AC Automobile Schweiz AG, 8050 Zürich  
[www.citroen.ch](http://www.citroen.ch)



CITROËN

# Nachhaltig und zuverlässig zu den Kunden

Die Firma Tresolar AG in Baar setzt auf elektrische Nutzfahrzeuge von Peugeot und macht durchweg positive Erfahrungen.



Hanspeter Henggeler, Gründer und Geschäftsführer, sieht darin nicht nur ein Geschäft, sondern eine Herzensangelegenheit. Auf dem Flachdach des Firmengebäudes, wo hunderte Photovoltaik-Module glänzen, installierten Mitarbeitende gerade eine weitere Anlage mit 700 Modulen, was die Solarkraftwerksfläche auf rund 3000 Quadratmeter erweitert. Für Henggeler ist es selbstverständlich, dass die Fahrzeugflotte elektrisch und mit eigenproduziertem Strom betrieben wird. «Für mich ist es keine Frage, dass wir mit E-Antrieb unterwegs sind», sagt er. Die Fahrzeuge müssen an der hauseigenen Ladestation geladen werden können und den Arbeitsanforderungen entsprechen, besonders hinsichtlich der Reich-

weite, da die Mitarbeitenden schweizweit im Einsatz sind.

Die Wahl fiel auf Peugeot, da Tresolar AG seit Jahren zufrieden mit dieser Marke ist. Die Elektrofahrzeuge von Peugeot überzeugten durch gutes Preis-Leistungs-Verhältnis. Obwohl Elektroautos teurer in der Anschaffung sind, gleichen sich die Kosten durch geringere Betriebs- und Unterhaltskosten schnell aus. «Wir haben nur ungefähr ein Drittel der Treibstoffkosten im Vergleich zu Dieselfahrzeugen», so Henggeler. Auch der Reifenverschleiss ist höher, aber Wartungskosten wie Ölwechsel oder Bremsen entfallen nahezu.

Aktuell nutzt Tresolar AG Peugeot e-Expert und e-Partner, die den Anforderungen mit Reichweiten von 346 bzw. 330 Kilometern gerecht werden, sowie zwei elektrische Kleinwagen des Modells e-208. Die Fahrzeuge werden über Nacht an den firmeneigenen Ladestationen geladen und sind am nächsten Tag einsatzbereit.

Ramon Wyss, Monteur bei Tresolar, lobt den leisen Antrieb und das kraftvolle Anfahren der e-Partner. Er schätzt den Komfort und

die Ausstattung, die einem Personenwagen ähneln. Allerdings muss er nun mehr auf die Reichweite achten, was ihn zu einer ruhigeren Fahrweise anregt.

Für Tresolar AG ist die Nutzung elektrischer Nutzfahrzeuge eine logische Entscheidung. Nach neun Monaten Betrieb der Peugeot-Modelle ist das Unternehmen überzeugt vom Nutzen und den finanziellen Vorteilen. Henggeler plant, die gesamte Firmenflotte auf Elektroantrieb umzustellen, da das Unternehmen wächst und neue Fahrzeuge benötigt. «Jedes neue Fahrzeug wird ein reines Elektroauto sein – von Peugeot, natürlich», verspricht Henggeler.



**Kontakt:**  
PEUGEOT SCHWEIZ SA, 8050 Zürich  
Tel. +41 44 746 23 07, [www.peugeot.ch](http://www.peugeot.ch)



# Neuheiten Wikland Thor

Die ALBIRO AG ist ein familiengeführtes, unabhängiges Schweizer Unternehmen, welches hochwertige und funktionelle Arbeits-, Sicherheits- und Schutzbekleidung herstellt. Unsere Stärke liegt in der Herstellung von individuellen Corporate Fashion Lösungen, verbunden mit kundenspezifischen Dienstleistungen vom Design über die Beschaffung bis zur personalisierten Logistik.

Wir bieten nicht nur Corporate Fashion Lösungen, sondern auch ein grosses Sortiment an Standardartikeln. Ob Grossunternehmen oder KMU, bei uns sind Sie richtig angezogen. Wir decken mit unseren Marken ALBIRO und Wikland die verschiedensten Berufskleidungsünsche ab – von Sweatjacken in tollen Farben bis hin zu T-Shirts mit 100% Baumwollanteil.

Bei Wikland gibt es eine brandneue Kollektion namens Thor mit neuen Materialien, Schnitten und Funktionen – für starke Macherinnen und Macher! Die Arbeitshose 1895 überzeugt dank Stretch-Material, einem hohen Bund im Rücken und verstärkten Taschen. Die Fleecejacke hält durch den Thermoshell-Einsatz auch an kühleren Tagen warm und besteht aus bequemem Stretch-Stoff – ebenso die Softshelljacke. Diese ist zudem mit atmungsaktiven und wasserabweisenden Materialien produziert und sorgt so für einen angenehmen Tragekomfort.

Ergänzt wird das Sortiment durch eine Regenjacke mit einer Wassersäule von 10000 mm und einer neuen, ultra-leichten



Arbeitsweste mit Multifunktionsaschen und seitlichem Elast – so geht Bewegungsfreiheit auf der Bütz! Die Ober- und Unterteile sind jeweils in drei Farben erhältlich (ausgenommen Weste in schwarz) und lassen sich so toll miteinander kombinieren.

Erfahren Sie mehr über unsere Artikel in unserem Wikland Thor-Flyer - erhältlich bei Ihrem eev-Aussendienstberater. Weitere Infos erhalten Sie zudem stets beim Verkaufsteam der ALBIRO AG in Sumiswald, Tel. 034 432 33 33 oder via [info@albiro.com](mailto:info@albiro.com).

Wir freuen uns auf Sie!



**Kontakt:**

ALBIRO AG, 3454 Sumiswald, Tel. +41 34 432 33 33  
[info@albiro.com](mailto:info@albiro.com), [www.albiro.com](http://www.albiro.com)

**ALBIRO**  
fashion on the job!

# Professionelle «P-touch»-Beschriftungslösungen von Brother

Handgeschriebene Etiketten sind bei Installationsfachpersonen noch immer weit verbreitet, was die Lesbarkeit und Langlebigkeit beeinträchtigt und vor Ort Zeit verschwendet. Die Auswahl des richtigen Schriftbands für eine bestimmte Anwendung ist aufgrund der vielen zu beachtenden DIN-Normen und der grossen Bandvielfalt oft unklar.

Brother bietet eine vielseitige Auswahl an Schriftbändern für industrielle, Büro- und Privatanwendungen. Die «P-touch»-Beschriftungsgeräte zeichnen sich durch ihre Langlebigkeit und Widerstandsfähigkeit aus, was sie zu einer zuverlässigen Lösung für die Kennzeichnung von Objekten und Dokumenten macht.

## Beschriftungsgeräte für Profis

Entwickelt für die Verwendung mit unseren «Pro Tape»-Schriftbändern sowie allen anderen TZe-Schriftbändern, ermöglichen Ihnen die professionellen Brother Beschriftungsgeräte das Drucken strapazierfähiger Etiketten, die lange halten.

- Handheld-Modelle mit Akkus für den mobilen Druck von Etiketten
- Desktop-Etikettendrucker für den Druck von hochauflösenden Etiketten mit einer Breite von bis zu 36 mm
- Viele Modelle sind kompatibel mit Desktop- und Mobile-Apps für Elektriker, Netz(werk)techniker und andere Fachleute

## «Pro Tapes» – Schriftbänder für Profis

Brother «Pro Tapes» bieten professionelle Lösungen für zuverlässige, strapazierfähige und langlebige Beschriftungen. Sie wurden auf ihre Beständigkeit gegen Wasser, Che-



mikalien, Öl, Hitze, Kälte und Sonnenlicht getestet und haben sich unter extremen Bedingungen bewährt.

## Extra stark klebendes Schriftband

Das stark klebende TZe-Schriftband von Brother haftet durchschnittlich dreimal stärker auf strukturierten Oberflächen als das Standardband. Sie eignen sich für den Einsatz auf glatten oder strukturierten Oberflächen wie:

- Verbrauchereinheiten
- Netzwerk-Racks und Schalttafeln
- Blenden und Schaltvorrichtungen
- Pulverbeschichteten Metallschränken und -platten

## Schriftbänder für die Kennzeichnung von Kabeln

Brother hat verschiedene Arten von «Pro Tapes» entwickelt, um sicherzustellen, dass Sie Ihre Drähte und Kabel zuverlässig kenn-

zeichnen können, wobei die korrekte Beschriftung und Langlebigkeit im Fokus steht.

- Selbstlaminierende Schriftbänder für CAT5E/CAT6A-Netzwerkkabel
- Flexible Schriftbänder für die Beschriftung von Drähten und Kabeln (Umlauf und Fähnchen)
- Gestanzte Fähnchen-Etiketten für Glasfaserkabel und andere feine Drähte und Kabel
- Schrumpfschläuche, die über das Kabel gezogen und anschliessend mit einem Heissluftföhn geschrumpft werden

## eev-Mitglieder profitieren von Sonderkonditionen bei der iba:

Registrieren Sie sich unter [www.iba.ch/eev-aae](http://www.iba.ch/eev-aae)



## Kontakt:

iba, OWIBA AG, 3065 Bolligen  
Tel. +41 800 82 00 82, [www.iba.ch](http://www.iba.ch), [member@iba.ch](mailto:member@iba.ch)



brother  
at your side

P-touch

# Technik Info-Mobil und e-Mobil – unsere beiden Ausstellungsmobile

Profitieren Sie von der einzigartigen Werbeform: Garantierte Aufmerksamkeit an Veranstaltungen – Eventzeltzelt, Flaggen, individuelles Firmenposter und Prospektständer – Organisation und Transport durch die eev. Für alle Mitglieder, welche in diesem Jahr ein Jubiläum feiern, übernimmt die eev die Hälfte der Mietkosten.

**Text: Claudia Bützberger**

## Innovative Technik zum Anfassen

Moderne Installationstechnik, energieeffiziente Lösungen und interessante Produktpräsentationen – unsere beiden Ausstellungsmobile bringen Zukunftsthemen direkt zu Ihnen! Ob im Technik Info-Mobil oder im e-Mobil – unsere Vertragspartner präsentieren Ihnen die neuesten Trends und Lösungen aus der Branche. Nutzen Sie diese Plattform, um Ihr Angebot an Gewerbesessen, an einem Tag der offenen Tür oder stark frequentierten Plätzen eindrucksvoll in Szene zu setzen.

## Elektroberufe erlebbar machen

Begeistern Sie den Nachwuchs für die Welt der Elektrotechnik! Mit unseren Ausstellungsmobilen geben Sie den Jugendlichen hautnahe Einblicke in spannende Berufsfelder. Schulen und Schulklassen können innovative Technik direkt vor Ort erleben – eine perfekte Gelegenheit, um Nachwuchskräfte für Ihr Unternehmen zu finden.

## Steigern Sie Ihren Bekanntheitsgrad

Setzen Sie Ihr Unternehmen ins Rampenlicht! Mit unseren mobilen Ausstellungen erhöhen Sie Ihre Sichtbarkeit in der Region, stärken Ihr Image und präsentieren sich als zukunftsorientierten Betrieb.

Reservieren Sie jetzt das gewünschte Ausstellungsmobil über den QR-Code. Wir kümmern uns um die Anlieferung und Abholung, damit Sie sich auf Ihr Event konzentrieren können. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme:

Claudia Bützberger, Tel. +41 31 380 11 27



## Inhalt und Themen

- Berufsbildung
- Promotionszelt
- E-Bike von Thömus
- Fernseher mit USB-Anschluss
- e-Mobilität
- Stromanschluss
- Energieeffizienz und Energiesparen
- Kühlschrank
- Gebäudeautomation
- Haushaltsgeräte
- Installationstechnik
- Kommunikationstechnik
- Lichttechnik / LED
- Multimedia
- Schaltsysteme
- Sicherheitstechnik
- Solartechnik und Photovoltaik

## Mehr Informationen:

[www.eev.ch](http://www.eev.ch) | Services | Ausstellungsmobile



# Der Werbespot – ein vielseitiger Hingucker

Ein Instagram-Reel dort, ein TikTok-Video da. Noch nie war unsere Welt so audiovisuell und individuell, wie sie sich heute präsentiert. Daher eignen sich Werbespots bestens für die Bekanntheitssteigerung von Unternehmen, Marken, Produkten und Dienstleistungen. Setzen auch Sie auf diesen Hingucker und bleiben Sie in den Köpfen Ihrer Kundschaft präsent.

Wenn Sie Ihr Zielpublikum nachhaltig erreichen und dessen Emotionen wecken wollen, dann sind Werbespots mit prägnanten Werbebotschaften die optimale Lösung.

## Werbespot – unsere Definition davon

Wir denken dabei an einen fürs Internet oder eine andere digitale Plattform produzierten, eingängigen Kurzfilm, der auf ein Produkt oder eine Dienstleistung aufmerksam macht. Je nach Platzierung sind die Spots zwischen 15 bis 45 Sekunden lang und unterscheiden sich dadurch vom Imagefilm.

## Werbespot – Was er für Sie tun kann

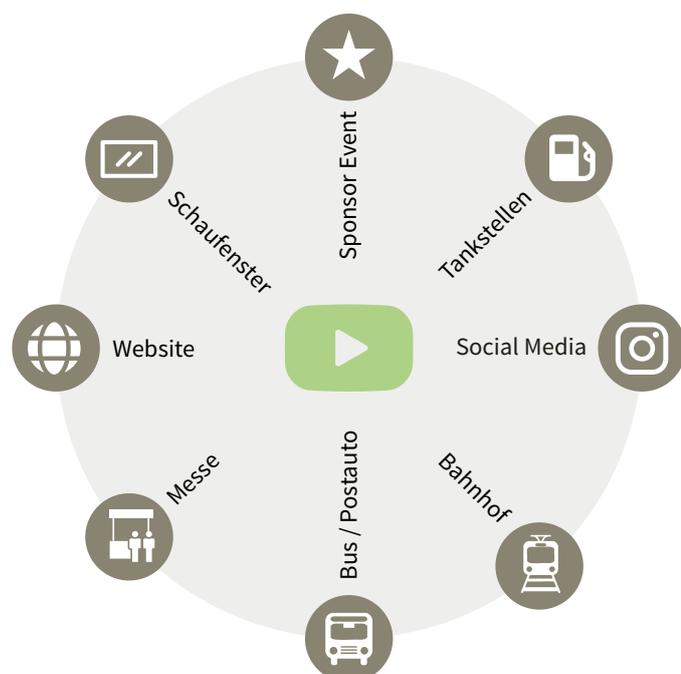
Eine Besonderheit ist die starke Emotionalität. Durch Humor, Raffinesse oder Dramatik soll der Zuschauende ein positives Gefühl bekommen und mit der Marke assoziieren. Neben der emotionalen Ansprache der Zielgruppe zählt die hohe Reichweite von Werbespots zu den wesentlichen Vorteilen.

## Vielfältige Einsatzmöglichkeiten

Einmal produziert, können Sie den Werbespot selbstverständlich auch «crossmedial» verbreiten und nutzen. Sie können ihn auf Ihrer Website einbauen, an Messen oder als Sponsor an Events einsetzen, im ÖV oder an Tankstellen abspielen lassen oder auf Ihren Social-Media-Kanälen verbreiten.

## Wir realisieren Ihren Werbespot

Unsere Werbespots wecken Emotionen. Ob echte, filmisch umgesetzte Videos oder reine Animationsvideos, wir finden die ideale Umsetzung – auch für Ihren Werbespot!



**Melden Sie sich bei uns für eine unverbindliche Offerte:**

Sebastian Michel, +41 31 380 10 20, s.michel@eev.ch

## Bei uns sind Sie im Vorteil!

Dank der Partnerschaft mit der Allianz profitieren Sie von **attraktiven Vorteilsbedingungen für ausgewählte Deckungen**. Dieses Angebot ist speziell für Mitglieder der Schweizerischen Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev ausgearbeitet worden.

### Für Privatpersonen

- Auto und Motorrad
- Haushalt mit zusätzlichem Kombirabatt
- Rechtsschutz
- Private Unfallversicherung

### Für Unternehmen

- Betriebshaftpflichtversicherung
- Montageversicherung für Solaranlagen
- Sachversicherungen
- Technikversicherungen

**Möchten Sie mehr über Ihre persönlichen Vorteile erfahren?** Gerne beraten wir Sie kostenlos und erstellen Ihnen ein konkretes Angebot.

Jetzt Kontakt aufnehmen und profitieren!



Allianz Suisse  
Firmen-/Verbandsvergünstigungen  
allianz.ch | @allianzsuisse     



eev | aae

# Mehr als 25 Jahre gemeinsam unterwegs – mit Erfolg(sbeteiligung)!

Seit rund einem Vierteljahrhundert bieten die eev und Visana gemeinsam dank Rahmenverträgen Spezialkonditionen für die Krankentaggeld-, Unfallzusatz- und Heilungskosten-Zusatzversicherungen. Diese Beständigkeit beweist: Das Angebot ist attraktiv und für die eev-Mitglieder vorteilhaft.

Der Zeitpunkt ist günstig, den Versicherungsschutz Ihrer Mitarbeitenden zu überprüfen: Als eev-Mitglied erhalten Sie bei Visana eine auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittene Krankentaggeld- und UVG-Zusatzversicherung zu Vorzugsbedingungen.

Beim Abschluss profitieren Sie von besonders vorteilhaften Konditionen und kommen in den Genuss einer Prämiengarantie für die nächsten drei Jahre: Das gibt Ihnen Stabilität und Sicherheit bei Ihrer Budgetplanung. Die Prämienhöhe haben Sie im Griff, weil Sie Deckungsumfang oder Wartezeiten selbst bestimmen. Abgerundet wird das Angebot durch eine grosszügige Überschussbeteiligung.

Und sollte einmal etwas passieren, können Sie auf die langjährige Erfahrung von Visana zählen. Ihre Kernkompetenzen sind fachkundige Betreuung und schnelle Leistungsabrechnung.

## Die 25-jährige, vertrauensvolle Zusammenarbeit zeigt:

**Die eev-Mitglieder haben in Visana einen lösungsorientierten und respektvollen Partner.**

Packen Sie also die Gelegenheit! Überprüfen Sie Ihr Versicherungssportefeuille. Nehmen Sie mit Visana oder eec für eine auf Sie zugeschnittene Beratung Kontakt auf. Eine Unternehmensberaterin oder ein Unternehmensberater aus Ihrer Region wird Sie zeitnah kontaktieren und Ihnen das Angebot persönlich unterbreiten. Sie werden begeistert sein!

Weitere Informationen zum Rahmenvertrag finden Sie unter [visana.ch/eev](https://www.visana.ch/eev)



## Für eine fachkundige Beratung und Offerten wenden Sie sich an folgende Personen:

**Visana** Antonio D'Agostino, Leiter Vertrieb Unternehmenskunden Mitte  
031 357 93 59, [antonio.dagostino@visana.ch](mailto:antonio.dagostino@visana.ch)

**eev** Christian Egeli, Leiter Versicherungen  
031 380 10 21, [c.egeli@eev.ch](mailto:c.egeli@eev.ch)

### Ihr Kontakt bei Visana:

Antonio D'Agostino, Weltpoststrasse 19, 3000 Bern 16  
Tel. +41 31 357 93 59, [antonio.dagostino@visana.ch](mailto:antonio.dagostino@visana.ch)  
[visana.ch/business](https://www.visana.ch/business)



# Verschenken Sie diesen Vorteil unter keinen Umständen

Als Mitglied der eev profitieren Sie unter dem Rahmenvertrag Nr. 041196 von Top Konditionen bei der Visana.

## Folgende Vorteile können wir Ihnen anbieten:

---

- Deckung von 720 Tagen innerhalb von 900 Tagen (gemäss Vorgabe des GAV)
- Prämienätze von bis zu 40 % unter dem Marktansatz (je nach Wartefrist und Schadenverlauf)
- Prämienatzgarantie von drei Jahren (nach vorbehaltsloser Annahme des Vertrages durch die Visana)
- Wartefrist pro Person und Jahr statt pro Person und Krankheitsfall
- Attraktive Gewinnbeteiligung

Die Visana offeriert die Vorteilsbedingungen ab Anfang Juni 2025 für den Vertragsbeginn 01.01.2026. So können Sie sich bereits heute den Prämienatz für die nächsten drei Jahre sichern. Wir sind überzeugt, unseren Mitgliedern in einem Versicherungsbranche, der von massiv steigenden Prämien betroffen ist, eine optimale Lösung anbieten zu können.

Nehmen Sie die aktuelle Police sowie die letzte Lohnsummendeklaration zur Hand und rufen Sie uns heute noch zur Anforderung eines Angebotes an. Die relevanten Fragen zum Erstellen des Angebotes werden wir anlässlich Ihres Anrufes bei uns klären.

Selbstverständlich können Sie das entsprechende Angebot auch direkt bei der Visana anfordern:

[www.visana.ch](http://www.visana.ch) | de | unternehmenskunden | services | eev



## Ihre Ansprechpartner bei der eec

---

**Andreas Bach** (FINMA F01043753), +41 31 380 10 33, [a.bach@eev.ch](mailto:a.bach@eev.ch)

**Christian Egeli** (FINMA F01085557), +41 31 380 10 21, [c.egeli@eev.ch](mailto:c.egeli@eev.ch)

Weitere Informationen zu unseren Rahmenvertragspartnern sowie den Spezialkonditionen und den für Sie kostenlosen Angeboten erhalten Sie unter

[www.eev.ch](http://www.eev.ch) | Services | Versicherungen

### Kontakt:

Schweizerische Elektro Elite Consulting AG eec  
Bernstrasse 28, 3322 Urtenen-Schönbühl  
Tel. +41 31 380 10 10,  
[eev.consulting@eev.ch](mailto:eev.consulting@eev.ch), [www.eev.ch](http://www.eev.ch)



Installation

**Feller AG**  
 Postfach  
 Bergstrasse 70  
 CH-8810 Horgen  
 Tel. +41 844 72 73 74  
 customercare.feller@feller.ch  
 www.feller.ch



**:hager**

Hager AG  
 Sedelstrasse 2  
 6020 Emmenbrücke  
 Schweiz  
 info@hager.ch  
 hager.ch

**SIRESCA**

Siresca AG, Zürcherstrasse 39, 8952 Schlieren  
 +41 44 515 00 50, info@siresca.ch, siresca.ch

**sonepar**  
 Powered by Difference

Sonepar Suisse AG  
 Birgistrasse 10, 8304 Wallisellen  
 Tel. +41 44 839 58 11  
 info@sonepar.ch, www.sonepar.ch

**STIEBEL ELTRON**

STIEBEL ELTRON AG  
 Gass 8, 5242 Lupfig, 5242 Lupfig  
 Tel. +41 56 464 05 00  
 info@stiebel-eltron.ch, www.stiebel-eltron.ch

**TRATSON**

Tratson AG  
 Mellingerstrasse 19, 5413 Birmenstorf  
 +41 44 212 22 31, info@tratson.ch  
 www.tratson.ch

**WAGO**

WAGO Contact SA  
 Rte de l'Industrie 19, 1564 Domdidier  
 Tel. +41 84 020 07 50, Fax +41 26 676 75 75  
 info.switzerland@wago.com, www.wago.ch

**Weidmüller**

Weidmüller AG  
 Rundbuckstrasse 2, 8210 Neuhausen am Rheinfall  
 Tel. +41 52 674 07 07, Fax +41 52 674 07 08  
 www.weidmueller.ch

Beleuchtung

**HELUX**  
 Gessler Schweiz

Helux AG, Industriestrasse 44, 8152 Glattbrugg  
 Tel. +41 58 521 05 05, Fax +41 58 521 05 19  
 info@helux.ch, www.helux.ch

**SWISSLUX**

Swisslux AG  
 Industriestrasse 8 | CH-8618 Oetwil am See  
 Tel: +41 43 844 80 80 | info@swisslux.ch  
 www.swisslux.ch

**Verolight AG**  
 Kreuzmatte 1  
 6260 Mehlsecken

+41 62 552 22 00  
 vertrieb@verolight.com  
 www.verolight.com



Haushaltsgeräte

**Electrolux**

Electrolux AG  
 Badenerstrasse 587  
 8048 Zürich

Tel. +41 44 405 81 11  
 info@electrolux.ch  
 electrolux.ch

**FORS**

FORS AG, Schaftenholzweg 8, 2557 Studen  
 Tel. +41 32 374 26 26  
 info@fors.ch, www.fors.ch

**LIEBHERR**

Liebherr-Export AG  
 General-Guisan-Strasse 14, 5415 Nussbaumen  
 Tel. + 41 56 296 11 11, sales.hau.ch@liebherr.com  
 home.liebherr.com

**Miele**

Miele AG  
 Limmatstrasse 4  
 8957 Spreitenbach

Tel. +41 56 417 27 61  
 domestic-sales@miele.ch  
 www.miele.ch



# NACHHALTIGKEIT NEU GEDACHT

## WAGOS ERSTE KLEMME AUS ANTEILIG RECYCELTEN UND BIOZIRKULÄREN KUNSTSTOFFEN

Elektroinstallation und Nachhaltigkeit – geht das? Das geht – mit der WAGO Verbindungsklemme mit Hebeln Green Range! Die neue Klemme aus dem Hause WAGO legt schon im Fundament der Installation eine nachhaltigere Basis, denn sie besteht aus anteilig recycelten und biozirkulären Kunststoffen und hält damit vorhandene Ressourcen im Kreislauf – und das bei gleicher Qualität und gleichen Zertifizierungen wie der Klassiker.

**Nothing is too small to have an impact!**

**WAGO**



[www.wago.com/221-green](http://www.wago.com/221-green)