

## Gerätemarkt Schweiz

Wachstum im Spannungsfeld

Seite 06 \_ **eev-Generalversammlung 2026**

Freitag, 19. Juni 2026 in Sion

Seite 08 \_ **Statutenrevision**

Interview mit Martin Häberling, Verwaltungsratspräsident der eev



Einfach.  
Digital.  
**Sonepar.**

Wir verstehen, wie Profis arbeiten. Mit einer App, die mitdenkt – von der Bestellung bis zur Lieferung auf die Baustelle.

## Inhalt

6

### eev-Generalversammlung 2026

Freitag, 19. Juni 2026 in Sion

8

### Statutenrevision – ein weiterer Schritt in eine starke Zukunft

Interview mit Martin Häberling, Verwaltungsratspräsident der eev

10

### Wachstum im Spannungsfeld

Schweizer Haushaltsgerätemarkt 2026

30

### Flottenkonditionen 2026

Übersicht Fahrzeug-Partner, Modelle und Konditionen

34

### Google Bewertungen als Chance nutzen

Fortsetzung des Artikels in der Flash-Ausgabe vom März

## Impressum

#### Flash Nr. 03/2026, 7. April 2026

Publikationsorgan für die Mitglieder der Schweizerischen Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft.  
Erscheint 10-mal im Jahr.

**Verlag:** Schweizerische Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft, Bernstrasse 28, 3322 Urtenen-Schönbühl  
Tel. +41 31 380 10 10, office@eev.ch

**Redaktion:** Schweizerische Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft, Céline Grob, c.grob@eev.ch, Martin Wahlen (Leitung)

**Konzept und Realisation:** Consultteam GmbH, Mühlegasse 4A, 5070 Frick, office@consultteam.ch

**Druck:** Stämpfli AG, Wölflistrasse 1, Postfach, 3001 Bern

**Auflage:** 3000 Ex.

**Eingabeschluss** für die Flash Ausgabe Nr. 05, Juni 2026 ist am 17. April 2026.



## Kompetenz entscheidet

Die Schweizer Haushaltsgerätebranche ist mit einer soliden Basis ins Jahr 2026 gestartet. Das Umfeld bleibt anspruchsvoll: Neue Wettbewerber, veränderte Konsumbedürfnisse und technologische Dynamik erhöhen den Druck. Smarte Geräte, KI-gestützte Funktionen sowie wachsende Anforderungen an Energieeffizienz und Reparierbarkeit eröffnen zugleich neue Perspektiven. Wer Beratung, Integration und Service konsequent strategisch verankert, positioniert sich im entscheidenden Qualitäts- und Kompetenzwettbewerb. Lesen Sie mehr dazu im Fokusbeitrag ab Seite 10.

Die anstehende Statutenrevision ist keine Neuausrichtung, sondern eine gezielte Weiterentwicklung unseres genossenschaftlichen Fundaments. Die Elektrobranche befindet sich in einem starken, dynamischen Marktumfeld: Neue Technologien und sich rasch verändernde wirtschaftliche Rahmenbedingungen prägen die Gegenwart und die Zukunft. Die Revision nimmt diese Entwicklungen auf, stärkt die Mitgliederrechte und macht unsere Organisation flexibler und handlungsfähiger. Im Interview ab Seite 8 erläutert Verwaltungsratspräsident Martin Häberling die Hintergründe und Ziele dieser wichtigen Weiterentwicklung.

Zur 106. Generalversammlung der eev laden wir Sie herzlich nach Sitten ein. Am Freitag, 19. Juni 2026, treffen wir uns im Noda BCVS, dem neuen Juwel als Konzert- und Kongressaal der Stadt. Die Walliser Hauptstadt ist bekannt für ihre malerische mittelalterliche Altstadt und gilt als einer der ältesten Städte der Schweiz. Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme.

### Claude Schreiber

Direktor der Schweizerischen Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft





## Next Level Fachhandel

# Die ELITE Geräte- tagung 2026

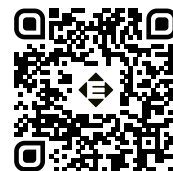
Die ELITE Gerätetagung 2026 findet am 06. Mai 2026 im Emil Frey Classics in Safenwil statt und führt unter dem Motto «Next Level Fachhandel» durch Trends wie Digitalisierung, Nachhaltigkeit und KI.



Freuen Sie sich auf zwei Highlight-Referate: Dani Arnold liefert kraftvolle Impulse aus der Praxis, Christian Bischof begeistert mit KI-Inhalten und Showelementen. Neugierige können sich bereits jetzt das Video ansehen, das einen Vorgeschmack auf die Inspiration und Dynamik bietet, die Sie an der Tagung erwarten. Ausstellung, Networking und Apéro riche runden den Tag ab.

**Melden Sie sich jetzt mit Begleitperson an.**

**Wir freuen uns auf eine interessante Tagung mit Ihnen.**



Video

**Anmeldung unter**

[www.eev.ch](http://www.eev.ch) | Organisation | Veranstaltungen | ELITE Gerätetagung

## Herzlichen Glückwunsch zum Firmenjubiläum

In diesem Monat feiern wir:

Alain Wolter, Grafiker und Webdesigner, 10 Jahre

Wir danken unserem Jubilar für sein grosses Engagement für die eev und ihre Mitglieder und freuen uns auf viele weitere Jahre der Zusammenarbeit.



## Ausstellungsmobile buchen

# Jetzt kostenlos Wunschtermin sichern

Unser TIM wird 20 Jahre jung und das feiern wir gemeinsam mit Ihnen! Dank der jährlichen Anpassung durch unsere Vertragspartner präsentieren sich unsere beiden Ausstellungsmobile TIM und e-Mobil aktuell und einsatzbereit.



Ob Firmenanlass, Gewerbeausstellung oder Zukunftsveranstaltungen zur Nachwuchsgewinnung, unsere Ausstellungsmobile sind ein attraktiver Blickfang und bieten vielfältige Gesprächsgrundlagen. In unserem Jubiläumsjahr 2026 können Sie die Ausstellungswagen sogar komplett kostenfrei buchen. Wir freuen uns auf die bereits gebuchten Anlässe in diesem Jahr. Für Herbstmessen sind noch freie Termine verfügbar und auch für das kommende Jahr ist der Buchungskalender bereits freigeschaltet.

**Sichern Sie sich jetzt Ihren Wunschtermin, wir freuen uns auf Ihre Anfrage!**



### Weitere Informationen

[www.eev.ch](http://www.eev.ch) [Login] | Services | Ausstellungsmobile

## Flottenkonditionen 2026

Durch die langjährige und vertrauensvolle Zusammenarbeit mit unseren Fahrzeug-Partnern profitieren die eev-Mitglieder von erstklassigen und attraktiven Flottenkonditionen und einer zusätzlichen Rückvergütung in der Höhe von einem Prozent beim Kauf eines Fahrzeugs. Mehr über unsere Fahrzeug-Partner, über die Modelle und die Konditionen finden Sie **ab Seite 30**.





# eev-Generalversammlung 2026 in Sion

Sehr geehrte Genossenschafterin, sehr geehrter Genossenschafter

Am Freitag, 19. Juni 2026, findet um 13.30 Uhr im Noda BCVS in Sion die 106. Generalversammlung der eev statt.

Sion ist bekannt für ihre historische Altstadt, die zwei markanten Burgen Valère und Tourbillon, die Suonen, den Weinbau und natürlich die Rolle als wirtschaftliches und kulturelles Zentrum mit Museen und Veranstaltungen.

Entdecken Sie mit uns die facettenreiche Hauptstadt des Wallis – herzlich willkommen in Sion.

## **Schweizerische Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft**

Martin Häberling  
Präsident des Verwaltungsrates

Claude Schreiber  
Direktor

# Einladung zur eev- Generalversammlung

gemäss Artikel 16 der Statuten

---

Am Freitag, 19. Juni 2026, 13.30 Uhr  
im Noda BCVS in Sion  
Türöffnung, Ausstellung und Stehlunch  
ab 11.30 Uhr



## Anträge

Gemäss Art. 17 Abs. 2 der Statuten sind Mitgliederanträge per eingeschriebenem Brief bis 30 Tage vor der Generalversammlung an die Direktion der eev-Geschäftsstelle in Urtenen-Schönbühl einzureichen.

## Tagesspesen

Genossenschaftern, die an der Generalversammlung persönlich anwesend sind, wird gegen Abgabe ihres Mitgliederausweises eine Entschädigung von CHF 150 ausbezahlt.

**Aufgrund der Registration zur Teilnahme an der Generalversammlung vor Ort sind die Spesen zwingend vor der Versammlung zu beziehen.**

## Rückvergütung

Die Rückvergütung wird den Mitgliedern nach der Generalversammlung überwiesen.

**Im Anschluss an die Generalversammlung laden wir Sie zum Apéro ein.**

## Traktanden

---

1. Begrüssung / Präsidialansprache
2. Wahl der Stimmenzählenden
3. Protokoll der Generalversammlung vom 13. Juni 2025 in Locarno
4. Abnahme des Geschäftsberichtes 2025
5. Abnahme der Jahresrechnung 2025, Beschlussfassung über die Verwendung des Reinertrages und Entlastung der Organe
6. Budget 2027
7. Bericht der Geschäftsstelle
8. Statutenrevision
9. Anträge von Mitgliedern
10. Ehrungen
11. Varia



## «Statutenrevision – ein weiterer Schritt in eine starke Zukunft»

An der Generalversammlung 2025 in Locarno wies die eev darauf hin, dass eine Überarbeitung der Statuten bevorsteht. Nun erreicht dieses Projekt seine nächste Etappe: Im Mai wird der Vorschlag vom Verwaltungsrat für die neuen Statuten zusammen mit dem Geschäftsbericht an die Mitglieder verschickt. Die bevorstehende Revision soll sicherstellen, dass die eev solide, modern und zukunftsfähig aufgestellt und gleichzeitig ihrem genossenschaftlichen Auftrag treu bleibt. Wir haben mit Martin Häberling, Verwaltungsratspräsident der eev, über die anstehende Revision gesprochen.

**Interview: Pascal Bürki**

***Martin, was hat den Verwaltungsrat dazu bewogen, die Statutenrevision in Angriff zu nehmen?***

Die Mitglieder des Verwaltungsrats tragen eine doppelte Verantwortung: Sie wahren die Geschichte und Identität der eev – und zugleich richten sie den Blick konsequent nach vorne. Die Elektrobranche befindet sich in einem starken, dynamischen Markt-

umfeld: Neue Technologien und sich rasch verändernde wirtschaftliche Rahmenbedingungen prägen die Gegenwart und die Zukunft. In diesem Zusammenhang hat sich der Verwaltungsrat der Frage gewidmet, ob die bestehenden Statuten den aktuellen sowie zukünftigen Marktbedingungen weiterhin angemessen Rechnung tragen. Die Revision ist somit Ausdruck einer voraus-

schauenden Verantwortungsübernahme, um die eev sowohl strategisch als auch organisatorisch bestmöglich für die Zukunft zu positionieren.

### **Weshalb werden die Statuten einer Revision unterzogen?**

Die Statutenrevision ist eine Chance, das Regelwerk der Genossenschaft sprachlich, strukturell und inhaltlich zu modernisieren. Dabei geht es nicht um eine grundlegende Neuausrichtung, sondern um eine sorgfältige Weiterentwicklung des Regelwerkes für die aktuellen und zukünftigen Herausforderungen der gesamten Elektro- und Elektrogeräte-Branche: Begriffsanpassungen, Vereinheitlichungen und Zusammenführungen von Artikeln sorgen dafür, dass die Statuten übersichtlich, verständlich und zeitgemäss bleiben.

### **Wer hat sich um die Ausarbeitung gekümmert?**

Die Erarbeitung der Revision lag in den Händen einer kleinen und agilen Arbeitsgruppe. Drei Mitglieder des Verwaltungsrats und der Direktor der Geschäftsstelle unserer Genossenschaft haben eng zusammengearbeitet, um inhaltliche, organisatorische und strategische Aspekte sinnvoll zu vereinen. Das daraus entstandene Arbeitspapier war die Grundlage für die Diskussionen und Entscheide im gesamten Verwaltungsrat. Da Statuten im Kern ein juristisches Dokument sind, wurden alle Vorschläge zur Anpassung auch mit einem Juristen abgesprochen. Seine Expertise stellte sicher, dass Formulierungen rechtlich präzise sind und handelsregisterrechtlichen Standards entsprechen. Zusätzlich hat das Handelsregisteramt des Kantons Bern den Vorschlag vorgeprüft. So haben wir den Eindruck, eine gute Vorlage für eine sorgfältig abgestimmte Revision unseren Mitgliedern vorschlagen zu können.

### **Was umfasst die Revision konkret?**

Die Statuten bilden seit jeher das fundamentale Regelwerk unserer Genossenschaft. Sie geben Orientierung, legen Strukturen fest und definieren, wie wir als Gemeinschaft funktionieren. Der Vorschlag verfolgt das Ziel, die eev langfristig stabil, modern und



strategisch gut vorbereitet aufzustellen. Die Revision beinhaltet im Wesentlichen eine umfassende Modernisierung der bestehenden Statuten aus dem Jahr 2016. Durch die bevorstehende Statutenrevision wurden die Strukturen der eev an die zukünftigen Anforderungen und Herausforderungen angepasst und erweitert. Als Beispiel können wir hier die grössere Spannweite hinsichtlich der Anzahl an Verwaltungsräten anführen. Dies ermöglicht eine höhere Flexibilität.

Eine weitere Anpassung ist die Löschung der 10%-Regel für die Beschlussfähigkeit der Generalversammlung. Zudem haben wir die Stärkung der Mitgliederrechte, die sprachliche Vereinfachung zahlreicher Artikel sowie die aus heutiger Sicht noch präzisere Formulierung komplexerer Stellen vorgenommen, damit das Dokument den aktuellen und künftigen Gegebenheiten bestmöglich entsprechen kann. Gleichzeitig wurden verschiedene Abschnitte neu strukturiert oder zusammengeführt, um den Aufbau klarer und einfacher zu gestalten. Ein weiterer wichtiger Bestandteil ist die Anpassung der Formulierungen an handelsregisterübliche Standards, wie sie heute in vergleichbaren Organisationen üblich sind.

### **Kannst Du ein weiteres Beispiel für eine geplante Anpassung nennen?**

Ein Beispiel ist Artikel 2, der den Zweck unserer Genossenschaft thematisiert. Er

wurde so präzisiert, dass die Genossenschaft heute alle Tätigkeiten ausüben darf, die mit ihrem Zweck in Zusammenhang stehen oder diesen fördern. Das umfasst kommerzielle, finanzielle oder andere Aktivitäten. So werden auch hier handelsregisterübliche Anpassungen vorgenommen und festgehalten. Im Wesentlichen wurde in den neuen Statuten auf Aufzählungen einzelner Dienstleistungen und Themen verzichtet, um so für die Zukunft bestens gerüstet zu sein und nicht durch das Regelwerk in der Tätigkeit eingeschränkt zu werden.

### **Zum Schluss – welche Gedanken willst Du den Mitgliedern zur Statutenrevision mitgeben?**

Unsere Mitglieder sind das Herzstück der eev und mit der aktuellen Revision werden ihre Rechte gestärkt. Die Genossenschaft lebt vom Engagement ihrer Mitglieder – gestern, heute und morgen. Gemeinsam können wir viel bewegen, für die eev und für die gesamte Elektro- und Elektrogerätebranche. Die Statutenrevision ist ein weiterer Schritt in eine gemeinsame, starke Zukunft. Gerne lade ich alle Mitglieder herzlich ein, sich an der Abstimmung zu unseren neuen Statuten an der Generalversammlung in Sion zu beteiligen und freue mich persönlich auf eine Versammlung mit hoher Beteiligung und vielen persönlichen Begegnungen.



Schweizer Haushaltsgerätemarkt 2026

## Wachstum im Spannungsfeld

Die Schweizer Haushaltsgerätebranche beendet das Jahr 2025 mit erfreulichen Resultaten. Laut dem Fachverband Elektroapparate für Haushalt und Gewerbe Schweiz (FEA) übertraf insbesondere das vierte Quartal die Erwartungen deutlich. Der positive Jahresabschluss schafft eine solide Ausgangslage für 2026 – doch technologische Innovationen, veränderte Konsumbedürfnisse und ein intensiver Wettbewerb im Handel erhöhen zugleich die strategischen Anforderungen.

**Text: Urs Bitterli**

**G**egen Ende des vergangenen Jahres hat sich die Konjunktur stärker verbessert als prognostiziert. In der letzten Konjunkturerhebung der im Fachverband Elektroapparate für Haushalt und Gewerbe Schweiz (FEA) zusammengesetzten Unternehmen war noch von einem versöhnlichen Jahresabschluss aus-

gegangen worden – die tatsächliche Entwicklung übertraf diese Erwartung jedoch klar. Nach einem verhaltenen Start ins Jahr 2025 fällt die Beurteilung des vierten Quartals nun deutlich positiver aus. Die Resultate überzeugen dabei nicht nur im Vergleich zum Vorquartal, sondern auch in absoluten Werten.

### Erfreuliche Kennzahlen und positiver Ausblick

Bei der zentralen Kennzahl, der Ertragslage, meldete kein Unternehmen negative Werte. Fast die Hälfte stufte sie als gut ein, die übrigen als befriedigend. Auch Beschäftigung, Bestellungseingang und Auftragsbestand entwickelten sich stabil bis positiv. Diese Dynamik dürfte sich ins erste Quartal 2026 fortsetzen: Ein Drittel der Unternehmen erwartet eine weitere Verbesserung der Ertragslage, 61 Prozent rechnen mit stabilen Ergebnissen. Bei den Materialkosten zeichnet sich eine Entspannung ab, da die Mehrheit von gleichbleibenden Kosten ausgeht. Lediglich bei den Personalkosten rechnet rund ein Drittel mit höheren Belastungen – vermutlich infolge der Lohnerhöhungen zu Jahresbeginn.

### Verbessertes Wirtschaftsklima in der Schweiz

Die positiven Branchenzahlen der FEA treffen auf ein insgesamt stabilisierendes wirtschaftliches Umfeld. Das KOF Konjunkturforschungsinstitut der ETH Zürich verzeichnete im Januar 2026 einen deutlichen Anstieg seines Geschäftslageindicators. Auch im Detailhandel hellte sich die Situation spürbar auf. Kundenzahlen und Warenabsatz entwickelten sich günstiger als in den Vormonaten, was sich direkt in verbesserten Ertragserwartungen widerspiegelt. Als zentralen Treiber nennen die KOF-Experten die rückläufige Inflation. Viele Schweizer Haushalte verfügen wieder über etwas mehr Kaufkraft und zeigen eine entsprechend höhere Ausgabenbereitschaft.

### Wettbewerbsdruck durch neue Marktteilnehmer

Der Schweizer Detailhandel steht unter zunehmendem Wettbewerbsdruck. Gemäss einer UBS-Umfrage berichten rund 40 Prozent der Handelsunternehmen von einer spürbaren Verschärfung in den vergangenen fünf Jahren – ausgelöst durch neue Anbieter im stationären wie im Online-Handel. Besonders im Non-Food-Bereich, zu dem auch Kleingeräte zählen, intensiviert sich laut UBS die Preiskonkurrenz durch ausländische Online-Plattformen. Preissenkungen



gelten für die Mehrheit der Marktakteure jedoch nicht als nachhaltige Strategie. Stattdessen setzt der Fachhandel auf Profilierung über Marke, gezielte Ansprache neuer Kundengruppen und die Weiterentwicklung des Sortiments. Strategische Kooperationen zwischen Händlern, Lieferanten und Herstellern gewinnen dabei an Bedeutung – als Voraussetzung für Stabilität in einem zunehmend anspruchsvollen Marktumfeld.

### Resilienz durch Kooperation

Angesichts des wachsenden Wettbewerbsdrucks gewinnt die Zusammenarbeit zwischen Fachhändlern, Lieferanten und Herstellern strategisch an Gewicht. Der «Kooperationsradar Schweiz 2025/2026» attestiert der Branche eine hohe Bereitschaft und ein beträchtliches Potenzial zur vertieften Partnerschaft. In der Umsetzung bremsen jedoch operative Reibungsverluste, unklare Prozesse und eine teilweise als unausgewogen empfundene Lastenverteilung. Erfolgreiche Kooperationen basieren auf Vertrauen, transparenten Vereinbarungen und fairer Kostenstruktur – Aspekte, die im Haushaltsgerätemarkt mit seinen langen Produkt- und Investitionszyklen besonders

relevant sind. Der wirtschaftliche Nutzen ist klar belegt: Internationale Studien zeigen, dass eine engere Zusammenarbeit innerhalb der Lieferkette Umsatzsteigerungen von bis zu zehn Prozent sowie Kosteneinsparungen von bis zu zwanzig Prozent ermöglichen kann. Für den Schweizer Fachhandel bedeutet dies konkret: Gemeinsam entwickelte Sortimente, koordinierte Schulungen und abgestimmte Servicekonzepte stärken die Position gegenüber reinen Online-Preis-anbietern und erhöhen die wahrgenommene Beratungs- und Servicequalität.

**Strategische Kooperationen zwischen Fachhandel und Herstellern gewinnen an Bedeutung – als Schlüssel zur Resilienz in einem zunehmend kompetitiven Umfeld.**

### **Veränderte Konsumentenbedürfnisse prägen den Markt**

Trotz wirtschaftlicher Unsicherheiten bleibt die Investitionsbereitschaft in Haushaltsgeräte hoch – sofern der wahrgenommene Mehrwert überzeugt. Eine aktuelle Studie von NielsenIQ zeigt für 2025 ein globales Wachstum technischer Konsumgüter von 4,6 Prozent, massgeblich getrieben durch staatlich geförderte Austauschprogramme in China. Ohne diesen Effekt liegt das Wachstum bei 1,2 Prozent. Auffällig ist, dass die Stückzahlen weitgehend stabil bleiben, während der Umsatz steigt – ein Hinweis auf eine wachsende Zahlungsbereitschaft für leistungsfähigere und energieeffizientere

Produkte. Als besonders kaufkräftig gilt die Altersgruppe zwischen 45 und 60 Jahren. Sie legt Wert auf Qualität, Langlebigkeit und Energieeffizienz und zeigt eine höhere Markenaffinität als jüngere Generationen. Gleichzeitig gewinnt Preis-Leistungs-Orientierung an Bedeutung: In Westeuropa wechseln über 40 Prozent der Konsumentinnen und Konsumenten zu günstigeren Marken mit vergleichbarer Funktionalität. Entscheidend ist nicht mehr reine Markentreue, sondern der wahrgenommene Gesamtwert. Hinzu kommt, dass die Investitionsbereitschaft in Haushaltsgeräte nach einer Phase der Zurückhaltung wieder zunimmt – ein Trend, der sich in den Verkaufszahlen bereits bemerkbar macht.

### **Fachhändler, die sich als kompetente Partner für Beratung, Integration und Service positionieren, schaffen einen Mehrwert, den kein Online-Händler ersetzen kann.**

#### **KI als Innovationsmotor bei Grossgeräten**

Smarte Funktionen und digitale Vernetzung prägen die neue Generation von Haushaltsgrossgeräten zunehmend. Backöfen, Kochfelder und Geschirrspüler sind per App steuerbar, reagieren auf Sensordaten in Echtzeit und lassen sich in Smart-Home- und Energiemanagementsysteme integrieren. Waschmaschinen analysieren Beladung und Textilart automatisch und optimieren Programme selbstständig; KI-gestützte

Energiemodi ermöglichen spürbare Effizienzgewinne gegenüber Standardprogrammen. Kühlgeräte passen ihre Leistung vorausschauend an individuelle Nutzungsgewohnheiten an und kommunizieren über vernetzte Displays mit dem Haushalt. Künstliche Intelligenz wird damit zum zentralen Innovationstreiber. Sie steigert Komfort, Energieeffizienz und Systemintegration gleichermaßen. Auch neue Gerätekategorien wie kompakte Dampfgeschubladen folgen diesem Trend und verbinden Vernetzung mit anspruchsvoller Einbautechnik. Für Fachhandel und Elektroinstallateure entsteht daraus ein erweitertes Kompetenzfeld: Neben Produktwissen sind Systemverständnis und Integrationsfähigkeit gefragt. Wer Geräte als Teil eines vernetzten Gesamtsystems plant und installiert, schafft einen klaren Mehrwert gegenüber standardisierten Online-Angeboten.

#### **Nachhaltigkeit als Wettbewerbsvorteil**

Nachhaltigkeit ist vom Imagefaktor zum handfesten Kaufargument geworden. Energieeffizienz, Langlebigkeit und Reparierbarkeit prägen zunehmend die Erwartungen, gerade im qualitätsorientierten Schweizer Markt. Regulatorische Entwicklungen wie das EU-weite Recht auf Reparatur und strengere Öko-Design-Vorgaben verstärken diesen Trend. Hersteller müssen zentrale Ersatzteile bis zu zehn Jahre nach dem letzten Verkauf verfügbar halten. Längere Lebenszyklen können die Ersatzdynamik zwar dämpfen, verschieben jedoch zugleich die Wertschöpfung. Für Fachhandel und Installationsbetriebe eröffnen sich zusätzliche Chancen in Wartung, Reparatur und Ersatzteilservice. Servicekompetenz wird damit zum strategischen Differenzierungsmerkmal. Wer Nachhaltig-



Je vernetzter und intelligenter Haushaltsgeräte werden, desto grösser wird der Bedarf an kompetenter Fachberatung.

## Der Preiswettbewerb ist kaum zu gewinnen, der Qualitäts- und Kompetenzwettbewerb hingegen sehr wohl.

keit systematisch in seine Beratungs- und Serviceprozesse integriert, positioniert sich als langfristiger Partner und stärkt seine Wettbewerbsfähigkeit in einem zunehmend preisgetriebenen Umfeld.

### Chancen für Fachhändler und Elektroinstallateure

Mit der zunehmenden Vernetzung von Haushaltsgeräten wächst der Bedarf an qualifizierter Fachberatung deutlich. Wer Geräte nicht nur verkauft, sondern in bestehende Gebäudesysteme einbindet, Funktionen erklärt und den Betrieb optimiert – der schafft echten Mehrwert, den kein Online-Händler ersetzen kann. Der Preiswettbewerb ist kaum zu gewinnen, der Qualitäts- und Kompetenzwettbewerb hingegen sehr wohl. Laut Euro-



le» das Konsumverhalten: Gesucht werden Lösungen, die den Alltag vereinfachen und Sicherheit vermitteln. Genau hier liegt die Stärke des Fachhandels.

Auch für Elektroinstallateure eröffnen vernetzte Geräte neue Perspektiven. Die Integration von Haushaltsgeräten in Energie- und Smart-Home-Systeme erfordert Fachwis-

sen, das weit über den reinen Elektroanschluss hinausgeht. Wer Energiemanagement, Eigenverbrauchsoptimierung und Gerätekonfiguration kompetent anbietet, positioniert sich als Systempartner statt als Ausführender. Die Schnittstelle zwischen Haushaltsgerät und Gebäudetechnik wird damit zum strategischen Wachstumsfeld.

Trotz anspruchsvollem Marktumfeld bleibt die Entwicklung des Schweizer Haushaltsgerätemarktes vielversprechend. Die Branche hat ihre Krisenfestigkeit bewiesen und ist technologisch so gut aufgestellt wie nie zuvor. Unternehmen, die Energieeffizienz, smarte Vernetzung und Nachhaltigkeit konsequent in ihr Geschäftsmodell integrieren und in Aus- und Weiterbildung investieren, sichern sich eine tragfähige Marktposition – im laufenden Jahr und darüber hinaus.

### Resilienz im Handel

## Kundennähe als Kern

Resilienz\* ist im Schweizer Detailhandel zur strategischen Kernkompetenz geworden. Für Hersteller, Fachhandel und Unternehmen aus dem Installationsbereich bedeutet sie vor allem konsequente Kundennähe und Anpassungsfähigkeit. Wer veränderte Bedürfnisse früh erkennt und sein Angebot entsprechend weiterentwickelt, bleibt wettbewerbsfähig. Digitale Sichtbarkeit und eine klare Serviceorientierung gehören heute zur Grundvoraussetzung. Im Zentrum stehen Flexibilität, schnelle Reaktionsfähigkeit und ein klarer Kundennutzen. Entscheidend sind nicht Grösse oder Preisführerschaft, sondern Beratungsqualität, Servicekompetenz und lokale Verankerung – die klassischen Stärken des Fachhandels.

\*Resilienz bezeichnet die Fähigkeit eines Menschen oder eines Unternehmens Krisen zu bewältigen, sich an Veränderungen anzupassen und gestärkt daraus hervorzugehen. Ursprünglich stammt der Begriff aus der Physik und beschreibt die Eigenschaft eines Materials, nach einer Verformung wieder in seine ursprüngliche Form zurückzukehren.

Quellen: Fachverband Elektroapparate für Haushalt und Gewerbe Schweiz (FEA), Pressemitteilung 27. Januar 2026; KOF Konjunkturforschungsinstitut ETH Zürich, Februar 2026; UBS Retail Outlook Schweiz 2026; NIQ Global Outlook 2026 für Haushaltsgeräte; Euromonitor International, Konsumtrends 2026.

# Siemens SENTRON ECPD

## All you need, and more

Das elektronische Schutzschaltgerät SENTRON ECPD ermöglicht komplett neue Ansätze in der Elektroplanung, ein Höchstmass an Sicherheit und Flexibilität sowie Platz- und Energieersparnisse gegenüber konventionellen Lösungen. Es schaltet Stromkreisfehler elektronisch ab und löst bei Bedarf den mechanischen Trennkontakt nachgelagert aus.

Schutzschaltgeräte sind zentraler Bestandteil jeder elektrischen Installation. Bei einem Kurzschluss erfolgt zum Beispiel eine Abschaltung in handelsüblichen Leistungsschutzschaltern innerhalb von circa zwei bis drei Millisekunden. Im Vergleich dazu schaltet das SENTRON ECPD bis zu eintausend Mal schneller ab; dadurch wird die auftretende Kurzschlussenergie auf ein Minimum reduziert. Dies sorgt für ein Höchstmass an Sicherheit für Mensch, Anlage und die elektrische Ausrüstung. Es schaltet hierbei ohne Verschleiss. Die Lebensdauer von Anlagen wird dadurch erhöht, und Instandhaltungs- und Reparaturkosten werden reduziert.

Das smarte SENTRON ECPD bietet mehr Funktionalitäten in einem Gerät auf kompaktem Raum und spart dadurch Platz und Kosten. Der Funktionsumfang kann nach Bedarf angepasst werden. So können neue Funktionen einfach aktiviert werden, ohne dass ein neues Gerät gekauft und funktional mit in den Stromkreis integriert werden muss. Dies geschieht einfach und bequem über die SENTRON Powerconfig App. Das intelligente Schutzschaltgerät bietet durch funkbasierte Kommunikation mit den Gateways SENTRON Powercenter 1000 und 3000 volle Transparenz hinsichtlich der Energieverbräuche im Endstromkreis. Dies

ermöglicht Massnahmen zur Optimierung von Anlagen und Prozessen und senkt so Energie- und Betriebskosten effizient. Erstmals ist auch eine detaillierte Zustandsüberwachung der Applikationen auf Endstromkreis-Ebene möglich. Die Vielzahl von Messdaten ermöglicht die Erkennung von Unregelmässigkeiten und Abweichungen und schafft eine sichere Planungsbasis für vorbeugende Instandhaltung. Das SENTRON ECPD lässt sich hierbei in überlagerte Systeme durch Verwendung des offenen Modbus TCP-Standards spielend integrieren. Darüber hinaus sind Fern Diagnosen und ein Fernschalten im Normalbetrieb, aber auch im Fehlerfall möglich. Das SENTRON ECPD vereint zahlreiche Produktfunktionen in einem Gerät. Je nach Applikation sind so Einsparungen von bis zu 80 Prozent Elektronik, 90 Prozent Metall, und 90 Prozent Kunststoff möglich. Insgesamt spart es rund 90 Prozent an Gewicht ein im Vergleich zu den sonst notwendigen Geräten. Im Gegensatz zu Lösungen mit heutiger konventioneller Technik benötigt das SENTRON ECPD ausserdem bis zu 80 Prozent weniger Platz im Verteilersystem, was kostspielige bauliche Massnahmen überflüssig macht.



SENTRON ECPD (Electronic Circuit Protection Device - elektronisches Schutzschaltgerät)

**Kontakt:**

Siemens Schweiz AG, Electrical Products, 8047 Zürich  
Tel. +41 58 558 55 85, [power.info.ch@siemens.com](mailto:power.info.ch@siemens.com)

**SIEMENS**

# SIEMENS



powertage

16. - 18.06.2026  
Messe Zürich

Besuchen  
Sie uns in  
der Halle 3,  
Stand C10

## Revolutionieren Sie mit **SENTRON ECPD** Ihre Energieverteilung!

Erleben Sie mit SENTRON ECPD von Siemens die Zukunft der Energieverteilung. Dieses hochmoderne Schutzschaltgerät bietet ultraschnelles Schalten, flexible Konfiguration und herausragende Impulsfestigkeit. Ideal für fortschrittliche Energieprojekte jeder Grösse. Funktionen lassen sich bequem via App steuern, während Sie Platz sparen und den Ressourcenbedarf optimieren. SENTRON ECPD steht für Nachhaltigkeit, Effizienz und höchste Sicherheitsstandards. Entdecken Sie die innovative Schutzschalttechnik von Siemens und bringen Sie Ihre Energieverteilung auf das nächste Level.

[siemens.ch/smartinfrastructure](https://www.siemens.ch/smartinfrastructure)

### Die PoE-Falle

# Wenn das Netzwerk zu heiss läuft

Power over Ethernet (PoE) treibt die Gebäudeautomation voran, doch mit Leistungen bis 90 Watt (PoE++) stossen herkömmliche Installationen an thermische Grenzen. Wo Strom fliesst, entsteht Wärme – ein physikalischer Fakt, der in eng belegten Trassen oder Racks zum Risiko wird. Steigt die Temperatur im Kabelbündel zu stark an, drohen Instabilitäten bei der Datenübertragung und Schäden an der Isolierung.

### Der Teufelskreis der Dämpfung

Für Elektroinstallateure ist dieser Temperaturanstieg kritisch: Je wärmer ein Kupferkabel wird, desto höher steigt die Einfügedämpfung. Um Performance-Vorgaben der Klasse EA einzuhalten, müsste die Link-Länge bei Hitze eigentlich reduziert werden. Wer hier spart, tappt in die «PoE-Falle»: Das Netzwerk wird schleichend langsamer, Datenpakete gehen verloren und die Fehlersuche wird extrem aufwendig.

### ROLINE Slim Patchkabel: Kühlung durch Design

Die Secomp AG löst dieses Problem mit den ROLINE Slim Patchkabeln (Cat. 6A und Cat. 8). Während dicke Standardkabel die Luftzirkulation im Rack blockieren können, schaffen die Slim-Varianten mehr Raum für Kühlung.

■ **Effiziente Wärmeabfuhr:** Durch den geringen Durchmesser von nur 4,5 mm (Cat. 6A) entstehen grössere Zwischenräume im Bündel. Die Luft zirkuliert besser und gestaute Wärme wird effektiv abgeführt.

■ **High-End Schirmung:** Die S/FTP-Schirmung (PiMF) verhindert trotz kompakter Bauweise das Übersprechen (NEXT) – entscheidend bei der parallelen Führung von Power und High-Speed-Daten bis 40 Gbit/s.

■ **Mechanische Belastbarkeit:** Der Aufbau mit AWG 28 Litze und ein minimaler Biegeradius von 27 mm ermöglichen eine saubere Verlegung auch in engsten Umgebungen wie Unterflursystemen.



### Cat. 8 – Maximale Reserven

Für Core-Verbindungen bietet das ROLINE Cat. 8 Patchkabel die nötigen Reserven. Es ist die Antwort auf den Bandbreitenhunger, ohne das Wärmemanagement zu gefährden. Ein schlankes, geschirmtes Kabel ist die beste Versicherung gegen thermische Performance-Einbrüche.

### Highlights auf einen Blick

- **Performance:** Cat. 8 (bis 40 Gbit/s) und Cat. 6A für PoE++ Anwendungen.
- **Kompakt:** Nur 4,5 mm Durchmesser spart Platz und optimiert den Airflow.
- **Sicher:** LSOH-Mantel (Low Smoke Zero Halogen) für höchste Sicherheitsstandards.
- **Flexibel:** hochwertige Knickschutzfüllen für den harten Praxiseinsatz.

Mit ROLINE Patchkabeln der Secomp AG setzen Profis auf eine Lösung, die technisches Know-how mit praktischer Handhabung vereint. So bleibt die Verbindung stabil und das System cool.

### Haben Sie Fragen zur thermischen Auslegung Ihrer Projekte?

Kontaktieren Sie unseren Fachmann Simon Rusterholz über [netzwerk@secomp.ch](mailto:netzwerk@secomp.ch)



### Kontakt:

SECOMP AG, 8303 Bassersdorf, Tel. +41 44 511 87 10  
[verkauf@secomp.ch](mailto:verkauf@secomp.ch), [www.secomp.ch](http://www.secomp.ch)



# ROLINE SLIM PATCHKABEL CAT.8 HIGH-SPEED IN JEDER FARBE UND LÄNGE



Die ROLINE Slim Patchkabel Cat.8 sind die platzsparende Lösung für moderne High-Speed-Netzwerke mit höchsten Anforderungen.

## Maximale Performance bei minimalem Durchmesser:

- Cat.8 – bis 40 Gbit/s
- Schlankes Design
- Vielfalt in Farbe und Länge
- Für professionelle Daueranwendungen ausgelegt
- Ideal für Rechenzentren, Racks und strukturierte Verkabelung

# Solexis™

Mehr als ein Anbieter, Ihr Solarpartner.



Vertrieb



Planungsbüro



Technischer Support



Schulung



## UNSERE LÖSUNGEN



Photovoltaiksysteme & Montagelösungen



Energieumwandlungslösungen



Speicherlösungen für Energieunabhängigkeit



Thermische & hybride Technologien



Architektonische Integration

(Fassaden, Balkone, Zäune, Carports, Solarmöbel, BIPV)



Massgeschneidertes Solardesign – Luxcotta

# Moderne Stromverteilung und effizientes Laden

Mit der zunehmenden Anzahl an Endgeräten steigen die Anforderungen an eine flexible und leistungsfähige Energieverteilung. Moderne Strom- und Ladelösungen müssen kompakt, sicher und normgerecht integrierbar sein. Wichtig ist eine strukturierte Verteilung, genügend Leistungsreserven und eine sichere Auslegung für den dauerhaften Einsatz.



## PowerCube – kompakte Energieverteilung

Modell: Art.-Nr. 66.11558GY

Der PowerCube bietet eine platzsparende Lösung für die strukturierte Stromverteilung am Arbeitsplatz. Dank seiner kompakten Würfelform lassen sich mehrere Geräte gleichzeitig anschliessen, ohne dass sich Netzadapter gegenseitig blockieren. Gerade in modernen Büroumgebungen, in Besprechungsräumen oder im Homeoffice sorgt der PowerCube für eine aufgeräumte und sichere Stromversorgung. Kabelchaos wird reduziert, Arbeitsflächen bleiben frei und flexibel nutzbar. Damit unterstützt er Unternehmen bei der professionellen Gestaltung effizienter Arbeitsplätze.

## Fast Charger – leistungsstark dank GaN-Technologie

Modelle: Art.-Nr. 24.11067SZ / 24.11067WS / 24.21367SZ / 24.21367WS

Für die effiziente Versorgung mobiler Endgeräte kommen die 67W-GaN-Fast-Charger zum Einsatz. Die moderne Gallium-Nitrid-Technologie ermöglicht eine hohe Leistungsdichte bei kompakter Bauweise und optimierter Wärmeableitung. Mit drei USB-C-Ports und einem USB-A-Port lassen sich mehrere Geräte gleichzeitig laden – vom Smartphone bis zum Notebook. Bis zu 67 W über USB-C und bis zu 20 W über USB-A sorgen für schnelles und sicheres Laden im Büro, unterwegs oder im Homeoffice.



## Mehrwert durch individuellen Logodruck

Neben der technischen Leistungsfähigkeit bieten die Produkte einen zusätzlichen Vorteil: die Möglichkeit zur Individualisierung. Durch hochwertigen Logodruck wird aus einer funktionalen Ladelösung ein nachhaltiger Markenbotschafter. Ladegeräte sind täglich im Einsatz – auf dem Schreibtisch, im Konferenzraum oder auf Geschäftsreisen. Dadurch entsteht eine dauerhafte und prägnante Markenwahrnehmung bei Kunden und Mitarbeitenden.

Ob als Kundengeschenk oder als hochwertige Mitarbeiterausstattung – die Geräte verbinden praktischen Nutzen mit professioneller Markenpräsenz. Attraktive Staffelpreise ermöglichen zudem eine wirtschaftliche Umsetzung auch bei grösseren Stückzahlen. Gerne beraten wir Sie persönlich zu Individualisierung, Druckdaten und Staffelpreisen unter [info@msch-ag.ch](mailto:info@msch-ag.ch)

### Kontakt:

M. Schönenberger AG, 5507 Mellingen  
Tel. +41 56 481 81 41, [info@msch-ag.ch](mailto:info@msch-ag.ch), [msch-ag.ch](http://msch-ag.ch)



**schönenberger**

# Wand- und Deckenleuchten praxisgerecht auswählen

Wand- und Deckenleuchten wirken im Alltag oft austauschbar. In der Praxis unterscheiden sich moderne Konzepte jedoch deutlich. Entscheidend ist, ob eine Leuchte vor allem flexibel sein soll – oder Teil einer langfristigen Lösung ist.



Flur, Treppenhaus oder Allgemeinfläche: Die Anwendung sieht ähnlich aus, die Anforderungen sind es oft nicht. Der Unterschied liegt weniger im Raum als im Projekt. Wird ein einzelner Bereich ausgestattet – oder ein ganzes Gebäude mit vielen gleichen Zonen? Und ist der spätere Betrieb relevant?

## Wenn Planung und Betrieb zählen

Ein systemischer Ansatz zielt darauf ab, wiederkehrende Anwendungen einheitlich und planbar umzusetzen. Leuchten werden dabei nicht isoliert betrachtet, sondern als Teil eines Gesamtsystems.

Die Serie SURFACE FLAT von LEDVANCE folgt diesem Prinzip. Sie ist als Leuchtenfamilie mit verschiedenen Bauformen und Grössen ausgelegt und eignet sich für Projekte mit mehreren ähnlichen Bereichen, etwa Flure oder Allgemeinflächen. Austauschbare Komponenten ermöglichen Reparaturen ohne kompletten Leuchtenersatz (EVER-LOOP-Konzept). Die Sensorvarianten können gleichzeitig Follower als auch Leader

sein, so dass sie Flure und Treppenhäuser intelligent und effizient beleuchten.

## Wenn Flexibilität gefragt ist

Daneben gibt es Anwendungen, bei denen Anpassungsfähigkeit vor Ort im Vordergrund steht. Funktional flexible Leuchten erlauben es, Lichtstrom oder Farbtemperatur direkt einzustellen, bieten Notlichtoptionen und sind mechanisch sehr robust. Solche Lösungen – etwa aus der Serie SURFACE DISC – bewähren sich besonders bei Einzelanwendungen, Technikräumen oder Nachrüstungen, bei denen Anforderungen noch offen sind oder sich kurzfristig ändern können.

## Die pragmatische Entscheidung

In der Praxis hat sich eine einfache Aufteilung bewährt: Systemische Leuchten für geplante, wiederkehrende Bereiche – flexible Leuchten für spezielle oder offene Anwendungen. So bleibt die Installation übersichtlich, ohne an Handlungsspielraum zu verlieren.

## Fazit

Die Wahl der richtigen Wand- oder Deckenleuchte ist weniger eine Frage von Technik als von Projektlogik. Wer weiss, wann Systematik und wann Flexibilität gefragt sind, trifft schneller die passende Entscheidung – und schafft Lösungen, die auch im Betrieb überzeugen.

Sie möchten Zahlen sehen? Dann sehen Sie sich den Vergleich der Leuchten an und entscheiden faktenbasiert für Ihr nächstes Projekt:



## Kontakt:

LEDVANCE AG, 8310 Kempthal, Tel. +41 52 525 25 25  
kundenservice@ledvance.com, www.ledvance.ch



Black Serie – unsichtbares Design, sichtbare Wirkung

# Die neuen schwarzen Präsenzmelder mit schwarzer Linse für eine perfekte architektonische Integration

Mit der Black Serie von Swisslux – B.E.G. Luxomat wird genau das erreicht: Schwarze Gehäuse und eine hochwertige schwarze Linse ermöglichen eine dezente Integration in moderne Raumkonzepte – ohne Kompromisse bei Erfassung, Reichweite oder Funktionalität.

In der modernen Architektur spielt Design eine ebenso zentrale Rolle wie Funktionalität. Räume werden bewusst gestaltet, klar, reduziert, mit Fokus auf Materialität und Licht. Doch gerade in solchen anspruchsvollen Umgebungen stechen herkömmliche Sensoren oft unschön hervor.

## Unauffällige Integration in anspruchsvolles Design

Die Melder der Black Serie fügen sich dezent in dunkle Decken, Betonflächen oder hochwertige Innenräume ein. Die schwarze Linse wirkt modern und ermöglicht dank externem Lichtsensor eine präzise, störungsarme Lichtmessung – ideal für Architekten, Planer und Integratoren.

## Design als Teil der Architektur

Form und Funktion verschmelzen – für ruhige, technisch durchdachte Räume ohne Kompromisse.



## Vier Bussysteme – ein Design

- **DALI-2 DACO:** für energieeffiziente Lichtsteuerung im Broadcastbetrieb.
- **DALI-LINK:** App-basierte Inbetriebnahme für kleinere Anlagen – perfekt für Boutiquen, Hotels, Galerien.
- **DALI-2 BMS:** Präsenz- und Helligkeitserfassung für zentrale Automation in repräsentativen Räumen.
- **KNX:** zuverlässige Präsenzmeldung für Grossraumbüros, Einkaufszentren, Spitäler.

Mehr erfahren



### Kontakt:

Swisslux AG, 8618 Oetwil am See, Tel. +41 43 844 80 80  
info@swisslux.ch, www.swisslux.ch

**SWISSLUX**

Die neue Gerätegeneration von ASKO bei der FORS AG

# ASKO 2.0 die neue Gerätegeneration

Mit der neuen Gerätegeneration bringt ASKO skandinavisches, minimalistisches Design in eine Form, die im Alltag überzeugt. Klare Linien, ruhige Flächen und hochwertige Materialien fügen sich nahtlos in moderne Küchen ein und lassen den Raum wirken, statt ihn zu überladen.

Hinter der reduzierten Ästhetik steckt dabei ein klares Versprechen: Technik, die präzise arbeitet, sich intuitiv bedienen lässt und genau dann unterstützt, wenn es darauf ankommt.

## Design, das Ruhe in den Raum bringt

Reduziertes Design bedeutet bei ASKO nicht weniger Funktion, sondern mehr Klarheit. Die Geräte sind so gestaltet, dass sie sich dezent einfügen und gleichzeitig hochwertig wirken. Ob Backofen, Kochfeld oder Geschirrspüler, die Designsprache bleibt konsistent und unterstützt offene Küchenkonzepte, bei denen Materialien und Architektur im Vordergrund stehen.

## Intuitiv zu bedienen

ASKO setzt auf Bedienkonzepte, die schnell verständlich sind und trotzdem viele Möglichkeiten bieten. Die Einbaubacköfen sind

präzise kalibriert und unterstützen eine zuverlässige Temperaturregelung für gleichmässige Ergebnisse. Bei den Induktionskochfeldern sorgt die Dynamic Slide Steuerung für Übersicht und direkten Zugriff auf zahlreiche intelligente Funktionen, ergänzt durch Mini-Schiebereglern für eine besonders einfache Kontrolle beim Kochen.

## Mehr Übersicht und Komfort im Detail

Auch dort, wo man es nicht sofort erwartet, denkt ASKO an den Alltag. In der Exclusive Linie der Geschirrspüler sorgt eine clevere Statusanzeige für zusätzliche Orientierung. Je nach Modell wird der Programmstatus

entweder auf den Boden projiziert oder über eine integrierte Statusleuchte angezeigt. So ist auf einen Blick erkennbar, ob das Programm noch läuft oder bereits beendet ist, selbst wenn man seitlich zur Front steht.

Am Ende geht es um das gute Gefühl, dass alles reibungslos funktioniert. ASKO kombiniert zeitloses Design mit smarten Details und präziser Technik, damit Kochen, Kühlen und Spülen reibungsloser laufen und die Küche genau das bleibt, was sie sein soll: ein Ort, an dem man gerne Zeit verbringt.



FORS bietet 5 Jahre Garantie auf Haushalt- und Profigeräte.



## Kontakt:

FORS AG, 2557 Studen, Tel. +41 32 374 26 26  
info@fors.ch, www.fors.ch



Leise, smart und kompromisslos effizient

## Spülen auf einem neuen Niveau

Die neue Generation von Electrolux Geschirrspülern definiert den Standard für modernes Spülen. Flüsterleiser Betrieb, hohe Energieeffizienz und sparsamer Wasserverbrauch garantieren ein neues Niveau an Nachhaltigkeit und Komfort. Ergänzt wird dies durch ein durchdachtes Innenraumkonzept, hochwertige Materialien und eine Haptik, die Premium-Qualität spürbar macht.

### Intuitive Steuerung dank QuickSelect™

QuickSelect™ macht die Bedienung besonders einfach: Statt Programme auszuwählen, wird lediglich die gewünschte Spüldauer per Slider eingestellt. Auf dem Display ist ersichtlich, wie sich die gewählte Zeit auf die Ökologie auswirkt. AirDry sorgt am Ende des Spülgangs für natürliche Trocknung, indem die Tür einen Spalt geöffnet wird. Das reduziert den Energieverbrauch und lässt frische Luft zirkulieren.

### Strahlende Ergebnisse mit dem SatelliteClean® Pro

Der doppelt rotierende Sprüharm in Kombination mit einem optimierten Wassersystem verteilt das Wasser gleichmässig im Innenraum und sorgt so für kraftvolle Reinigung aus mehreren Richtungen. Das Ergebnis: Selbst hartnäckige Speisereste werden zuverlässig ohne Vorspülen in 90 Minuten\*



entfernt – bei einem Verbrauch von nur 8,4 Litern. Und das ausserordentlich leise: Im ExtraSilent-Modus beträgt die Lautstärke lediglich 35 Dezibel.

### Mehr Platz und maximale Flexibilität mit dem EasyFlex-Korbssystem

Der neue XXL-Geschirrspüler bietet 5 cm mehr Innenhöhe. Dank der EasyFlex-Korbssysteme finden grosse Töpfe, empfindliche Gläser oder sogar Backbleche mühelos Platz. Rutschfeste Halterungen und



klappbare Reihen sorgen für sicheren Halt und optimale Raumnutzung. Die neuen ComfortRails™ garantieren besonders leises und müheloses Gleiten der Körbe – selbst bei voller Beladung.

### Komfort-Features für puristische Küchenkonzepte

Die neue Generation unterstützt zeitgemässe, grifflose Küchendesigns und setzt auf maximale Funktionalität bei minimaler Optik. Push2Open öffnet die Tür automatisch und ist somit perfekt für grifflose Fronten und ein durchgängiges Design. Für ein klares Erscheinungsbild ohne sichtbare Displays bieten LightOnFloor und TimeOnFloor dezente Statusanzeigen direkt am Boden: Sie zeigen Betriebsstatus und Restlaufzeit, ohne die Linienführung der Küche zu unterbrechen.

\* Basierend auf einem externen Test eines unabhängigen deutschen Instituts mit Spülmaschinentabs und einem 90-Minuten-Programm an einer Auflaufform mit Lasagnerückständen.



#### Kontakt:

Electrolux AG, 8048 Zürich  
Tel. +41 44 405 81 11, Fax +41 44 405 82 35  
www.electrolux.ch



Der Siemens iQ700 Backofen – intelligente Technologie, perfekte Ergebnisse

## Intelligenz, die begeistert

Der Siemens iQ700 Backofen ist für alle, die beim Kochen keine Kompromisse eingehen wollen. Eine elegante Optik, hochwertige Materialien und eine intuitive Bedienung machen ihn zum Herzstück in jeder Küche. Ob knuspriges Backen, saftiges Braten oder schonendes Garen – präzise Temperaturregelung, eine Vielzahl an Programmen sowie intelligente Funktionen sorgen für konstant perfekte Ergebnisse.

### cookControl Pro:

#### Der «intelligente Autopilot»

Das CookControl System ist wie ein digitales Kochbuch, das fest in der Hardware des Backofens verbaut ist. Es umfasst eine Vielzahl von Automatikprogrammen und Einstellempfehlungen. Nach Auswahl des Gerichts, Angabe des Gewichts und Betätigen der Starttaste übernimmt der Backofen die Steuerung. Er wählt die richtige Heizart, die perfekte Temperatur und die exakte Dauer – und kombiniert sogar verschiedene Phasen für ein Ergebnis wie vom Profi. Bei Unsicherheiten zum richtigen Programm unterstützt der Kochassistent. Einfach über

die Siemens Home Appliances App das gewünschte Gericht auswählen und der smarte Berater empfiehlt das passende Programm, sodass die Leistung des High-Tech-Geräts voll ausgeschöpft wird.

#### Manuelle Reinigung gehört der Vergangenheit an

Die activeClean-Funktion des Siemens iQ700 Backofens macht mühsames Reinigen von Hand überflüssig: Der Backofen reinigt sich in einem automatischen, sicheren Prozess selbst. Verschmutzungen und Rückstände werden dabei bei hohen Temperaturen zu feiner Asche reduziert, die anschlies-

send nur noch kurz ausgewischt werden muss. So wird der Innenraum ganz von allein wieder hygienisch sauber, ganz ohne Schrubben mit chemischen Reinigungsmitteln. Für mehr Zeit für den Kochprozess und für mehr Lebensqualität.

#### Intuitive Bedienung über das Touch-Display

Auch die einfache und schnelle Bedienung eines Geräts trägt zur Lebensqualität bei. Das kontraststarke Touchdisplay zeigt klare Symbole und intuitive Menüs, sodass Programme, Temperatur und Zeit per Fingertipp präzise eingestellt werden können. Die übersichtliche Darstellung und direkten Zugriffsmöglichkeiten auf Favoriten sowie Zusatzfunktionen runden die Bedienung denkbar einfach ab.

Der Siemens iQ700 verbindet technische Finesse mit echtem Alltagsnutzen. Das Resultat: Intelligenz, die begeistert – in jedem Gericht und jedem Handgriff.



#### Kontakt:

BSH Hausgeräte AG, 8954 Geroldswil  
Tel. +41 848 888 500, Fax +41 848 888 501  
[www.siemens-home.bsh-group.com/ch](http://www.siemens-home.bsh-group.com/ch)

**SIEMENS**

SIEMENS



# Er denkt mit. Du genieusst.

Der intelligente Backofen iQ700 weiss, was zu tun ist

Mit cookControl Pro sorgt er automatisch für die richtigen Einstellungen. Wähle einfach dein Gericht aus dem Programm aus, gib das Gewicht an und drücke Start. Für ein perfektes Ergebnis wie vom Profi.

Siemens Hausgeräte

Qualitäten, die Weinkeller übertreffen

# Der Liebherr Weinschrank WTS 165 EEV garantiert professionelle Weinlagerung für höchste Ansprüche

Wer Wein liebt, weiss: Perfekte Lagerbedingungen sind entscheidend. Mit dem WTS 165 EEV aus dem Liebherr ELITE-Sortiment erhalten anspruchsvolle Geniesser:innen einen Weintemperierschrank, der klassische Weinkeller technologisch übertrifft. Hochwertige Materialien, präzise deutsche Ingenieurskunst und ein zeitlos elegantes Design machen ihn zur idealen Lösung für die professionelle Weinlagerung zuhause.

Liebherr erfüllt nicht nur die fünf klassischen Kriterien der Weinlagerung, sondern optimiert sie gezielt mit moderner Technologie. So sorgt TempProtect Plus mit zwei Temperatursensoren für konstante Temperaturen und schützt zuverlässig vor Schwankungen. Die zwei separat regelbare Temperaturzonen von +5°C bis +20°C ermöglichen so die gleichzeitige Lagerung unterschiedlicher Weinsorten. Weitere Features wie UVProtect Plus mit dreifachem UV-Schutz, der Fresh-Air-Aktivkohlefilter sowie HumiditySelect garantieren perfekte Lagerbedingungen.

## Hochwertige Ausstattung trifft auf stilvolles Design

Dank seiner kompakten Aussenmasse fügt sich das freistehende Gerät flexibel in moderne Wohn- und Küchenbereiche ein. Aussen unterstreichen das mondäne BlackSteel-Design und die Isolierglastür den exklusiven Charakter des Geräts. Gleichzeitig überzeugt das Gerät mit einem grosszügigen Innenraum: Bis zu 131 Bordeauxfla-



schen finden auf 319 Litern Gesamtvolumen sicher und übersichtlich Platz, ideal für wachsende Weinsammlungen.

Der Innenraum punktet mit sieben höhenverstellbaren Ablageflächen aus massivem Buchenholz inklusive dem noblen Prä-

sentationsbord. Formvollendet wird der WTS 165 EEV dank einer eleganten LED-Zonenbeleuchtung und einer komfortablen Touch- & Swipe-Steuerung. Mit seiner soliden Verarbeitung, präzisen Kühltechnologie und dem zeitlosen Erscheinungsbild ist der Liebherr WTS 165 EEV die perfekte Wahl für alle, die ihre Weinsammlung unter optimalen Bedingungen lagern und zugleich stilvoll präsentieren möchten.



### Kontakt:

Liebherr-Export AG, 5415 Nussbaumen AG  
sales.hau.ch@liebherr.com, home.liebherr.com

**LIEBHERR**

# Digitalisierung als Chance für die Waschküche

Die Verwaltung von Immobilien wird komplexer – und digitale Lösungen sind gefragter denn je. Die Digitalisierung vereinfacht Prozesse, schafft Transparenz und eröffnet neue Kommunikationswege. Genau hier setzt der washMaster von Schulthess an: als intelligente Plattform für vernetztes Waschen, die den Alltag für Verwaltungen und Nutzer spürbar erleichtert.

Mit dem washMaster wird die Waschküche zum digitalen Treffpunkt. Pushnachrichten an die Mietenden, einfache Buchung per App und eine Plattform, die mit jedem Maschinentyp kompatibel ist – unabhängig von Marke oder Alter. So entsteht ein zusätzlicher, niederschwelliger Kontaktpunkt zwischen Verwaltung und Mieterschaft. Ob Mehrfamilienhaus, Studentenwohnheim, Waschsalon oder Campingplatz: Die Lösung verbindet Menschen, Maschinen und Prozesse – überall und jederzeit.

Die digitale Abrechnung macht Schluss mit Zettelwirtschaft und Münzsammlung. Mit dem washMaster werden Nutzung und Zahlungen automatisiert abgewickelt – transparent, nachvollziehbar und jederzeit einsehbar. Steigende Strompreise können direkt an die Nutzer weitergegeben werden, und die Verwaltung behält stets den Über-



blick über Auslastung, Umsätze und Wartungsfenster. Die Anwendung sorgt für eine erhöhte Effektivität und Rentabilität: Die Investitionskosten sind niedrig, die Amortisation erfolgt schnell, und die Betriebskosten sinken nachhaltig.

Mit dem washMaster lassen sich alle relevanten Daten rund um die Waschküche zentral steuern und auswerten. Die Plattform ist modular aufgebaut: Der Wasch-

küchenbetreiber wählt nur die Funktionen, die wirklich benötigt werden und behält per Klick den Gesamtüberblick über Maschinenauslastung und Nutzerverhalten. Das spart Zeit, Kosten und Nerven – und begeistert die Nutzer durch einfache, intuitive Bedienung. Auch Mieter ohne App und Smartphone haben die Möglichkeit, den washMaster einfach zu benutzen.

Der washMaster ist DSGVO-konform, ISO-zertifiziert und lässt sich einfach in bestehende Systeme integrieren. Der Betrieb erfolgt mit erneuerbarer Energie, und die Plattform ist so flexibel wie die Anforderungen der Immobilienwelt. Schulthess steht dabei als Partnerin für Qualität, Innovation und Schweizer Präzision – seit Generationen.



#### Kontakt:

Schulthess Maschinen AG, 6330 Cham  
Tel. +41 55 253 51 11, info@schulthess.ch  
www.schulthess.ch



10 Jahre Partnerschaft mit der eev

## bott-Fahrzeugeinrichtungen im Elektro-Service

Seit 10 Jahren verbindet die Bott Schweiz AG und die Schweizerische Elektro-Einkaufsvereinigung eev eine erfolgreiche Partnerschaft. Gemeinsam verfolgen sie das Ziel, Elektrounternehmen im Arbeitsalltag professionell und bedarfsgerecht zu unterstützen. Die bott vario3-Fahrzeugeinrichtung zeigt professionelle und praxisgerechte Lösungen im Servicefahrzeug.

Der mobile Elektriker transportiert Werkzeuge, Messgeräte und Installationsmaterial an den Einsatzort. Die durchdachte bott vario3-Fahrzeugeinrichtung wird damit zum entscheidenden Zeit- und Erfolgsfaktor. Die robuste und leichte Bauweise aus Aluminium ermöglicht nicht nur eine höhere Zuladung, sondern spart täglich Treibstoff und Verschleisskosten. Bei Elektrofahrzeugen erhöht ein geringeres Gewicht die Reichweite – ein klarer Vorteil für Elektriker, die regelmässig Material transportieren.

Auch im Elektrohandwerk gilt: Zeit ist Geld. bott vario3 sorgt mit strukturierten Stauräumen, Schubladen und konfigurierbaren Modulen für Ordnung und schnellen Zugriff. Verbrauchsmaterial und Kleinteile sind sicher verstaut und sofort griffbereit. Das spart Zeit beim Kunden vor Ort. Auch die



Sicherheit ist zentral. bott vario3 ist crash-getestet und bietet auch für die Ladungssicherung geprüfte Befestigungssysteme für Werkzeuge und Material an.

Die bott-Fahrzeugeinrichtung steigert Effizienz und stärkt zugleich den professionellen Auftritt beim Kunden. Ein strukturiertes Servicefahrzeug vermittelt Kompetenz und Qualität – zentrale Werte im Elektrohand-



werk. Mit bott vario3 gestalten Elektriker ihren Arbeitsalltag wirtschaftlich, sicher und professionell – in bewährter Partnerschaft mit der eev.

Lassen Sie sich durch einen bott-zertifizierten Mitarbeiter beraten. Unter [www.bott.ch](http://www.bott.ch) finden Sie schweizweit Ihren regionalen Ansprechpartner.



**Zum Jubiläum gewährt Bott Schweiz AG vom 1. April 2026 bis zum 1. April 2027 zusätzlich 10 % Rabatt auf die eev-Vorzugsbedingungen für die bott-Fahrzeugeinrichtungen.**

**Kontakt:**

Bott Schweiz AG, 5312 Döttingen, Tel. +41 56 268 72 72  
[info@bott.ch](mailto:info@bott.ch), [www.bott-schweiz.ch](http://www.bott-schweiz.ch)



Bott Schweiz AG

# Thömus Bike World

Thömus steht seit über drei Jahrzehnten für Schweizer Innovation im Velobau und für ganzheitliche Mobilitätslösungen in den Bereichen Sport, Alltag und Tourismus. Mit der Thömus Bike World wurde dieses Markenverständnis in ein schweizweites Retail- und Servicekonzept überführt.

Im März 2025 wurde das Filialnetz neu ausgerichtet. Seither bilden 13 Thömus Bike World Standorte das Rückgrat eines nationalen Netzwerks, das regionale Nähe mit zentraler Innovationskraft verbindet.

Die Übernahme von 12 ehemaligen Bike-World-Filialen, ergänzt durch den gezielten Ausbau weiterer Standorte, führte zur Etablierung eines landesweiten Retail- und Servicekonzepts, das Beratungskompetenz, technisches Know-how und Premium-Service vereint. Einheitliche Qualitätsstandards gewährleisten eine konsistente Servicequalität an allen Standorten.

Ergänzt wird das Netzwerk durch weitere Thömus Shops, die die regionale Präsenz zusätzlich stärken. Das Sortiment umfasst Velos und E-Bikes für Alltag, Pendeln und Sport und macht nachhaltige Mobilität schweizweit zugänglich.



## Schweizweite Präsenz

- 21 Thömus und Thömus Bike World Standorte schweizweit
- Persönliche Beratung und Premium-Werkstattservice
- Einheitliche Qualitätsstandards
- Ergänzende Thömus Shops



Erfahre mehr über  
Thömus Bike World



Angebote für Mitglieder  
und Partner der eev



### Kontakt:

Thömus AG, 3145 Niederscherli (Oberried)  
Tel. +41 31 848 22 00  
info@thoemus.ch, thoemus-bikeworld.ch

**THÖMUS**  
BIKE WORLD



## Flottenkonditionen 2026

Durch die langjährige und vertrauensvolle Zusammenarbeit mit unseren Fahrzeug-Partnern profitieren die eev-Mitglieder von erstklassigen und attraktiven Flottenkonditionen – und darüber hinaus von einer zusätzlichen Rückvergütung in der Höhe von einem Prozent beim Kauf eines Fahrzeugs. Die Übersicht unserer Fahrzeug-Partner, der Modelle und der Konditionen sowie sämtliche notwendigen Informationen für den Erwerb und die Rückvergütung finden Sie auf unserer Website.



## Citroën Berlingo

Vor 30 Jahren erfand Citroën mit dem Berlingo praktisch die Klasse der Hochdachkombis. Der neue Berlingo führt diese Stärken konsequent weiter: kompakte Abmessungen, grosszügiger Innenraum, erhöhte Sitzposition und ein beeindruckendes Raumgefühl. Die Advanced-Comfort®-Sitze sorgen für entspanntes Reisen – im Alltag wie auf langen Strecken. Ob elektrisch oder mit Verbrenner: Der Citroën Berlingo bleibt vielseitig, flexibel und zukunftssicher. Bis zu acht Jahre Garantie sorgen von Anfang an für ein gutes Gefühl.

**Ab CHF 25 517.-\*** (inkl. eev-Vorteil)



## DS 3

Bei DS Automobiles bekommt man ausschliesslich besondere Fahrzeuge. Der kompakte DS 3 hebt sich mit seinem avantgardistischen Design selbstbewusst von der Masse ab. Aussen extravagant, innen französische Handwerkskunst in ihrer modernsten Interpretation. Edle Materialien und hochwertige Oberflächen treffen auf präzise Verarbeitung: Premium Ambiente, das man sieht und fühlt. Ob als effizienter Verbrenner oder vollelektrisch: Der DS 3 gleitet souverän durch Stadt und Alltag. Kompakt in der Grösse, gross im Auftritt – Luxus, der auffällt.

**Ab CHF 28 124.-\*** (inkl. eev-Vorteil)



## Ford Explorer

Der vollelektrische Ford Explorer ist bereit für Ihre Abenteuer! Er kombiniert markantes Design mit modernster Technik und einer Reichweite von bis zu 600 km. Dank DC-Schnellladung laden Sie in nur 25 Minuten von 10 auf 80%. Im hochwertigen Interieur überzeugt das verstellbare SYNC Move Display. Profitieren Sie jetzt von unserem exklusiven Angebot für eev-Mitglieder: Sichern Sie sich den Ford Explorer BE zu eev-Vorzugskonditionen. Starten Sie jetzt elektrisch in die Zukunft!

**Ab CHF 27 710.-\*** (inkl. eev-Vorteil)



## KIA PV5 Cargo

Mit dem PV5 bringt Kia sein erstes vollelektrisches Nutzfahrzeug auf den Markt. Gleich nach der Lancierung wurde der PV5 als International Van of the Year 2026 ausgezeichnet und stellte mit 693 Kilometern Reichweite nach einer Ladung bei voller Zuladung sogar einen Guinness-Weltrekord auf. Die modulare Plattform sorgt für einen flachen Fahrzeugboden, maximale Raumausnutzung und die niedrigste Ladekante im Segment. Die Einstiegshöhe von nur 419 mm erleichtert beim PV5 Cargo das tägliche Be- und Entladen und steigert die Effizienz im Arbeitsalltag.

**Ab CHF 31 750.-\*** (inkl. eev-Vorteil)



\*exkl. MwSt.

### Leapmotor C10 4x4

Der Leapmotor C10 4x4 definiert Grenzen neu: ein kraftvoller, familienorientierter SUV, der preisgekröntes Design mit modernster 800V-Technologie vereint. Mit einer WLTP-Reichweite von bis zu 437 km, einer beeindruckenden Spitzenleistung von 598 PS und innovativen Features wie dem intelligenten Allradantrieb, Panorama-Glasdach und grossem 14,6"-Touchscreen ist der C10 AWD bereit für jedes Abenteuer. Dank ultraschnellem Laden von 30 auf 80% in nur 22 Minuten ist er im Handumdrehen wieder startklar – nachhaltig, smart und kompromisslos souverän.

**Ab CHF 35 065.-\*** (inkl. eev-Vorteil)



### Lexus RZ 350e Comfort FWD

Lexus setzt neue Massstäbe in der Elektromobilität: Der RZ 350e Comfort mit Frontantrieb vereint luxuriösen Fahrkomfort mit beeindruckender Effizienz. Dank einer 77-kWh-Batterie erreicht das Premium-SUV eine Reichweite von bis zu 568 km (WLTP). Im Innenraum erwartet Sie feinste Handwerkskunst, ein 14"-Touchscreen und modernste Sicherheitssysteme. Erleben Sie die stille Revolution der Strasse.

**Ab CHF 43 920.-\*** (inkl. eev Vorteil)



### Mazda CX-5

Der neue Mazda CX-5 ist die Fortsetzung einer Erfolgsgeschichte, verwurzelt in der japanischen Handwerkskunst und modernisiert für den Geschäftsalltag von heute. Das Ergebnis ist ein Fahrzeug, das überzeugt und Vertrauen ausstrahlt. Ein grösserer Innenraum, neueste Technologien (u.a. Google), strapazierfähige Materialien, langlebige, zuverlässige Technik und eine Anhängelast von 2000 kg zeichnen ihn aus. Der CX-5 ist als Automatikversion mit FWD oder AWD erhältlich – Ihr idealer Begleiter im Alltag.

**Ab CHF 29 373.-\*** (inkl. eev-Vorteil)



### Opel Vivaro Electric

Der Opel Vivaro Electric ist der perfekte Begleiter für jedes Business: lokal emissionsfrei, leise und effizient. Sein grosszügiger Laderaum, moderne Assistenzsysteme und smarte Konnektivität machen ihn zum zuverlässigen Partner im Arbeitsalltag. Dank hoher Reichweite bleibt er flexibel im Einsatz. Jetzt auch mit Allradantrieb erhältlich, meistert er anspruchsvolle Strassen, Baustellen und widrige Wetterbedingungen souverän – ideal für Unternehmen, die maximale Vielseitigkeit verlangen.

**Ab CHF 28 713.-\*** (inkl. eev Vorteil)



\*exkl. MwSt.

## PEUGEOT E-5008 325 Dual Motor

Der neue PEUGEOT E-5008 325 Dual Motor ergänzt die Elektro-SUV-Palette mit einem zusätzlichen Hinterachs-Elektromotor und kombiniert 325 PS Gesamtleistung mit Allradantrieb, hoher Effizienz und Sicherheit. Er bietet dynamische Fahrleistungen, vier Fahrmodi und eine 73 kWh-Batterie mit bis zu ca. 467 km WLTP-Reichweite. Die «Launch Edition» wartet mit einer umfangreichen Serienausstattung auf.

**Ab CHF 38 990.-\*** (inkl. eev-Vorteil)



## Renault Megane E-Tech electric

Der Renault Megane E-Tech electric fährt sich dank kraftvollem 220-PS-Elektromotor wendig im Stadtverkehr und spritzig auf langen Strecken und erreicht eine Reichweite von bis zu 486 km. In der esprit Alpine Version betont er seine sportliche Seite in mattem Schiefergrau mit exklusiven 20-Zoll-Rädern. Fortschrittliche Fahrassistenzsysteme und das Multimediasystem openR link mit integrierten Google Diensten sorgen für Komfort und Sicherheit.

**Ab CHF 26 508.-\*** (inkl. eev-Vorteil) Gültig für Immatrikulationen bis 30.06.2026



## Toyota C-HR+

Der neue Toyota C-HR+ Style FWD definiert urbane Mobilität neu. Das vollelektrische SUV-Coupé besticht durch sein futuristisches Design und eine beeindruckende Reichweite von bis zu 600 km. Dank 165 kW (224 PS) und Frontantrieb erleben Sie agilen Fahrspass bei höchster Effizienz. Highlights wie das 14"-Multimedia-Display und die schnelle Ladezeit (10–80 % in ca. 30 Min.) machen ihn zum perfekten Begleiter.

**Ab CHF 32 481.-\*** (inkl. eev-Vorteil)



Alle Konditionen und Modelle finden Sie unter  
[www.eev.ch](http://www.eev.ch) | Services | Firmenfahrzeuge | Fahrzeuge  
 Preis- und Modelländerungen vorbehalten.

\*exkl. MwSt.

# Google Bewertungen als Chance nutzen

Fortsetzung des Artikels in der Flash-Ausgabe vom März

Text: Karin Hofbauer



## Einheitlicher Tonfall stärkt die Wahrnehmung

Ob Lob oder Kritik: Antworten sollten in Sprache und Ton zusammenpassen. Freundlich, klar und respektvoll. Keine Standardtexte, keine leeren Floskeln. Ein Elektrikerbetrieb, der konsistent kommuniziert, wirkt verlässlich. Die Wortwahl darf ruhig bodenständig sein, denn Authentizität schafft Nähe. Bewertungen sind kein Marketinginstrument im klassischen Sinn, sondern ein öffentlicher Dialog auf Augenhöhe.

## Bewertungen intern weiterdenken

Google Bewertungen wirken nicht nur nach aussen. Sie liefern wertvolle Hinweise für den Betrieb selbst. Wiederkehrende Kritik zeigt Verbesserungspotenzial, Lob bestätigt funktionierende Abläufe. Wer Rückmeldungen regelmässig reflektiert, kann Prozesse anpassen und Qualität weiterentwickeln. So werden Bewertungen zu einem Werkzeug, das über die digitale Sichtbarkeit hinausgeht.

## Fazit: Bewertungen bewusst gestalten

Der Umgang mit Google Bewertungen ist keine Pflichtübung, sondern Teil moderner Betriebskultur. Elektrikerbetriebe, die zuhören, reagieren und Haltung zeigen, schaffen Vertrauen – online wie offline. Mit Aufmerksamkeit, Respekt und einer klaren Sprache entstehen Beziehungen, die weit über den einzelnen Auftrag hinausreichen. Unser Team aus Kommunikationsprofis unterstützt Sie gerne im Umgang mit Google Bewertungen – sowohl technisch als auch inhaltlich.



## eev – Kommunikation mit Branchenverständnis

Darüber hinaus bietet die eev für ihre Mitglieder, in Zusammenarbeit mit Swiss QualiQuest, das eev-eigene Gütesiegel an. So funktioniert es: Sie lassen Ihrer Kundschaft einen Link zukommen. Diese kann anschliessend unkompliziert online ihre Bewertung abgeben. Die Resultate werden automatisch im Gütesiegel auf Ihrer Website aufgeführt. Wer seine Bewertungen laufend einholt und prüft, sieht, ob sich die Zufriedenheit erwartungsgemäss entwickelt und getroffene Massnahmen wirken. Möchten Sie mehr darüber erfahren? Unsere Ansprechperson steht Ihnen gerne für ein persönliches Gespräch zur Verfügung: Sebastian Michel, +41 31 380 10 20, s.michel@eev.ch



Installation

# SIEMENS

Siemens Schweiz AG, Electrical Products  
Freilagerstrasse 38, 8047 Zürich  
Tel. + 41 58 558 55 85, power.info.ch@siemens.com  
www.siemens.de/niederspannung



**SECOMP AG** | Grindelstrasse 6 | 8303 Bassersdorf  
Tel. +41 44 511 87 00 | Fax +41 44 511 87 05  
verkauf@secomp.ch | www.secomp.ch



**schönenberger**

**M. Schönenberger AG**  
Industriestrasse 17, 5507 Melligen, Tel. +41 56 481 81 41  
info@msch-ag.ch, msch-ag.ch



**Solexis SA**  
Rue de Gallée 6, Y-Parc, 1400 Yverdon-les-Bains  
Tel. +41 24 426 36 36, info@solexis.ch  
www.solexis.ch



**Sonepar Suisse AG**  
Birgistrasse 10, 8304 Wallisellen  
Tel. +41 44 839 58 11  
info@sonepar.ch, www.sonepar.ch

Beleuchtung



**LEDVANCE AG**  
In der Au 6  
8406 Winterthur  
Tel. +41 52 525 25 25

**LEDVANCE** [www.ledvance.ch](http://www.ledvance.ch)



**Swisslux AG**  
Industriestrasse 8 | CH-8618 Oetwil am See  
Tel: +41 43 844 80 80 | info@swisslux.ch  
www.swisslux.ch

Haushaltsgeräte



**Electrolux AG**  
Buckhauserstrasse 40  
8048 Zürich

Tel. +41 44 405 81 11  
info@electrolux.ch  
electrolux.ch




**FORS AG**, Schaftenholzweg 8, 2557 Studen  
Tel. +41 32 374 26 26  
info@fors.ch, [www.fors.ch](http://www.fors.ch)



**Liebherr-Export AG**  
General-Guisan-Strasse 14, 5415 Nussbaumen  
Tel. + 41 56 296 11 11, sales.hau.ch@liebherr.com  
home.liebherr.com



**Schulthess Maschinen AG**  
6330 Cham, Alte Steinhauserstrasse 1  
Tel. +41 55 253 51 11, info@schulthess.ch  
www.schulthess.ch



**BSH Hausgeräte AG**  
Fahrweidstrasse 80  
8954 Geroldswil

Tel. +41 848 888 500  
Fax +41 848 888 501  
www.siemens-home.ch



SWITCH  
NOW...➔



**WÄGWERFE CHA JEDE,  
USTUSCHE CHÖNT NUR PROFIS.**



**Nachhaltige Lichtlösungen  
mit austauschbaren Komponenten**  
Das ist EVERLOOP von LEDVANCE.