

Stabilité en vue

Secteur suisse de
la construction 2026

Page 05 **Congrès ELITE Appareils**

Une rencontre pour l'innovation et le réseautage

Page 31 **Modèles exclusifs ELITE 2026**

Utilisez le pack marketing gratuit

Votre prochaine activité.

Faites de l'accumulateur commercial la clé de votre succès ! Nous vous accompagnerons, vous conseillerons personnellement et ferons progresser votre entreprise avec vous.



SOLARMARKT
Compétence et composants.

Contenu

5

Congrès ELITE Appareils

Une rencontre pour l'innovation et le réseautage

6

Secteur suisse de la construction 2026

Une stabilisation sous réserve

30

Tirer parti des avis Google

31

Modèles exclusifs ELITE 2026

Utilisez le pack marketing gratuit

32

Entretien avec Urs Zaugg

Une conversation sur les années de travail passées et la nouvelle étape de vie à venir



Stabilité en vue

Le secteur de la construction en Suisse aborde l'année 2026 avec des arguments solides. La faiblesse des taux d'intérêt, une demande en logements toujours élevée et une planification dynamique des projets assurent la stabilité des commandes. La transformation et la rénovation, notamment, gagnent en importance. La suppression de la valeur locative à venir devrait entraîner des effets d'anticipation et une demande supplémentaire. En parallèle, les prix de la construction sont en légère hausse, d'où l'intérêt de planifier en amont et d'optimiser les coûts. Le secteur de l'installation électrique voit donc les commandes se stabiliser et les exigences se multiplier. Découvrez l'évolution du marché et les perspectives dans notre dossier en page 6.

L'information et l'échange sont d'autant plus précieux que la période est difficile. Le Congrès ELITE Appareils 2026 permet à nos membres de l'électroménager d'échanger sur les tendances, les nouvelles technologies et les attentes des clients. Retours du terrain, discussions personnelles et interactions avec quelque 250 partenaires et collègues sont autant de pistes concrètes pour gérer le quotidien des affaires et renforcer le commerce spécialisé. Retrouvez plus d'informations sur le Congrès ELITE Appareils 2026 en page 5.

Claude Schreiber

Directeur de l'Association suisse d'achats électro aae société coopérative

Impressum

Flash n° 02/2026, 3 mars 2026

Organe de publication destiné aux membres de l'Association suisse d'achats électro aae société coopérative. Paraît 10 fois par an.

Éditeur: Association suisse d'achats électro aae société coopérative, Bernstrasse 28, 3322 Urtenen-Schönbühl
Tél. +41 31 380 10 10, office@eev.ch

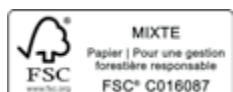
Rédaction: Association suisse d'achats électro aae société coopérative, Céline Grob, c.grob@eev.ch, Martin Wahlen (responsable)

Concept et réalisation: Consultteam GmbH, Mühlegasse 4A, 5070 Frick, office@consultteam.ch

Impression: Stämpfli AG, Wölflistrasse 1, Postfach, 3001 Bern
Tirage: 3000 ex.

Délai d'envoi des données du Flash édition n° 04, mai 2026: le 20 mars 2026.

Photo de couverture: Zellweger Park Uster, ©iStock by Getty Images, Rafael Wiedenmeier





Édition mai 2026

Inscription pour la distribution du magazine Electro

Quatre fois par an, le magazine Electro vous permet de promouvoir la vente de vos appareils électroménagers. Profitez-en donc et faites distribuer en votre nom l'édition de mai du magazine Electro dans les foyers de votre choix.

Dans l'édition du mois de mai, votre clientèle trouvera une grande sélection d'appareils de marque d'excellente qualité à des conditions extrêmement intéressantes. Bien entendu, l'attrayant concours et la délicieuse recette ne feront pas défaut dans cette édition.

Date limite d'inscription: 27 mars 2026

Date de distribution: 18 mai 2026

Davantage d'informations

www.eev.ch [Login] | Publicité | Magazines | Electro



Forum ELITE Ticino 2026

Nous avons le plaisir d'inviter nos membres italophones au Forum ELITE Ticino qui aura lieu le jeudi 17 septembre 2026 dans la région de Lugano. Cet événement vous proposera un programme intéressant sur l'avenir de la branche et vous permettra de rencontrer des collègues, d'échanger, de discuter et de trouver l'inspiration.

À noter que cet événement aura lieu uniquement en langue italienne.

**Save
the Date:
17.9.2026**

Davantage d'informations suivront en temps voulu:

www.eev.ch | Organisation | Manifestations | Forum ELITE Ticino

Congrès ELITE Appareils 2026

Une rencontre pour l'innovation et le réseautage

Évènement biennal réservé à nos membres de la branche suisse des appareils électroménagers, le Congrès ELITE Appareils allie expertise, informations précieuses sur les développements actuels et rencontres personnelles – le tout en une seule journée. À noter que le Congrès aura lieu uniquement en langue allemande.

Nous sommes heureux de vous accueillir le 6 mai 2026 dans les locaux d'Emil Frey Classics à Safenwil. Ouverture des portes à partir de 14 heures, début du congrès à 15 heures. Sous la devise «Next Level Fachhandel», nous mettrons en lumière comment les attentes toujours plus exigeantes des clients, les nouvelles technologies et l'intelligence artificielle transforment le marché, tout en vous montrant les opportunités qui en découlent pour le commerce spécialisé.

Exposition et nouveautés

Nos partenaires contractuels présenteront une sélection de nouveaux produits, des technologies de pointe et les modèles exclusifs. Les visiteurs pourront ainsi avoir un aperçu compact des tendances et nouvelles solutions sur le marché des appareils électroménagers.



Exposés issus de la pratique

Dani Arnold, alpiniste de l'extrême, nous expliquera comment le courage, la prise de risque et la détermination peuvent conduire au succès. Dr. Christian Bischof, mentaliste et économiste, montrera comment la magie et l'intelligence artificielle ouvrent de nouvelles perspectives en matière d'innovation et de réflexion stratégique.



Réseautage

Avec près de 250 participants, ce congrès présente une occasion unique de nouer des contacts, de discuter des opportunités et des défis et d'assister aux exposés. À la fin de l'évènement, tous les participants sont invités à un apéritif dînatoire ayant lieu dans l'exposition.

S'inscrire maintenant

Venez assister aux exposés pratiques de Dani Arnold et du Dr. Christian Bischof qui ne manqueront pas de vous inspirer. Réservez votre place et profitez d'une journée riche en innovations, idées précieuses et réseautage. L'inscription est possible tout simplement par le code QR ou directement sur www.eev.ch



Congrès ELITE Appareils 2026

Quand: 6 mai 2026

Ouverture des portes à 14 heures
début du Congrès à 15 heures

Où: Emil Frey Classics

Bahnhofplatz 2, 5745 Safenwil



Secteur suisse de la construction 2026

Une stabilisation sous réserve

Le secteur suisse de la construction clôture l'année 2025 avec un résultat positif. La faiblesse des taux d'intérêts, une demande en logements toujours élevée et une planification dynamique des projets ont assuré la stabilité des commandes. Les conditions sont donc favorables pour 2026: la construction résidentielle, les transformations et les investissements publics soutiennent la demande face à un contexte conjoncturel évoluant modérément. Le marché demeure exigeant, mais bien soutenu.

Texte: Urs Bitterli

Les perspectives économiques globales pour 2026 restent positives, sous réserve. Les prévisions tablent sur une croissance du PIB de 1,1 % pour 2026 (hors événements sportifs). L'économie suisse se développe ainsi de façon clairement positive, mais reste en deçà de la moyenne à long terme. La croissance est principalement soutenue par la demande intérieure. La consommation privée bénéficie d'une inflation très faible, de revenus réels stables

et de conditions de financement favorables. Parallèlement, un ralentissement s'amorce sur le marché du travail. La dynamique de l'emploi ralentit et, selon le SECO, le taux de chômage devrait croître à environ 3,1 % en 2026. Malgré cet affaiblissement, le marché du travail reste suffisamment robuste pour ne pas occasionner de baisses brutales de la demande. Pour la construction, cet environnement est synonyme de prévisibilité. La demande reste intacte, mais ne préfi-

gure pas de fluctuations conjoncturelles notables. Le marché entre ainsi dans une phase où l'efficacité, la qualité des projets et le positionnement stratégique priment sur la croissance en volume.

Investissements dans la construction: une croissance avec des différences marquées

Après deux années d'atténuation de la dynamique, les investissements réels dans la

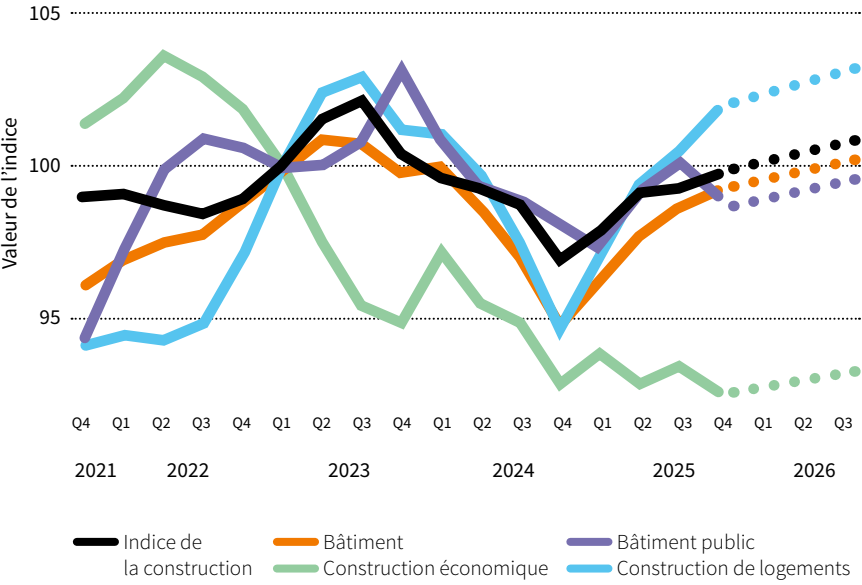
construction devraient augmenter de 1,3% à 1,6% en 2026, selon le KOF et le SECO. Toutefois, cette croissance ne se répartit pas uniformément sur tous les segments. Alors que la construction résidentielle fournit des impulsions positives, la construction commerciale reste bien en deçà des niveaux antérieurs. Pour 2026, la Société suisse des entrepreneurs SSE table sur une augmentation de 1,9% de l'activité de construction. La construction résidentielle et les projets d'infrastructure publiques constituent les principaux moteurs. Le bâtiment public est globalement stable, mais affiche de fortes fluctuations d'un trimestre à l'autre. La construction commerciale privée, en revanche, continue à faire l'objet d'une retenue à investir, en particulier chez les entreprises exportatrices. En même temps, le climat dans le secteur est optimiste. Les enquêtes conjoncturelles du KOF révèlent une occupation élevée des entreprises, des commandes stables et une marche des affaires solide. La durée moyenne des commandes est d'environ six mois, ce qui assure une sécurité à court terme au secteur, mais pas nécessairement un succès garanti à long terme.

Problème structurel comme moteur de croissance dans la construction résidentielle

En 2026, la construction résidentielle restera le pilier central du secteur suisse du bâtiment. La demande de logements continue de dépasser sensiblement l'offre. Le taux de vacance est historiquement bas, notamment dans les centres urbains et les agglomérations bien desservies. Après plusieurs années de baisse de la construction, les récents chiffres indiquent un renversement de tendance. Le nombre de permis de construire a considérablement augmenté, ce qui devrait induire une hausse de l'offre de logements dès 2026 – sans pour autant désamorcer la pénurie de logements à court terme. La temporisation entre la planification, l'octroi du permis et la finalisation demeure considérable. La construction d'immeubles collectifs connaît un développement très dynamique. Les nouvelles constructions, les transformations et les

Indice de la construction – prévisions de l'activité de construction corrigée des variations saisonnières

Niveau de l'indice au 4^e trimestre 2025: 100 points



Source: Société suisse des entrepreneurs SSE/Indice de la construction 4^e trimestre 2025

extensions gagnent en importance. Les investisseurs réagissent ainsi à la forte demande de logements locatifs et à la situation bénéficiaire relativement stable. La donne est plus contrastée pour les maisons individuelles. Les nouvelles constructions restent sous pression en raison de la pénurie de zones à bâtir et du prix élevé des terrains. Les extensions, les constructions de remplacement et les améliorations qualitatives du parc existant montent en puissance.

Transformation et rénovation – de la tendance au pilier stratégique

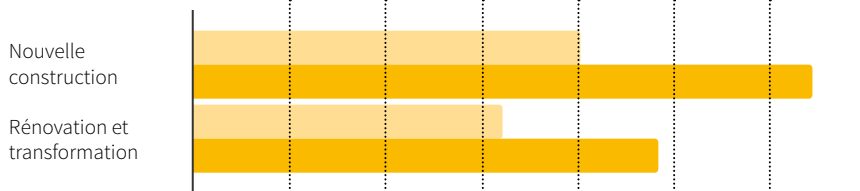
La transformation a tendance à évoluer du complément à la construction vers un pilier stratégique individuel du secteur de la construction. Plusieurs facteurs stimulent ce développement. D'une part, le parc immobilier suisse est relativement ancien et, d'autre part, les exigences en matière d'efficacité énergétique, de confort et d'utilisation mixte ne cessent d'augmenter. En 2026, la suppression prévue de la valeur locative fournira une impulsion supplémentaire entraînant des effets d'anticipa-

tion en matière de rénovations et d'assainissements. Bon nombre de propriétaires devraient consciemment anticiper leurs investissements tant que les frais d'entretien seront encore entièrement déductibles des impôts. Les observateurs du marché s'attendent ainsi à une hausse supérieure à la moyenne des projets de transformation, en particulier dans le segment résidentiel. Cette évolution revêt une grande importance pour de nombreux corps de métier, de l'aménagement à la technique du bâtiment, en passant par l'électricité et l'énergie. Le

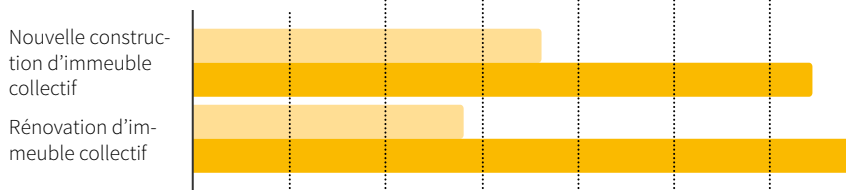
Le marché entre dans une phase où l'efficacité, la qualité des projets et le positionnement stratégique priment sur la croissance en volume.

Renchérissement des prix de la construction selon utilisation

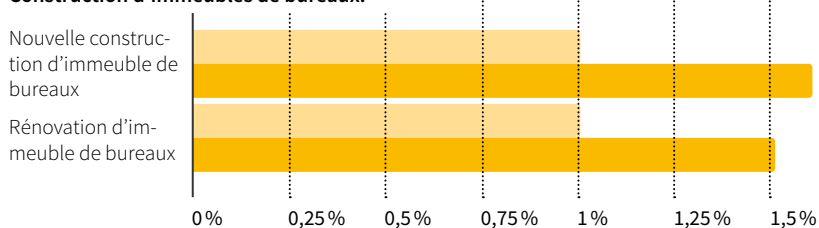
Bâtiment total:



Construction d'immeubles collectifs:



Construction d'immeubles de bureaux:



■ Variation annuelle ■ Croissance moyenne 2015-2025

État: octobre 2025. Source: OFS/Wüest Partner

La suppression de la valeur locative devrait entraîner une augmentation significative des projets de rénovation et de transformation et exercer une pression tarifaire supplémentaire.

tout s'accompagne d'une complexification des projets. Planification précise, coordination et savoir-faire technique: les transformations de biens existants sont exigeantes. Les entreprises à même de concentrer ces compétences s'assurent des avantages concurrentiels.

De nouvelles impulsions font grimper les prix de la construction

Les prix de la construction ont à nouveau augmenté modérément l'année dernière, mais affichent récemment une reprise plus soutenue. En octobre 2025, selon les chiffres de l'OFS, les prix de la construction dans le bâtiment ont renchéri de 0,9% par rapport à l'année précédente. Les coûts de construction demeurent ainsi à un niveau élevé, après une atténuation du renchérissement au cours des années précédentes, mais un léger regain récemment. Pour l'évolution future, l'accent porte sur des facteurs liés à la fois à l'offre et à la demande.

Côté offre, la hausse des coûts salariaux, l'occupation toujours élevée de bon nombre d'entreprises de construction et la pénurie de main-d'œuvre qualifiée font grimper les prix. La demande connaît une reprise notable, en particulier dans le segment de la transformation et de la rénovation. La suppression prévue de la valeur locative devrait

notamment entraîner une augmentation significative des projets de rénovation et de transformation et exercer une pression tarifaire supplémentaire. Dans ce contexte, Wüest Partner prévoit un renchérissement d'environ 2,0% dans le secteur du bâtiment pour 2026. Les prix de la construction devraient évoluer de façon nettement plus dynamique que les années précédentes. Les maîtres d'ouvrage et les investisseurs sont donc plus fortement incités à planifier les projets précocement et à piloter les risques liés aux coûts. Pour le secteur de la construction, le marché demeure exigeant, mais affiche un bon taux d'occupation.

Prix élevés et ralentissement du marché immobilier

En 2026, le marché immobilier suisse restera soumis à une pénurie structurelle, les prix affichant toutefois une nette tendance à la baisse. Après les renchérissements parfois conséquents enregistrés ces dernières années, une phase d'accalmie se profile sous la forme d'une normalisation à un niveau élevé – à défaut d'une correction. Plusieurs facteurs sont déterminants à cet égard: évolution conjoncturelle plus modérée, ralentissement de la dynamique migratoire et limites d'accessibilité croissantes pour les ménages et les investisseurs.

Sur le marché de la propriété immobilière, les prix perdent en intensité, mais restent soutenus. La propriété par étage profite toujours de l'offre restreinte, notamment dans les centres urbains et les agglomérations bien desservies. L'activité de construction augmente légèrement dans ce segment, atténuant quelque peu la pression tarifaire. La situation est similaire pour les maisons individuelles: la demande reste élevée, mais est davantage tributaire du niveau des prix, des conditions de financement et de la qualité de l'emplacement.

Pour la première fois depuis plusieurs années, une légère détente se dessine sur le marché des logements locatifs. La baisse des intérêts de référence permet de réduire les loyers des logements existants, tandis que les loyers demandés n'augmentent plus que modérément. La pénurie structurelle persiste néanmoins, en particulier dans les

L'année 2026 sera moins marquée par une croissance spectaculaire que par des décisions stratégiques façonnant le secteur à long terme.

grands centres. Pour les investisseurs, le logement demeure ainsi un champ de placement attrayant à long terme, malgré sa réglementation progressive.

Les objets de rendement sont soumis à une différenciation croissante. Ceux bénéficiant d'un bon emplacement, dotés d'une structure moderne et affichant un profil énergétique et durable convaincant restent très demandés, tandis que la sensibilité aux risques réglementaires augmente. Les investisseurs sont plus conscients de l'influence que peuvent exercer les exigences légales et les modifications réglementaires sur les coûts, l'utilisation et les rendements immobiliers. La forte demande en fonds immobiliers et en formes de placement similaires démontre que l'immobilier demeure un placement sûr en dépit des rendements moindres. Parallèlement, bon nombre d'at-



tentes positives sont déjà prises en compte dans les prix actuels, ce qui limite le potentiel de hausse.

Facteur stabilisant pour le secteur de la construction

Globalement, le marché immobilier restera un facteur stabilisant pour la construction en 2026. La dynamique tarifaire soutenue des années précédentes ne se poursuivra pas, mais la pénurie structurelle, le faible niveau d'intérêts et la forte pression à l'investissement contribuent à asseoir le rôle central de l'immobilier résidentiel et de rap-

port. Pour le secteur de la construction et de l'aménagement, cela signifie une demande constante – avec des exigences croissantes en matière de qualité, d'efficacité et de durabilité.

Perspectives 2026: consolidation plutôt qu'expansion

En 2026, le secteur suisse de la construction entrera dans une phase de consolidation. La construction résidentielle, les transformations et les infrastructures publiques garantiront une occupation de base stable. Les risques connus perdureront toutefois: tensions géopolitiques, conjoncture mondiale fragile et pénuries structurelles dans la planification et l'octroi des permis limiteront la croissance. Les entreprises devront donc davantage se focaliser sur la qualité, l'efficacité et la spécialisation. Quiconque optimise ses processus, adopte une vision interdisciplinaire et réagit précocement aux changements réglementaires et technologiques connaîtra le succès malgré un environnement exigeant. L'année 2026 sera donc moins marquée par une croissance spectaculaire que par des décisions stratégiques façonnant le secteur à long terme.

Prévisions pour le secteur de la construction en 2026

Principaux faits

- **Conjoncture:** croissance économique modérée d'environ 1,1 % attendue; la demande intérieure reste le principal pilier.
- **Activité de construction:** volume total en hausse d'environ 1,3 à 1,9 % en 2026; croissance soutenue par la construction résidentielle et l'infrastructure.
- **Construction résidentielle:** les immeubles collectifs connaissent l'évolution la plus dynamique; après plusieurs années moroses, la construction de nouveaux logements reprend.
- **Transformation et rénovation:** forte impulsion de la demande due aux exigences énergétiques et aux effets d'anticipation liés à la suppression de la valeur locative.
- **Prix de la construction:** prix du bâtiment 2025: +0,9%; pour 2026, un renchérissement d'environ 2,0 % est attendu.
- **Marché immobilier:** prix élevés, mais dynamique réduite; premières tendances à la baisse des loyers demandés et existants.

Sources: BAK Economics, Prévisions 2026, SECO, Tendances conjoncturelles hiver 2025/2026, KOF Rapport conjoncturel/ KOF-Baublatt-Perspective, Société suisse des entrepreneurs (SSE), Wüest Partner, Immobilienmarkt Schweiz 2026, Baukompass/Baublatt Analyse Q3 2025

L'accumulateur commercial, clé de l'efficacité énergétique dans les entreprises

L'accumulateur commercial connaît actuellement un essor impressionnant en Suisse. De plus en plus d'entreprises misent sur des solutions de stockage pour réduire leurs coûts énergétiques et maximiser leur consommation propre d'électricité solaire. Des exemples pratiques et les données du marché montrent les opportunités et les tendances offertes par la technologie de stockage.



Hans-Ulrich Held devant l'entrepôt industriel de Biofarm – pour une consommation propre accrue et des coûts énergétiques réduits.

Un marché dynamique – des chiffres convaincants

Depuis 2020, le marché du stockage par batterie a plus que doublé en Europe, et la Suisse ne fait pas exception. Si le stockage domestique domine encore, le segment des accumulateurs commerciaux connaît une croissance rapide: de 28,4 MWh en 2020 à 276,5 MWh en 2023. Les experts prévoient une croissance encore plus forte pour les années à venir, avec des taux de croissance annuels pouvant atteindre 45%. L'un des moteurs de cette évolution est la forte baisse des coûts des systèmes de stockage par batterie.

Pourquoi les entreprises misent-elles sur l'accumulateur commercial ?

Les entreprises investissent de plus en plus dans le stockage afin de ne pas injecter

dans le réseau l'électricité solaire excédentaire, mais de la stocker pour leurs propres besoins – une stratégie connue sous le nom de «peak shifting». Cela permet de réduire les coûts énergétiques et d'augmenter l'indépendance par rapport au réseau électrique. Tout aussi important: les accumulateurs contribuent à réduire les pics de consommation coûteux. Chez Inderbitzin AG, une entreprise de transformation des métaux située à Muotathal, ces pics surviennent lors du démarrage simultané de plusieurs machines et fours, souvent de manière imprévue et répartis sur la journée. Sans accumulateur, ces pics de puissance auraient fait grimper les coûts du réseau. Aujourd'hui, l'accumulateur commercial amortit ces pics de manière fiable: au lieu de prélever temporairement 150 kW sur le réseau, l'accumulateur fournit une partie



de la puissance à partir de la batterie, ce qui réduit considérablement la charge de pointe facturée et donc les coûts.

Marché de l'énergie de réglage: une nouvelle source de revenus pour les propriétaires d'accumulateurs

La participation au marché de l'énergie de réglage offre en outre aux entreprises des possibilités de revenus supplémentaires. Les entreprises mettent leurs capacités de stockage et de flexibilité à la disposition d'un prestataire de services qui les propose sur le marché. Elles sont ainsi rémunérées pour la mise à disposition d'énergie de réglage. Hans-Ulrich Held, président de la coopérative Biofarm et directeur général, confirme: «La combinaison d'une installation photovoltaïque et d'un accumulateur est pour nous un succès total, notamment grâce à la flexibilité du système de commande et à la planification minutieuse.»

Contact:

Solarmarkt GmbH, 5000 Aarau, tél. +41 62 200 62 00
info@solarmarkt.ch, www.solarmarkt.ch

SOLARMARKT
Compétence et composants.

Feller illumine la nouvelle Festhalle de Berne

La nouvelle Festhalle de Berne accueillera à l'avenir près de 330 événements culturels, spectacles, congrès, salons et événements sportifs. En tant que partenaire technologique leader de la Suisse dans le secteur de l'installation électrique, Feller assure, avec EDIZIO.liv, une mise en lumière optimale de la nouvelle Festhalle.

La nouvelle Festhalle a été réalisée sur une période de construction d'environ deux ans et inaugurée en avril 2025. Près de 1500 interrupteurs et prises ont été installés dans la salle polyvalente, entre autres de la nouvelle ligne de design EDIZIO.liv et avec le standard d'installation pour les nouvelles constructions SNAPFIX®. Ce n'est pas un hasard si les architectes et installateurs-électriciens ont misé sur EDIZIO.liv puisque ce nouveau design réunit effectivement tout ce qui était décisif pour ce projet intergénérationnel.

Sécuritaire, simple et modulaire

Les installations électriques sélectionnées devaient répondre aux plus hauts standards de sécurité, de fiabilité et d'efficacité énergétique, afin de couvrir tous les besoins des différents formats d'événements qui auront lieu dans la nouvelle Festhalle. Simultanément, elles devaient être d'utilisation et de maintenance simples. Ces deux conditions sont intégralement remplies par EDIZIO.liv et SNAPFIX®. «Une structure modulaire du système était un aspect central, en vue d'une extensibilité flexible à l'ave-



nir», explique Simon Masshardt, expert en électrotechnique chez Amstein + Walthert. «C'est la première fois que nous avons mis en œuvre SNAPFIX® dans un projet d'une telle ampleur et cela a été une très bonne expérience. Les retours des monteurs, par moments au nombre de 100 sur le chantier, ont aussi été positifs», rapporte Matthias Egger, chef de projet pour les installations électriques chez ETAVIS Bern-Mittelland AG. «SNAPFIX® nous a dans une grande mesure facilité l'installation, en nous faisant gagner du temps grâce à un montage plus rapide.»

Design intemporel, durabilité et qualité

Pour Tom Winter, CEO de BERNEXPO, le choix de Feller comme partenaire était une évidence: «Tout maître d'œuvre construisant, comme nous, un bâtiment en Suisse destiné à attirer un million de personnes

par an, optera, au niveau du design, de l'origine et du régionalisme, tout simplement pour Feller.» Le fait que Feller fabrique des produits durables de la plus haute qualité a été pondérant: «Pour l'acquisition, nous travaillons avec des partenaires qui sont en mesure de démontrer qu'ils pensent et travaillent dans le même esprit de durabilité que nous. C'est le cas chez Feller.»

Vous trouverez de plus amples informations sur EDIZIO.liv et sur Feller SNAPFIX ici.



Contact:

Feller AG, 8810 Horgen, tél. +41 844 72 73 74
customer@feller.ch, www.feller.ch

Feller
by Schneider Electric





LA DURABILITÉ REPENSÉE

LA PREMIÈRE BORNE WAGO EN PLASTIQUE PARTIELLEMENT RECYCLÉ ET BIOCIRCULAIRE

Installation électrique et durabilité – est-ce possible ? C'est possible – avec la borne à leviers Green Range WAGO ! La nouvelle borne de la maison WAGO pose une base plus durable dès les fondements de l'installation, car elle est composée de matières plastiques partiellement recyclées et biocirculaires et maintient ainsi les ressources existantes dans le cycle – et ce avec la même qualité et les mêmes certifications que la borne classique.

Nothing is too small to have an impact !



www.wago.com/221-green-range

Levier WAGO Green

Connecter durablement, installer en toute sécurité

La borne à levier WAGO Green associe une technologie de connexion éprouvée à un engagement clair en faveur de la durabilité. Fabriquée à partir de plastiques biosourcés et recyclés, elle incarne une démarche responsable sans compromis sur la qualité, la sécurité et le confort.



Grâce à la technologie intuitive à levier, les conducteurs se raccordent rapidement, sans outil et en toute fiabilité – qu'ils soient rigides, multibrins ou souples. Le boîtier transparent permet un contrôle visuel facile, tandis que la connexion durable reste sûre même en cas de vibrations et de variations de température.

Entièrement compatible avec les bornes à levier WAGO classiques, la borne WAGO Green convient aussi bien aux nouvelles installations qu'aux rénovations durables. Penser dès aujourd'hui à demain, c'est choisir une solution de connexion qui allie excellence technique et responsabilité environnementale.



Vos avantages en un coup d'œil:

- Boîtier en matériaux biosourcés et recyclés
- Installation rapide et sans outil
- Connexion électrique fiable et durable
- Boîtier transparent pour un contrôle visuel facile
- Alternative durable avec la qualité WAGO éprouvée

WAGO Green – la connexion verte pour un avenir durable.

Contact:

WAGO Contact SA, 1564 Domdidier
Tél. +41 84 020 07 50, fax +41 26 676 75 01
info.switzerland@wago.com, www.wago.com



Redécouvrez votre eau grâce au système anticalcaire intelligent

L'eau est au cœur de notre habitat. Elle nous accompagne tout au long de la journée, assure notre bien-être, notre qualité de vie et notre santé. Seulement, beaucoup de foyers et d'entreprises connaissent le problème: l'eau entartrée entraîne des dépôts calcaires, ternit les robinetteries, réduit la durée de vie des appareils ménagers et peut même faire augmenter la facture d'énergie. Vous êtes à la recherche d'une solution durable, moderne et avant tout confortable? Une innovation suisse vous apporte un réel progrès en la matière.

L'avenir de la protection anticalcaire: intelligence, confort et précision suisse

Le nouvel appareil anticalcaire de Tratson inaugure une nouvelle ère dans le traitement de l'eau. On le remarque au premier regard: avec son grand écran tactile innovant, il est aussi simple et intuitif à utiliser qu'un smartphone. En quelques touches, vous adaptez tous les réglages à vos besoins et en fonction de la dureté de votre eau.

Mais ce n'est qu'un début: il vous suffit d'un effleurement du doigt pour activer la revitalisation intégrée. Découvrez ainsi le bénéfice d'une eau adoucie, mais aussi fraîche et revitalisée. Le tout sans produits chimiques ni sel, sans maintenance coûteuse ni intervention sur les canalisations. Pour vous et votre famille, cela se traduit par une amélioration significative du confort et de la sécurité au quotidien.

Swiss Made – par des experts attachés à la qualité

Tratson incarne le meilleur de l'ingénierie suisse. Ce système anticalcaire est entièrement conçu et fabriqué en Suisse. Vous profitez ainsi de matériaux de premier choix, d'une finition précise et d'une technologie qui reste fiable au fil des années – de façon scientifiquement prouvée et durablement efficace.



Simplifiez votre quotidien et rentabilisez vos investissements

Le nouvel appareil anticalcaire Tratson vous fera gagner du temps et de la sérénité tout en prolongeant la durée de vie de vos appareils ménagers et en réduisant leur consommation. Ajoutez à cela le plaisir unique de savourer une eau fraîche et adoucie – pour augmenter votre qualité de vie et la valeur de votre résidence.

Un an de satisfaction garanti

Nous souhaitons que vous soyez entièrement convaincu de notre technologie. C'est pourquoi nous vous offrons une garantie satisfaction de 365 jours sur notre appareil anticalcaire. Testez-le pendant un an sans

aucun risque. Et si vous n'êtes pas satisfait, nous vous remboursons – sans la moindre hésitation.

Offrez-vous une eau d'inspiration moderne et ressentez la différence jour après jour. Tratson – la qualité suisse qui impressionne. L'eau comme vous la méritez.

Contact:

Tratson AG, 5413 Birmenstorf, tél. +41 44 212 22 31
info@tratson.ch, www.tratson.ch



ecoheat Vitrea

Une chaleur élégante pour un habitat moderne

Le chauffage ecoheat Vitrea est bien plus qu'un simple système de chauffage: il associe un design intemporel à une technologie infrarouge moderne et devient ainsi un véritable élément décoratif pour les espaces résidentiels et professionnels. Fabriqué en Allemagne à base de verre de haute qualité, il séduit par sa surface robuste et résistante aux rayures. Un gage de durabilité, d'efficacité et d'esthétique.

Un chauffage d'appoint flexible pour les périodes de transition et les pièces individuelles

Partout où il n'y a ni pompe à chaleur ni chauffage central, l'ecoheat Vitrea déploie tout son potentiel. Il est idéal pour les bureaux, les salles de loisirs, les salles de bains ou les logements de vacances et constitue une solution efficace pour un apport de chaleur ciblé. Le rayonnement infrarouge direct permet de chauffer rapidement la pièce et d'y créer une atmosphère agréable – parfait pour les journées froides ou les périodes de transition.

Durable, efficace et tourné vers l'avenir

En tant que chauffage infrarouge conforme à la GEG, l'ecoheat Vitrea répond à toutes les exigences de la directive Écoconception. La technologie intégrée ESHC (Enhanced Surface Heat Control) garantit une diffusion homogène et ciblée de la chaleur tout en limitant les pertes d'énergie à un minimum. Le chauffage en verre est ainsi particulièrement adapté à une utilisation ponctuelle ou comme complément judicieux à des systèmes de chauffage existants – efficace et respectueux des ressources.

Une commande confortable pour des besoins de chaleur personnalisés

Grâce au thermostat radio ecoheat Sensus, la température ambiante peut être réglée avec précision et en fonction des besoins. Vos clients bénéficient ainsi d'un confort



maximal tout en réduisant leur consommation d'énergie – une solution intelligente pour des environnements de vie et de travail modernes.

Une valeur ajoutée pour les entreprises d'électricité

L'ecoheat Vitrea enrichit votre assortiment avec un chauffage d'appoint haut de gamme qui se distingue par une installation simple, une grande fiabilité et un design contemporain. Il offre une réelle valeur ajoutée, en particulier dans les pièces sans solution de chauffage central. La garantie de cinq ans souligne l'exigence élevée en matière de qualité et la sécurité de l'investissement à long terme.

Offrez à vos clients avec l'ecoheat Vitrea un chauffage en verre élégant qui allie efficacité, confort et design – idéal pour tous les espaces nécessitant un apport de chaleur supplémentaire.

Profitez de votre adhésion à l'aae et bénéficiez d'avantages exclusifs lors de l'achat de l'ecoheat Vitrea.

Contact:
ecofort AG, 2560 Nidau, tél. +41 32 322 31 11
info@ecofort.ch, www.ecofort.ch

ecofort

L'éclairage comme élément de sécurité durable

L'éclairage ne se résume pas à un appareil. Il fait partie intégrante de l'infrastructure technique d'un bâtiment et doit assurer un fonctionnement fiable sur la durée. La confiance s'installe lorsque les solutions sont pensées pour accompagner une installation tout au long de sa vie utile, et non pour répondre à une exigence immédiate. En tant qu'entreprise active à l'échelle mondiale dans l'éclairage professionnel, nous développons des solutions conçues pour un usage durable. La gamme EVERLOOP en est un exemple.

Dans le secteur électrique, la fiabilité est essentielle. C'est dans ce contexte que l'approche modulaire d'EVERLOOP prend tout son sens. Lancée à l'origine avec les premiers modèles LINEAR INDIVILED, la gamme s'est progressivement étoffée pour devenir une famille complète de luminaires LED modulaires. Elle comprend aujourd'hui, entre autres, DAMP PROOF FLEX, DAMP PROOF HIGH EFFICIENCY, LINEAR INDIVILED GEN2, LINEAR INDIVILED EMERGENCY, BULKHEAD ROUND et SURFACE FLAT. D'autres développements sont en cours. Le principe reste inchangé: les modules LED et les drivers peuvent être remplacés séparément, sans devoir démonter ou remplacer l'appareil dans son ensemble.

Cette conception modulaire ne relève pas d'un simple choix technique. Elle traduit une vision orientée vers l'exploitation à long terme. Dans des installations appelées à fonctionner pendant de nombreuses années, elle permet des interventions ciblées, limite les remplacements inutiles et contribue à prolonger sensiblement la durée de vie des équipements existants.

Une gamme évolutive, une planification simplifiée

À mesure que la famille EVERLOOP s'élargit, elle offre également davantage de continuité aux installateurs et aux bureaux d'études. Une base technique commune facilite l'utilisation sur des projets variés, qu'il s'agisse

de bâtiments industriels, de surfaces commerciales, de parkings ou d'infrastructures publiques. La gestion des pièces de rechange reste claire, tandis que les installations conservent leur capacité d'évolution dans le temps.

La confiance née de la constance

L'évolution continue d'EVERLOOP répond avant tout aux exigences concrètes de la pratique. Les nouveaux modèles viennent compléter un système existant, sans en remettre en cause les fondements. Cette cohérence permet d'accompagner les évolutions du marché tout en préservant les installations en place, et s'inscrit dans une approche responsable de l'utilisation des ressources.

Conclusion

Avec EVERLOOP, l'accent est mis sur la continuité, la fiabilité et la maîtrise sur le long terme. Pour les professionnels de l'électricité, cela se traduit par une solution pensée pour durer, facile à maintenir et adaptée aux exigences réelles de l'exploitation quotidienne.

En savoir plus



Contact:

LEDVANCE AG, 8310 Kempthal, tél. +41 52 525 25 25
kundenservice@ledvance.com, www.ledvance.ch





LEDVANCE



SWITCH
NOW...>



**JETER, C'EST FACILE.
REEMPLACER, C'EST PRO.**



**Des solutions d'éclairage durables avec
des composants remplaçables.**
C'est **EVERLOOP** de **LEDVANCE**.

Solutions d'éclairage professionnelles pour des exigences élevées sur le lieu de travail

Un éclairage fiable est un facteur clé de réussite dans de nombreuses applications professionnelles – que ce soit pour des travaux d'installation et de maintenance, dans le service après-vente, les ateliers ou sur les chantiers. ANSMANN développe des solutions d'éclairage orientées vers la pratique, spécialement conçues pour répondre aux exigences du quotidien professionnel. Schönerberger distribue et représente cette marque auprès du commerce spécialisé.



Lampe de poche ANSMANN Pro 3000R

La lampe de poche est conçue pour une utilisation mobile et séduit par sa conception compacte ainsi que par sa fabrication robuste. Elle est idéale pour les interventions de service, les travaux de maintenance et toutes les situations nécessitant une source lumineuse fiable et flexible. Grâce à plusieurs niveaux de commutation, le flux lumineux peut être adapté aux besoins de chaque situation, tandis que sa construction résistante contribue à une longue durée de vie dans un usage quotidien.

- Réf. art. 64.1600-0445
- Lampe de poche LED compacte
- Plusieurs niveaux d'éclairage
- Boîtier robuste
- Adaptée aux interventions de service et aux travaux artisanaux



Projecteur de travail sur batterie ANSMANN FL30W

Pour l'éclairage de zones de travail plus étendues, le projecteur de travail sur batterie offre une solution à la fois puissante et flexible. Il est conçu aussi bien pour une utilisation stationnaire que mobile et convient aux applications en intérieur comme en extérieur. Sa conception permet une orientation ciblée du faisceau lumineux. Une caractéristique essentielle de ce projecteur est le système de batterie 18 volts avec adaptateurs interchangeables. Cela permet d'utiliser le projecteur avec des batteries courantes de différents fabricants d'outils électroportatifs. Les batteries déjà disponibles peuvent ainsi continuer à être utilisées, ce qui réduit les investissements et facilite l'intégration dans les environnements de travail existants.

- Réf. art. 64.1600-0639
- LED COB 30 W, 3 niveaux de luminosité
- Flux lumineux jusqu'à 3000 lm
- Température de couleur: 6500 K
- Portée d'éclairage jusqu'à 14 m
- Tête d'éclairage orientable à 360°
- Étrier de support réglable (jusqu'à 75°)
- Système de batterie 18 V avec adaptateurs pour Bosch, Einhell, Makita, DeWalt



Les deux produits se distinguent par une fabrication robuste, une utilisation orientée vers la pratique et une grande fiabilité. Ils sont conçus pour une utilisation professionnelle intensive et assistent les utilisateurs dans des processus de travail efficaces et sûrs.

Les produits ANSMANN présentés sont disponibles auprès de Schönerberger et peuvent être commandés directement sur www.msch-ag.ch

Contact:

M. Schönerberger AG, 5507 Mellingen
Tél. +41 56 481 81 41, info@msch-ag.ch, msch-ag.ch



schönerberger

Première mondiale dans le domaine des plans de cuisson à induction et nouveaux modèles Downdraft

Les nouveaux plans de cuisson à induction KM 8000 et la batterie de cuisine «M Sense» ouvrent une nouvelle dimension dans le domaine de la cuisine: en plus de la hotte aspirante, les poêles et les casseroles communiquent aussi avec le plan de cuisson. Les nouvelles hottes Downdraft allient une forte puissance et une technique innovante à une lumière d'ambiance.



Le plan de cuisson communique avec les casseroles

Les poêles et casseroles M Sense, fabriquées par Kuhn Rikon, disposent d'une commande Touch intégrée et de jusqu'à trois capteurs de température. Lorsqu'elles sont reliées à la génération de plans de cuisson KM 8000, elles adaptent automatiquement



la puissance – ainsi, rien ne brûle, rien ne déborde et la consommation d'énergie diminue de jusqu'à 30 %*. Les produits M Sense conviennent au lave-vaisselle, mais le KM 8000 permet également d'utiliser

des ustensiles de cuisine traditionnels. Différentes finitions** sont disponibles, du DiamondFinish à la version standard classique en passant par un MattFinish. L'impression réduite** fait disparaître discrètement le plan de cuisson dans la cuisine lorsqu'il est éteint.

Nouvelles hottes Downdraft avec AmbientLight

Les nouveaux modèles combinent une purification de l'air performante, des matériaux de haute qualité et une technologie intelligente avec un concept d'éclairage innovant. D'une simple pression du doigt, l'écran anti-buées se lève silencieusement der-



rière le plan de cuisson et disparaît dans le plan de travail lorsqu'il n'est pas utilisé. La technique de ventilation puissante et efficace sur le plan énergétique aspire de manière fiable les vapeurs de cuisson et les odeurs.

Grâce à Con@ctivity, la hotte aspirante et le plan de cuisson communiquent entre elles et adaptent automatiquement leur puissance. L'éclairage contrôlable via l'application Miele constitue l'un des points forts de ces appareils. Les modèles haut de gamme sont en outre dotés d'une bande lumineuse LED périphérique avec mode ambiance.

Plus d'informations sur www.miele.ch

Contact:

Miele AG, 8957 Spreitenbach, tél. +41 56 417 27 61
domesticsales@miele.ch, www.miele.ch



* Comparaison d'un processus d'ébullition de 2 litres d'eau avec couvercle pendant environ 25 minutes.

** Selon le modèle

Le premier sèche-linge qui mesure le taux d'humidité au cœur du vêtement

Le sèche-linge SuperLuxe d'Electrolux dispose d'une technologie 3DScan unique qui garantit le séchage parfait, intérieur comme extérieur, des vêtements composés de plusieurs couches, y compris vos doudounes les plus épaisses.

En hiver, on est heureux d'avoir des gros manteaux bien chauds. Mais il arrive qu'après un lavage, une doudoune ne soit plus aussi chaude qu'avant. C'est qu'en séchant à l'air libre, les plumes de duvet, au lieu de sécher de manière uniforme, restent collées les unes aux autres, perdant ainsi beaucoup de leur pouvoir isolant. Grâce à la technologie innovante 3DScan d'Electrolux, ce problème appartient désormais au passé.

Des vêtements qui tiennent 30% plus chaud grâce à la technologie innovante 3DScan

Alors que les sèche-linges traditionnels ne séchent que la surface du vêtement, la technologie 3DScan est la première à éva-

luer l'humidité à l'intérieur du vêtement et à adapter automatiquement le temps de séchage. Une caractéristique particulièrement intéressante pour les vêtements composés de plusieurs couches, comme les doudounes: ils sont entièrement secs à l'intérieur comme à l'extérieur et conservent une isolation thermique* de jusqu'à 30% supérieure à un séchage à l'air libre. Même après lavage, les vêtements restent aussi chauds et doux qu'au premier jour.

Les sèche-linges SuperLuxe d'Electrolux séchent également vos autres textiles avec soin et précision, qu'il s'agisse de tissus synthétiques, en coton ou en laine, de pièces 100% en soie ou de vêtements d'extérieur. Tous les modèles satisfont en outre aux plus hautes exigences en matière d'effi-



Une isolation thermique améliorée de 30% par rapport à celle d'un séchage à l'air libre.

cience énergétique, leur garantissant une classification A. Pour une gestion durable et respectueuse de vos vêtements et des ressources de la planète.

L'appli Electrolux – le guide intelligent

L'appli Electrolux constitue une aide simple et intelligente pour prendre soin de vos vêtements. Très intuitif, ce guide vous conseille le programme le mieux adapté à votre besoin et communique automatiquement les informations au sèche-linge, connecté au Wi-Fi domestique. L'appli permet même de mettre en route sa machine depuis un smartphone. Que demander de plus?

*Fonctionnalité thermique, définie comme la protection contre le froid par temps sec. La protection contre le froid est garantie dans les conditions d'utilisation du procédé d'analyse: température ambiante de 21°C (70°F), aération normale pour une vitesse de l'air de 0,1 m/s.

Contact:

Electrolux AG, 8048 Zürich
Tél. +41 44 405 81 11, fax +41 44 405 82 35
www.electrolux.ch



Aussi chaude qu'au premier jour grâce à la technologie 3DScan.

**NOUVEAUTÉ
MONDIALE**

Programme Odermatt Speed 39 minutes

L'édition spéciale Marco Odermatt,
dotée du programme de lavage complet
le plus rapide de Suisse.* Pour des
résultats parfaits en un temps record.



swisski OFFICIAL
SUPPLIER

* Sur la base d'un test externe d'élimination de 59 taches avec le programme Odermatt Speed 39 minutes (avec une charge de 8 kg) par rapport aux marques leader en Europe proposant des programmes courts à 30 °C.

Lave-linge et sèche-linge ASKO chez FORS SA

Scandinavian Laundry Care 2.0

Il existe des appareils de soin du linge qui se contentent de faire le travail – et d'autres qui améliorent sensiblement le quotidien. ASKO Laundry Care 2.0 appartient clairement à la deuxième catégorie. Cette nouvelle génération de lave-linge et de sèche-linge associe le design scandinave à des détails intelligents: fonctionnement silencieux, programmes bien pensés, dosage automatique et soin en douceur pour tout ce que l'on aime porter. Ainsi, «faire la lessive» devient moins une corvée et davantage un détail du quotidien parfaitement maîtrisé.



Nouveau look, nouvelle ligne – le lave-linge ASKO

Au premier regard, c'est évident: ce lave-linge n'a pas vocation à se cacher dans le réduit. Le nouveau design ASKO est moderne, épuré et haut de gamme. Des lignes nettes, des proportions équilibrées et une façade sobre. L'appareil s'intègre harmonieusement dans des espaces de vie et des buanderies, dans des cuisines minimalistes ou des intérieurs chaleureux et conviviaux.

Stable, silencieuse, sans chichi – Quattro Construction™ 2.0

Derrière son esthétique épurée se cache une construction pensée pour la stabilité et le calme. Avec Quattro Construction™ 2.0, ASKO mise sur un système de suspension exclusif qui réduit nettement les vibrations. Quatre pieds renforcés, une solide plaque de fond en acier et un capot renforcé garantissent un excellent maintien au sol et un fonctionnement agréable-silencieux. Tambour, porte et système d'amortissement s'emboîtent parfaitement et gardent même les charges importantes



sous contrôle. Un verrouillage de porte motorisé centre automatiquement la porte et la ferme de manière sûre et silencieuse. Résultat: moins de cliquetis, moins de grondements – et plus de sérénité au quotidien.

Plus d'enchevêtrement de linge: Bundle Free Drying™ & Bundle Guard™

Rien de plus agaçant que de sortir du sèche-linge un seul gros paquet de linge – sec à l'extérieur, encore à moitié humide à l'intérieur. C'est précisément là qu'interviennent Bundle Free Drying™ et Bundle Guard™. Les mouvements du tambour sont conçus pour que les textiles circulent aussi librement que possible et ne s'emmêlent pas en un amas compact. En complément, Bundle Guard™ entre en jeu: un capteur d'humidité placé dans le conduit d'air surveille l'humidité résiduelle de la charge. Si le système détecte des valeurs typiques indiquant la formation d'un paquet de linge, le sèche-linge inverse automatiquement le sens de rotation du tambour afin de séparer les pièces. Le programme ne se termine que lorsque la charge est réellement sèche de manière uniforme.



Conçu pour les plus exigeants – le programme de séchage laine

La laine, la soie et d'autres matières délicates demandent une attention particulière. Le programme de séchage laine des nouveaux sèche-linge ASKO a été développé précisément dans ce but. Il sèche en douceur, protège contre la déformation et le rétrécissement, et aide les textiles à conserver leur forme. Les pièces de qualité en profitent tout particulièrement: elles restent belles plus longtemps, sont agréables au toucher – et on les porte tout simplement avec plus de plaisir. Une expérience de séchage luxueuse pour des pièces favorites tout aussi luxueuses.

FORS propose 5 ans de garantie sur les appareils ménagers et professionnels.



Contact:

FORS AG, 2557 Studen, tél. +41 32 374 26 26
info@fors.ch, www.fors.ch



ASKO



Laundry Care 2.0

Il existe des appareils de soin du linge qui se contentent de fonctionner, et d'autres qui améliorent réellement le quotidien. La nouvelle génération ASKO Laundry Care 2.0 appartient clairement à la deuxième catégorie. Avec ASKO, le jour de lessive devient un moment agréablement discret du quotidien: des appareils silencieux, des programmes bien pensés, un soin du linge tout en douceur et un design qui a fière allure – pour celles et ceux qui veulent plus que «juste laver».



En savoir plus sur:
www.fors.ch/fr/laundry-care-2-0



Plus de fraîcheur pour les membres de l'aae à partir du 1.3.2026

La nouvelle gamme ELITE de Liebherr est prête

Innovants, durables, confortables et lucratifs: pas moins de 19 nouveaux modèles de Liebherr sont répertoriés dans la gamme ELITE 2026, dont un appareil FrenchDoor. Les appareils de table très appréciés sont également de retour. Et la gamme SMS ainsi que les congélateurs ont bénéficié d'une importante mise à jour technique.

Tous les congélateurs avec poignée-barre

Liebherr est le leader mondial des congélateurs dotés de la technologie NoFrost. NoFrost signifie: plus jamais de dégivrage fastidieux du compartiment congélateur, plus de temps pour d'autres choses – et des économies d'argent. Désormais, les 5 modèles ELITE sont équipés de la poignée-barre éprouvée. Ils disposent également de la fonction EasyOpen, ce qui permet d'ouvrir la porte facilement et confortablement, même plusieurs fois de suite.

SMS: désormais aussi avec BioFresh

Grâce à la technologie innovante BioFresh



de Liebherr, les aliments restent frais et se conservent nettement plus longtemps, adieu le gaspillage alimentaire. Grâce aux deux nouveaux réfrigérateurs encastrables IKBc 14 EEV et IKBc 12 EEV, les membres de



clients (p.ex. pour le marché d'échange), deux appareils aux normes suisses qui disposent de cette technologie de fraîcheur durable – et ce pour les niches 14/6 et 12/6.

Les appareils de table reviennent

Liebherr se considère comme un expert mondial de la réfrigération et de la congélation. Avec les deux appareils de table TP 85 EEV et GP 85 EEV, la gamme est à nouveau complète chez l'aae. Les deux modèles marquent des points avec une offre prix/performance particulièrement lucrative.

Une gamme complète pour les clients de l'aae

Parmi les 19 modèles ELITE figure également la cave à vin WTS 165 EEV avec deux zones de température. Ce modèle peut accueillir jusqu'à 131 bouteilles et se distingue par son équipement de forme parfaite, y compris le PresentationBoard.

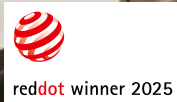
Contact:

Liebherr-Export AG, 5415 Nussbaumen AG
sales.hau.ch@liebherr.com, home.liebherr.com

LIEBHERR



Excellente grande :
notre passion pour
le moindre détail.



Un design primé – partout où vous regardez. Nos nouvelles combinaisons FrenchDoor ont été récompensées à deux reprises : par le Red Dot Award et l'iF Design Award.

Le nouveau modèle ELITE exclusif **MD 90** à 4 portes convainc avec DuoCooling, deux tiroirs EasyFresh, EasyTwist-Ice, LED, ainsi que NoFrost, VarioTemp et VarioSpace.

home.liebherr.com/frenchdoor

LIEBHERR

Lave-linge séchant Haier Couture Care Collection 11

Prêt pour la journée en 59 minutes: lavage et séchage en un temps record

Le temps est un luxe. Le lave-linge séchant primé de la Couture Care Collection 11 associe rapidité, grande capacité et soin intelligent au plus haut niveau. Grâce au programme Rapide 59 min, votre linge est lavé et séché en un temps record – idéal pour un quotidien spontané et exigeant.

Rapidité et capacité sans compromis

Avec le programme innovant Rapide 59 min, vous lavez et séchez votre linge en moins d'une heure. La capacité XXL de 18 kg pour le lavage et 11 kg pour le séchage permet de traiter facilement le linge de toute la famille, le linge de lit ou les rideaux. Des programmes courts supplémentaires tels que Rapide 15 min et Rapide 39 min offrent une flexibilité maximale au quotidien.

Un soin intelligent pour tous les textiles

Grâce à l'intelligence artificielle, l'appareil reconnaît automatiquement le type de textile et la charge, et ajuste de manière opti-

male la consommation d'eau, de temps et d'énergie. I Refresh Pro rafraîchit et stérilise plus de 20 textiles délicats sans lavage. Le système Ultra Reverse Drum assure un séchage homogène sans plis, tandis que Ultra Fresh Air aère le tambour jusqu'à 12 heures et empêche la formation d'odeurs.

Une hygiène qui inspire confiance

Un grand filtre frontal ainsi que des technologies d'hygiène multicouches telles que Microban, Smart Dual Spray et le programme tambour à 90 °C garantissent un linge propre, frais et hypoallergénique. Le double distributeur de lessive à cinq compartiments permet un dosage automatique

ou manuel – précis, efficace et économe en ressources.

Design, efficacité et connectivité intelligente

Ce modèle, récompensé par le iF Design Award, séduit par son écran TFT de 10,1" incliné de manière ergonomique et son utilisation intuitive. Les technologies 3-Inverter et Heat Pump assurent d'excellents résultats de lavage et de séchage avec une consommation d'énergie réduite. Grâce à l'application hOn, contrôlez les programmes à distance, recevez des notifications en temps réel et accédez à plus de 60 programmes supplémentaires.



Contact:

Haier Switzerland AG, 6340 Baar, tél. +41 41 785 40 40
info-ch@haier-europe.com, www.haier.ch

Haier

La nouvelle Lexus ES

L'élégance électrifiée et l'avance technologique

Lexus présente la huitième génération de l'ES et inaugure ainsi une nouvelle ère d'électrification. Sous le concept «Experience Elegant & Electrified Sedan», la nouvelle ES allie design, technologie et motorisations, qui comprennent pour la première fois des versions purement électriques à batterie (BEV). La berline s'agrandit considérablement, offre un espace digne d'une voiture de luxe et introduit un concept de sécurité révolutionnaire.

Design et dimensions: une esthétique exclusive et un espace de classe supérieure

Le design suit le concept «Clean Tech x Élégance». La silhouette fluide et le toit de cabine effilé marquent l'esthétique. Avec une longueur de 514 cm et un empattement de 295 cm, l'ES atteint presque le niveau de la classe supérieure. À l'arrière, les passagers bénéficient d'un espace nettement amélioré, l'espace pour les jambes augmentant de 11 centimètres.

Intérieur et points forts technologiques

À l'intérieur, le luxe se mêle à l'innovation. Le cockpit suit le concept Tazuna pour une utilisation intuitive. Le point fort est le tableau de bord avec «Hidden Switches»: des éléments de commande qui se trouvent sous le revêtement et qui ne s'allument qu'au démarrage. Le plus grand écran multimédia installé, de 14 pouces, fournit des informations multimodales. De nouveaux habillages de porte revêtus de bambou avec éclairage d'ambiance soulignent le caractère haut de gamme.



Électrification et performances de conduite

La nouvelle Lexus ES est proposée pour la première fois en version tout hybride et en version tout électrique à batterie (BEV) avec traction avant et quatre roues motrices. L'ES entièrement électrique offre une autonomie WLTP prévue de 530 km et peut être rechargée à 80 % en 30 minutes environ. Le châssis révisé améliore la transmission de la puissance et maximise le confort de conduite.

Sécurité intelligente et garantie de 10 ans

Lexus est un précurseur en matière de sécurité active. Le Lexus Safety System + comprend le PCS, qui détecte désormais aussi les scooters électriques. Pour la première fois, un système Driver Monitor est utilisé: une caméra surveille le conducteur et détecte les distractions. En cas de manque de réaction, le système immobilise le véhicule de manière contrôlée. Le pack de service Lexus Premium, unique en son genre, offre une garantie gratuite de 10 ans, activée par le service, qui assure la confiance dans la qualité de la nouvelle ES.



Contact:

Toyota AG, 5745 Safenwil
Tél. +41 62 788 88 44, www.lexus.ch





Jusqu'à 8 ans de tranquillité avec PEUGEOT CARE

PEUGEOT CARE fait partie de PEUGEOT E-PROMISE et offre jusqu'à 8 ans ou 160 000 km de protection complète pour tous les modèles électriques et utilitaires.

À partir du 1^{er} mai 2025, PEUGEOT lance PEUGEOT CARE, un programme intégré à PEUGEOT E-PROMISE pour garantir une mobilité électrique sans souci. En plus de la garantie constructeur de trois ans, PEUGEOT CARE ajoute jusqu'à cinq années supplémentaires de protection gratuite – soit jusqu'à 8 ans ou 160 000 km. Cette couverture inclut la batterie, le moteur électrique, la technologie de charge, la

chaîne de traction et les principaux composants électriques et mécaniques. Elle est activée après chaque entretien chez un partenaire agréé et reste valable jusqu'au prochain entretien.

PEUGEOT CARE s'applique aux voitures particulières et aux utilitaires comme E-Partner, E-Expert et E-Boxer. PEUGEOT propose ainsi la gamme électrique la plus large parmi les constructeurs généralistes européens –

onze modèles au total, dont E-208, E-2008, E-308, E-408, E-3008, E-5008 ainsi que les nouveaux E-308 et E-308 SW.

Avec PEUGEOT CARE et E-PROMISE, la marque affirme son engagement pour une mobilité durable et assure à ses clients une tranquillité d'esprit – aujourd'hui et demain.



Contact:

PEUGEOT SCHWEIZ SA, 8050 Zürich
Tél. +41 44 746 23 07, www.peugeot.ch



Solutions d'étiquetage professionnelles «P-touch» de Brother

Les installateurs utilisent encore souvent des étiquettes écrites à la main, ce qui nuit à la lisibilité et à la durabilité et fait perdre du temps sur place. Le choix du bon ruban adhésif pour une application spécifique est souvent peu clair en raison des nombreuses normes DIN à prendre en compte et de la grande variété de rubans disponibles.

Brother propose une large gamme de rubans adhésifs pour des applications industrielles, de bureau et domestiques. Les appareils d'étiquetage «P-touch» de Brother se distinguent par leur durabilité et leur résistance, ce qui en fait une solution fiable pour l'étiquetage d'objets et de documents.

Étiqueteuses pour professionnels

Conçues pour être utilisées avec nos rubans adhésifs «Pro Tape» ainsi qu'avec tous les autres rubans adhésifs TZe, les étiqueteuses professionnelles de Brother vous permettent d'imprimer des étiquettes résistantes qui durent longtemps.

- Modèles portatifs avec batteries rechargeables pour l'impression mobile d'étiquettes
- Imprimante d'étiquettes de bureau pour l'impression d'étiquettes haute résolution de jusqu'à 36 mm de large
- De nombreux modèles sont compatibles avec les applications de bureau et mobiles pour les électriciens, les techniciens en réseau et autres professionnels

«Pro Tapes» – Rubans adhésifs pour professionnels

Les rubans adhésifs Pro de Brother offrent des solutions professionnelles pour des étiquetages fiables, résistants et durables. Ils



ont été testés pour leur résistance à l'eau, aux produits chimiques, à l'huile, à la chaleur, au froid et à la lumière du soleil, et ont fait leurs preuves dans des conditions extrêmes.

Ruban adhésif très résistant

Le ruban adhésif Brother TZe très résistant adhère en moyenne trois fois plus sur les surfaces structurées que le ruban standard. Il convient pour une utilisation sur des surfaces lisses ou structurées telles que:

- les unités de consommation
- les racks et tableaux de réseau
- les panneaux et dispositifs de commutation
- les armoires et plaques métalliques thermolaquées

Rubans pour la signalisation des câbles

Brother a développé différents types de rubans adhésifs Pro pour vous permettre

d'identifier vos fils et câbles de manière fiable, en mettant l'accent sur la bonne signalisation et la durabilité.

- Rubans auto-laminants pour câbles réseau CAT5E / CAT6A
- Rubans flexibles pour l'étiquetage des fils et câbles (enroulement et fanion)
- Étiquettes fanions découpées pour les câbles à fibre optique et autres fils et câbles fins
- Gains thermorétractables à passer sur le câble et à rétracter ensuite à l'aide d'un pistolet à air chaud

Les membres de l'aae bénéficient de conditions spéciales auprès d'iba:

Inscrivez-vous sur
www.iba.ch/fr/eev-aae



Contact:

iba, OWIBA AG, 3065 Bolligen
Tél. +41 800 82 00 82, www.iba.ch, member@iba.ch



brother
at your side

P-touch

Tirer parti des avis Google

Les avis Google sont bien plus qu'une autocongratulation en ligne. Ils influencent les décisions, sont un indicateur de confiance et constituent parfois aussi un obstacle. Savoir les utiliser correctement permet de renforcer sa présence en ligne mais aussi de refléter une attitude professionnelle et respectueuse envers les clients.

Texte: Karin Hofbauer



Les avis, une première impression

Aujourd'hui, lorsqu'on cherche un électricien, on s'informe d'abord en ligne. Les avis offrent en quelques secondes un aperçu du fonctionnement d'une entreprise. Ils ne remplacent certes pas un entretien personnel, mais influencent considérablement la présélection, orientant, pour bon nombre de clients, la décision de prendre contact ou non. Il est donc essentiel d'accorder une grande attention aux avis et de les considérer comme un élément de son image publique.

Les avis positifs méritent une attention particulière

Un avis Google positif n'est jamais le fruit du hasard. Il reflète la satisfaction, la confiance et bien souvent aussi l'enthousiasme du client. En prenant le temps de partager une bonne expérience, les clients n'attendent

rien en retour mais apprécient une marque de reconnaissance. Une réponse brève et personnelle témoigne de votre estime, tout en montrant que votre entreprise est portée par des personnes engagées. Formulé avec sincérité et sans langage publicitaire, un message de remerciement sera authentique et crédible.

Répondre aux critiques avec calme et respect

Les avis négatifs sont certes désagréables, mais ils font partie de la réalité. Dans le domaine de l'artisanat, en particulier, où se côtoient délais, chantiers et attentes des clients, tout ne se déroule pas toujours sans accroc. Ce n'est cependant pas la critique elle-même qui est déterminante mais plutôt la manière d'y répondre. Les discussions publiques ou les justifications mènent rarement au but. Mieux vaut donc faire preuve



de compréhension, prendre les critiques au sérieux et proposer une solution, une attitude qui permet d'instaurer la confiance, même auprès de ceux qui se contentent de lire les avis.

Choisir l'ouverture plutôt que la défense

Tous les avis ne sont pas forcément justes, mais ils sont tous visibles. En restant objectif et en répondant de manière transparente, vous démontrez votre professionnalisme. Une attitude ouverte face aux erreurs a plus d'impact qu'une mise en scène parfaite de votre entreprise. Les clients savent que tout ne peut pas être planifié et accordent plus d'attention à la manière dont une entreprise réagit lorsque les choses ne se déroulent pas comme prévu.

Vous trouverez d'autres conseils dans le Flash du mois d'avril. Si vous ne souhaitez pas attendre, vous pouvez dès à présent consulter les autres astuces en ligne:



Modèles exclusifs ELITE 2026

Utilisez le pack marketing gratuit pour la promotion de vos modèles exclusifs ELITE

Profitez d'une campagne publicitaire attrayante et du pack marketing complet dédié à la promotion de vos modèles exclusifs ELITE. Les supports publicitaires personnalisés ne manqueront pas d'attirer l'attention de votre clientèle sur votre entreprise. Car vous restez toujours près d'elle.

Réservé exclusivement à nos membres et à leurs clients, l'assortiment des modèles exclusifs ELITE comprend une grande diversité de marques de fabricants connus et impressionne par un excellent rapport qualité-prix. Grâce à cette exclusivité et aux conditions d'achat extrêmement intéressantes, vous êtes à même de faire face à la concurrence. Associés à vos prestations, ces modèles vous permettent d'offrir à vos clients un paquet complet alliant modèles exclusifs et service professionnel. Différents moyens publicitaires sont à votre disposition pour vous aider à convaincre vos clients de la qualité des modèles exclusifs.

Prospectus de vente A4

Pour que vos clients puissent prendre leur décision d'achat sur la base d'informations claires, nous vous fournissons un instrument très utile: le prospectus de vente des modèles exclusifs ELITE que vous pouvez personnaliser au nom de votre entreprise. Peu importe que vous fassiez distribuer le prospectus dans la région, que vous l'envoyiez ponctuellement ou que vous le mettiez à disposition dans votre magasin spécialisé.

Affiches pour stop-trottoir

Les affiches gratuites pour votre stop-trottoir, disponibles en plusieurs motifs différents, frais et percutants, attirent l'attention de vos clients sur vos offres et assurent ainsi la fréquentation de votre magasin spécialisé. En tant que professionnel de l'électricité de votre région, vous êtes proche de votre clientèle. Mettez donc cet atout en avant à l'aide de la nouvelle campagne et commandez dès maintenant les supports de vente gratuits!



Davantage d'informations

www.eev.ch [Login] | Électroménager | Modèles exclusifs ELITE



«Je me réjouis à l'idée de pouvoir bientôt consacrer pleinement mon temps à mes passions.»

Urs Zaugg, fondé de pouvoir dans le domaine de la comptabilité, a rejoint l'aae le 1^{er} février 1994 et y a travaillé durant 32 ans. À l'occasion de son départ à la retraite fin mars 2026, nous l'avons interrogé sur ses années d'activité ainsi que sur ses projets pour cette nouvelle étape de sa vie.

Interview: Pascal Bürki

Urs, peux-tu décrire en trois phrases les 32 années que tu as passées chez nous?

Ces 32 années ont été intéressantes et enrichissantes, marquées par de nombreuses rencontres avec des collègues. L'aae est un employeur généreux qui m'a accordé une grande confiance. J'ai toujours aimé venir travailler.

Quels sont les sentiments qui prédominent en ce moment: la gratitude, la fierté, la nostalgie ou encore la joie?

Je suis très reconnaissant d'avoir pu travailler aussi longtemps à l'aae. En même temps, je me réjouis à l'idée d'entamer une nouvelle étape de ma vie, sans réveil le matin, sans routine fixe et avec beaucoup de temps à consacrer à mes loisirs et à mon épouse.

Comment ton rôle a-t-il évolué au cours de ces années?

Au début, ma tâche principale était la comptabilité, mais au fil du temps, j'ai pris en charge de plus en plus d'activités dans le domaine du support informatique.

Quelles étapes et quels projets ont été marquants pour toi, et pourquoi?

Ma promotion en tant que fondé de pouvoir en 2001 a été une étape importante pour moi car elle m'a montré que l'aae m'accordait une grande confiance et qu'elle comptait sur moi. Les responsabilités que j'ai prises dans le domaine du support informatique interne ont par ailleurs renforcé la collaboration avec les autres départements ainsi qu'avec nos partenaires externes.

Quel a été le plus grand changement dans l'entreprise depuis que tu as commencé à y travailler?

Le développement continu et la croissance de l'aae. Au début, nous étions neuf collaborateurs, aujourd'hui nous sommes presque quarante. Une évolution impressionnante!

Quels moments vécus avec l'aae te resteront particulièrement en mémoire?

Les Assemblées générales ont toujours été des moments forts. Au-delà des sujets professionnels, il y a toujours eu une partie plus conviviale, propice aux échanges avec les membres, les partenaires contractuels et les collègues – parfois jusque tard dans la nuit.

Qu'est-ce qui t'a motivé au cours de toutes ces années?

Ce qui m'a toujours motivé, c'est mon travail à la fois varié et autonome dans les domaines de la comptabilité et du support



«En tant qu'amateur de chocolat, j'étais connu à l'aae pour avoir, dans un tiroir, une réserve toujours bien garnie de chocolat, ce qui donnait souvent lieu à de brèves visites de la part de mes collègues.»

informatique. À cela s'ajoutent ma participation dans différents projets informatiques ainsi que la collaboration toujours très agréable au sein de l'équipe aae.

Une anecdote des premières années que tu souhaites nous raconter?

«Bon sang, suis-je un kiosque ou une banque?»: en tant qu'amateur de chocolat, j'étais connu à l'aae pour avoir, dans un tiroir, une réserve toujours bien garnie de chocolat, ce qui donnait souvent lieu à de brèves visites de la part de mes collègues.

Qu'est-ce qui te réjouit le plus quand tu penses à ta retraite?

Je me réjouis à l'idée de pouvoir bientôt consacrer pleinement mon temps à mes passions.

Souhaites-tu encore répondre à une question que nous n'avons pas posée?

Oui. Un processus de travail dans mon domaine a complètement changé et serait aujourd'hui difficilement imaginable. Pendant plus de 30 ans, j'ai été responsable du calcul et du versement de la ristourne annuelle. Au cours des premières années, nous établissions des chèques que nous remettions aux membres, accompagnés du décompte, lors de l'Assemblée générale. Ceux-ci pouvaient ensuite les encaisser auprès de leur banque. Au fil des ans, ce processus s'est considérablement simplifié pour tous.

Merci beaucoup, cher Urs!

L'aae remercie chaleureusement Urs Zaugg pour son engagement, sa fiabilité et son esprit d'équipe au cours de ces 32 années. Grâce à son expertise dans le domaine de la comptabilité et de l'informatique, il a contribué au façonnement et au développement de notre organisation. Nous lui souhaitons de tout cœur santé, joie et bonheur pour cette nouvelle étape de sa vie.

«Ces 32 années ont été intéressantes et enrichissantes, marquées par de nombreuses rencontres avec des collègues.»



Profitez de notre longue expérience

La Schweizerische Elektro Elite Consulting AG (FINMA F01085551) est à la disposition des membres de l'aae pour toutes les questions relatives aux assurances. Certes, elle n'a été fondée « qu'en » 2000 et elle est loin des plus de 100 ans d'existence de l'aae. Mais les trois collaborateurs du secteur de l'assurance ont ensemble une longue expérience de la branche.

Utilisez ces connaissances pour

- ✓ vous faire assister en cas de sinistre.
- ✓ vérifier votre situation actuelle grâce à une analyse des assurances gratuite. Vous découvrirez ainsi d'éventuelles lacunes de couverture et vous économiserez sur vos factures de primes.
- ✓ conclure votre assurance d'indemnités journalières en cas de maladie, en bénéficiant des conditions du contrat-cadre.
- ✓ optimiser votre assurance responsabilité civile d'entreprise en matière de couverture et de primes.
- ✓ poser les questions pour lesquelles vous n'avez pas reçu de réponses à ce jour.

Comme nous travaillons exclusivement pour les membres de l'aae, nous connaissons les besoins et les solutions pour la branche.

Appelez-nous, nous sommes là pour vous !



Angelos Kalantzopoulos

Conseiller en assurances
N° FINMA F01163098
a.kalantzopoulos@eev.ch
+41 31 380 10 28

Langue de conseil : FR



Christian Egeli

Responsable Assurances
N° FINMA F01085557
c.egeli@eev.ch
+41 31 380 10 21

Langue de conseil : DE / FR



Marco Rychiger

Spécialiste en assurance
N° FINMA F01363376
m.rychiger@eev.ch
+41 31 380 10 33

Langue de conseil : DE



Installation

ecofort

ecofort AG
 Birkenweg 11, 2560 Nidau
 Tel. +41 32 322 31 11
 info@ecofort.ch, www.ecofort.ch

Feller AG

Postfach
 Bergstrasse 70
 CH-8810 Horgen
 Tel. +41 844 72 73 74
 customercare.feller@feller.ch
 www.feller.ch



Feller
 by Schneider Electric

**schönenberger****M. Schönenberger AG**

Industriestrasse 17, 5507 Melligen, Tel. +41 56 481 81 41
 info@msch-ag.ch, msch-ag.ch

SOLARMARKT

Kompetenz und Komponenten.

Solarmarkt GmbH

Neumattstrasse 2, CH-5000 Aarau
 Tel. +41 62 200 62 00, info@solarmarkt.ch
 www.solarmarkt.ch

**TRATSON****Tratson AG**

Mellingerstrasse 19, 5413 Birmenstorf
 +41 44 212 22 31, info@tratson.ch
 www.tratson.ch

**WAGO Contact SA**

Rte de l'Industrie 19, 1564 Domdidier
 Tel. +41 84 020 07 50, Fax +41 26 676 75 75
 info.switzerland@wago.com, www.wago.ch

Éclairage

**LEDVANCE****LEDVANCE AG**

In der Au 6, 8406 Winterthur
 Tel. +41 52 525 25 25, www.ledvance.ch

Électroménager

**Electrolux**

Electrolux AG
 Buckhauserstrasse 40
 8048 Zürich

Tel. +41 44 405 81 11
 info@electrolux.ch
 electrolux.ch



FORS AG, Schafftenholzweg 8, 2557 Studen
 Tel. +41 32 374 26 26
 info@fors.ch, www.fors.ch

Haier**Haier Switzerland AG**

Neuhofstrasse 4, 6340 Baar, Tel. +41 41 785 40 40
 info-ch@haier-europe.com, www.haier.ch

LIEBHERR**Liebherr-Export AG**

General-Guisan-Strasse 14, 5415 Nussbaumen
 Tel. +41 56 296 11 11, sales.hau.ch@liebherr.com
 home.liebherr.com

Miele

Miele AG
 Limmatstrasse 4
 8957 Spreitenbach

Tel. +41 56 417 27 61
 domestic@sales@miele.ch
 www.miele.ch

RENAULT SCENIC E-TECH ELECTRIC

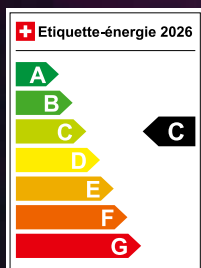
220 CH



business solutions

jusqu'à 625 km d'autonomie¹
toit verre panoramique opacifiant solarbay®²
30 systèmes avancés d'aide à la conduite
90 % recyclable³

¹ selon wltp ² disponible en option ³ produit majoritairement recyclable, taux de recyclabilité supérieur à 89,72 % en masse selon la directive européenne 2005/64/ce.
Renault scenic e-tech electric evolution 220 ch long range, 0 g CO₂/km, 18,9 kwh/100 km, catégorie de rendement énergétique c.



fr.business.renault.ch

